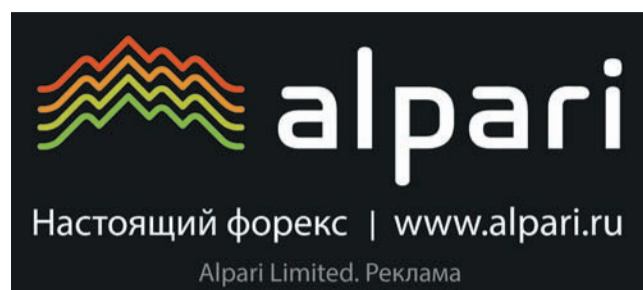




ЕЖЕДНЕВНАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА



ПОЛИТИКА | ЭКОНОМИКА | ЛЮДИ | БИЗНЕС | ДЕНЬГИ

11 марта 2015 Среда No 41 (2058) WWW.RBC.RU

КУРСЫ ВАЛЮТ
(ЦБ, 11.03.2015)



\$1=
₽60,66



€1=
₽65,52

ЦЕНА НЕФТИ URALS (THOMSON REUTERS,
10.03.2015, 19.00 МСК) \$55,02 ЗА БАРЕЛЛЬ

ИНДЕКС РТС (МОСКОВСКАЯ БИРЖА,
10.03.2015) 845,36 ПУНКТА

МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЕЗЕРВЫ
РОССИИ (ЦБ, 27.02.2015) \$363,0 МЛРД

Ретейл Сети и поставщики обсудят рост цен у Дмитрия Медведева

Торги с премьером



Дмитрий Медведев два раза повторять не станет

**ДЕНИС ПУЗЫРЕВ,
АННА ЛЕВИНСКАЯ,
ИРИНА ЖАВОРОНКОВА**

Представители крупнейших торговых сетей и производителей соберутся в среду в резиденции Дмитрия Медведева в подмосковных Горках. Премьер попробует примирить вечных спорщиков, обвиняющих друг друга в росте цен на продукты.

Лишний маркетинг

Как стало известно РБК, примерно к 13 часам в Горки-9 съедутся президент группы «Дикси», председатель президиума Ассоциации компаний розничной торговли (АКОРТ) Илья Якубсон, основной владелец «Магнита» Сергей Галицкий, предправления Союзамолока Андрей Даниленко, руководитель исполкома Национального мясного союза Сергей Юшин, вице-президент холдинга Roust и представитель Союза производителей алкогольной продукции (СПАП) Игорь Коса-

рев, а также чиновники из Минсельхоза, Минпромторга и Минэкономразвития.

Противостояние между торговыми сетями и поставщиками достигло точки кипения, и в среду, 11 марта, вопросы «кто виноват» и «что делать» будут вынесены на рассмотрение премьер-министра Дмитрия Медведева, сообщили источник в правительстве и источники, близкие к участникам совещания «О взаимодействии сельхозтоваропроизводителей, торговых организаций и иных субъектов торговой деятельности».

Собеседники РБК уточнили, что во вторник владельцы магазинов и собственники предприятий-поставщиков еще раз попытались найти компромисс перед визитом к премьеру – в рамках заседания Межотраслевого экспертного совета по развитию потребительского рынка (МЭС). Удалось договориться по многим вопросам, но проблема фальш-маркетинга так и не решена, утверждает сотрудник од-

ной из компаний: никто не может запретить сетям оказывать производителю дорогостоящие маркетинговые услуги, например продавать исследование рынка, разрабатывать промо-акции и т.д. Председатель МЭС и глава комитета Торгово-промышленной палаты по развитию потребительского рынка Александр Борисов утверждает, что «был достигнут консенсус по всем вопросам».

По информации одного из участников совещания в Горках, Медведев заслушает аргументы сторон и предложит бизнесменам самим договориться в течение полугодия, если они не сумеют – будет дан ход поправкам в закон «О торговле», внесенным в Госдуму в январе группой сенаторов и депутатов во главе с Ириной Яровой. «Если бизнес не сможет самостоятельно разрешить противоречия, значит, бизнес глуп, и именно он станет виновником вмешательства в рынок государства», – категоричен Юшин. По его мнению, такое вмешательство не выгодно ни одной из

сторон: «Изменения правил выплаты бонусов означают, что поставщикам и ретейлерам придется заново заключать все договора, пересматривать цены на полках, адаптировать IT-инфраструктуру и так далее».

Из-за кого все дорожает

Цены на продукты питания в России в 2014 году, по данным Росстата, выросли на 16,7%, за январь-февраль и первые два дня марта 2015-го – еще примерно на 6%.

Генпрокуратура инициировала проверку крупнейших розничных сетей по всей стране: она прошла 20–23 января и завершилась сотнями дел об административных правонарушениях, только в Москве было возбуждено 418 дел.

После проверки многие ретейлеры объявили о заморозке цен на 20 социально значимых товаров сроком на два месяца, но вины своей не признали.

Окончание на с. 15

Пенсионный рынок

Фондом не вышел

**ЕКАТЕРИНА МЕТЕЛИЦА,
АЛЬБЕРТ КОШКАРОВ,
ЕЛЕНА ТОФАНЮК**

Банк России впервые не пустил негосударственный пенсионный фонд в систему гарантирования накоплений. У «Сберфонда Солнечный берег» Анатолия Мотылева остается шанс попасть туда со второй попытки.

Банк России вынес отрицательное заключение по «Сберфонду Солнечный берег» (ранее «Сберфонд РЕСО») после его проверки, рассказали РБК два источника, близкие к ЦБ, и подтвердил источник, близкий к фонду. Банк России не комментирует действующие финансовые организации, сообщила его пресс-служба.

«Сберфонд Солнечный берег» – первый фонд, который получил отрицательное заключение от Банка России. «Пока ни об одном случае отказа во вступлении в систему гарантирования не известно», – говорит советник президента Национальной ассоциации пенсионных фондов Валерий Виноградов.

До 1 января 2016 года негосударственные пенсионные фонды (НПФ), которые работают с обязательными накоплениями граждан, должны вступить в систему гарантирования. Клиенты НПФ, которые будут участниками этой системы, сохраняют свои накопления, даже если фонд обанкротится. Подобная система есть в банковской отрасли: вклады населения до 1,4 млн руб. возвращаются клиентам даже при банкротстве. Перед вступлением в систему гарантирования НПФ должен пройти проверку Банка России, который решит, соответствует ли фонд его требованиям.

«Сберфонд» подал ходатайство в ЦБ о проведении проверки 30 июля 2014 года.

Окончание на с. 14



Подписка: (495) 363-11-01

РБК
ежедневная
деловая
газета

16+

Ежедневная деловая газета РБК
Главный редактор:
 Максим Павлович Солюс
Заместители главного редактора:
 Петр Мироненко, Юлия Ярош
Выпуск: Дмитрий Иванов
Руководитель фотослужбы: Алексей Зотов
Фоторедактор: Наталья Славгородская
Верстка: Константин Кузниченко
Корректура: Марина Колчак
Инфографика: Олеся Волкова, Андрей Ситников

ОБЪЕДИНЕННАЯ РЕДАКЦИЯ РБК
Шеф-редактор проектов РБК:
 Елизавета Осетинская
Главный редактор rbc.ru
 и ИА РосБизнесКонсалтинг: Роман Баданин
Заместители главного редактора:
 Ирина Малкова, Владимир Моторин,
 Дмитрий Рыжов
Главный редактор журнала РБК:
 Валерий Игуменов
Заместители главного редактора:
 Мария Абакумова, Андрей Бабицкий,
 Анфиса Воронина
Арт-директор: Илья Орлов
Руководитель фотослужбы: Варвара Гладкая

Руководители направлений –
заместители главного редактора
Банки и финансы: Елена Тофанюк
Индустрия и энергоресурсы: Петр Кирьян
Информация: Игорь Терентьев
Медиа и телеком: Юрий Синодов
Политика и общество: Максим Гликин
Спецпроекты: Елена Мязина
Экономика: Дмитрий Коптюбенко

Редакторы отделов
Международная жизнь: Иван Ткачев
Мнения: Антон Шириков
Потребительский рынок: Денис Пузырев
Свой бизнес: Владислав Серегин

Адрес редакции: 117393, г. Москва,
 ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
Телефон редакции: (495) 363-1111, доб. 1177
Факс: (495) 363-1127. E-mail: daily@rbc.ru
Адрес для жалоб: complaint@rbc.ru

Учредитель газеты: ООО «РБК Медиа»
 Газета зарегистрирована в Федеральной службе
 по надзору в сфере связи, информационных
 технологий и массовых коммуникаций.
 Свидетельство о регистрации средства
 массовой информации ПИ № ФС77-59174
 от 3 сентября 2014 года.

Издатель: ООО «БизнесПресс»
 117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
 E-mail: business_press@rbc.ru
Генеральный директор: Екатерина Сон

Корпоративный коммерческий директор:
 Людмила Гурей
Коммерческий директор
издательского дома «РБК»: Анна Батыгина
Директор по рекламе
товаров группы люкс: Виктория Ермакова
Директор по рекламе сегмента авто:
 Мария Железнова

Директор по маркетингу: Андрей Сикорский
Директор по распространению:
 Анатолий Новгородов
Директор по производству: Надежда Фомина

Подписка по каталогам:
 Агентство «Роспечать», подписной индекс: 19781
 Российская пресса, подписной индекс: 24698

Подписка в редакции:
 Телефон: (495) 363-1101
 Факс: (495) 363-1159

Этот номер отпечатан
 в ОАО «Московская газетная типография»
 123995, г. Москва, ул. 1905 года, д. 7, стр. 1

Заказ № 0625
 Тираж: 80 000

Номер подписан в печать в 22.00
 Свободная цена

Перепечатка редакционных материалов
 допускается только по согласованию с редакцией.
 При цитировании ссылка на газету РБК
 обязательна.

© «БизнесПресс», 2015

Зачем департамент культуры поручили военному историку

Новое лицо столицы



Новый руководитель московского департамента культуры Александр Кибовский известен как активный реставратор православных храмов

**ЛОЛА ТАГАЕВА,
 ФАРИДА РУСТАМОВА,
 ЖАННА УЛЬЯНОВА**

Департамент культуры Москвы вместо Сергея Капкова возглавил руководитель Мосгорнаследия Александр Кибовский. Облик столицы не зря поручено менять военному историку, это соответствует духу времени, констатируют эксперты.

Как уходил Капков

Во вторник на должность главы московского департамента культуры вместо Сергея Капкова был назначен глава Мосгорнаследия Александр Кибовский. О добровольной отставке Капкова на заседании президиума правительства города заявил мэр Москвы Сергей Собянин, поблагодарив его за работу.

Сообщения в СМИ о том, что Капков покинет свой пост, появлялись в течение последних полутора лет. Еще в сентябре 2013 года газета «Ведомости» со ссылкой на свои источники в мэрии сообщила, что Капков решил уволиться по собственному желанию из-за усталости. В то же время один из собеседников газеты отмечал, что Капкову «тесно» в должности руководителя департамента культуры и он претендовал на должность заместителя мэра по социальной политике (ее занимает Леонид Печатников). Позже Капков опроверг эту информацию.

Источник, близкий к мэрии, рассказал РБК, что Капков действительно

хотел получить пост вице-мэра и расширения своих политических функций уже после выборов мэра Москвы в 2013 году.

В декабре прошлого года Капков резко выделился на фоне других чиновников, успокаивающих население, что экономический кризис не ударит по их благосостоянию. «Когда придете в январе из отпуска, доллар будет стоить 100 руб. – уже я даже не знаю, что мы будем обсуждать – как кошку замариновать или собаку. Или самсу из чего лучше делать», – сказал Капков. Это заявление толковалось экспертами и СМИ как готовность Капкова покинуть свой пост.

На прошлой неделе высокопоставленный источник в мэрии рассказал РБК, что Капков уходит из мэрии из-за разногласий с Собяниным. Причиной, по его словам, стал конфликт между командой мэра и командой куратора внутренней политики, заместителя главы администрации президента Вячеслава Володина.

Источник, близкий к администрации президента, пояснил: Собянин опасался того, что амбициозный Капков его «подсидживает» и пытается заручиться поддержкой Старой площади. «Но о такой поддержке речи все же не шло», – уточняет собеседник.

Борьба за имидж города

В последнее время шла активная игра различных элитных групп, в том числе силовых структур, против Капко-

Выбор состоит в том, на кого должна ориентироваться мэрия: на атомизированных горожан со своими частными интересами или на более консервативные группы бюджетополучателей и пенсионеров

ва и других влиятельных чиновников мэрии, говорит политолог, член высшего совета «Единой России» Дмитрий Орлов. В публичную плоскость эта игра вышла в виде «дела Александрины Маркво» – объявленной в международный розыск предпринимательницы, которая по заказу мэрии организовывала публичные чтения в московских парках. Капков, очевидно, ждал более энергичной защиты и поддержки со стороны своего шефа Собянина, но не дождался, констатирует Орлов.

По мнению Орлова, борьба идет в том числе за общий имидж города. Капков был сторонником современной, актуальной организации городских пространств, но не всех такой облик российской столицы устраивал. Выбор, в частности, состоит в том, на кого должна ориентироваться мэрия: на атомизированных горожан со своими частными интересами или на более консервативные группы бюджетополучателей и пенсионеров, констатирует эксперт.

Генеральный директор Института приоритетных региональных проектов Николай Миронов говорит, что Кибовский «из мира, гораздо более близкого к официальному мейнстриму». «С одной стороны, он из профессиональной бюрократии. С другой – военный историк, много лет изучавший императорскую армию. Такой не будет увлекаться всякими «чуждыми» идеями и на-

правлениями, он более «системен» и потому более комфортен», – поясняет эксперт.

Патриот и реставратор

20 января 2015 года президент своим указом удостоил Кибовского медалью ордена «За заслуги перед Отечеством» II степени. Согласно официальной биографии, Кибовский проходил службу по призыву в ВМФ России (2000–2001), уволился в запас, награжден медалью «За службу в морской пехоте». Еще до службы в армии он стал сначала главным специалистом, а позже замначальника отдела Минкультуры.

В 2001–2008 годах работал замруководителя департамента в Минкультуры, потом в аппарате федерального правительства, был замдиректора департамента массовых коммуникаций, культуры и образования.

В 2008–2010 годах работал на посту руководителя Росохранкультуры, где активно занимался реставрацией в том числе православных храмов, за что в сентябре 2014 года получил от патриарха Кирилла орден преподобного Сергия Радонежского III степени.

Руководить столичным департаментом культурного наследия Кибовского позвал Собянин после своего назначения мэром осенью 2010 года и переназначил после избрания в 2013 году.

Кибовский написал три книги: «300 лет российской морской пехоте», «Униформа российского военного воздушного флота» (обе в соавторстве) и «Сибирский цирюльник. Правда и вымысел киноэпопеи». С 1998 года Кибовский – заместитель главного редактора российского военно-исторического журнала «Старый Цейхгауз», позже – один из авторов журнала «Реконструктор».

С 2004 года преподает историю военного костюма в Школе-студии МХАТ, также он консультирует кинорежиссеров по военному и гражданскому форменному костюму. Руководит московским отделением Российского военно-исторического общества, председателем которого является министр культуры Владимир Мединский.

По словам члена совета Императорского православного палестин-

ского общества (ИППО) Олега Фомина, Кибовский помогал в реставрации особняка, который был выделен мэрией Москвы, для общества и участвовал в открытии здания.

Отношение к наследию

В интервью Интерфаксу в феврале Кибовский заявил, что скептически относится к митингам в защиту исторического наследия столицы. «Неприятие горожанами изменений исторического центра для подавляющего большинства мотивировано не какими-то конкретными причинами, а является отрицанием вообще», – сказал он.

Градозащитники неоднократно критиковали Мосгорнаследие за политику по поводу сохранения исторических домов в Москве. В частности, движение «Архнадзор» утверждало, что Кибовский голодовал за снос домов Привалова. По словам градозащитника Владимира Хутарева-Гарнишевского, Мосгорнаследие, которое до сих пор возглавлял Кибовский, не всегда оперативно реагировало на просьбы остановить

В интервью Интерфаксу в феврале Кибовский заявил, что скептически относится к митингам в защиту исторического наследия столицы

незаконные строительные работы. Самого Кибовского координатор «Архнадзора» Константин Михайлов охарактеризовал как человека энергичного, умеющего добиваться поставленных целей.

Архитектор Kleinwelt Architekten Николай Переслегин, в течение трех лет проработавший советником Кибовского в Мосгорнаследии, напротив, говорит, что благодаря Кибовскому удалось «расформировать комиссию по сносу домов, в которой сидели коррумпированные дедушки, решавшие все тайком». «Мы сделали эту комиссию прозрачной, пригласили туда известных людей – архитектора Евгения Асса, журналиста Сергея Бунтмана, директора ЦДХ Василия Бычкова. Благодаря поддержке Александра Владимировича был создан проект «Выход в город» [программа бесплатных экскурсий], а больше 300 домов при Кибовском обрели статус памятника архитектуры», – рассказал Переслегин. ■

При участии Светланы Рейтер, Максима Гликина

ОАО АКБ «АВАНГАРД». Генеральная лицензия Банка России № 2879 от 10.05.2012 г.

реклама

ВАЛЮТНЫЙ КОНТРОЛЬ

УНИКАЛЬНЫЙ СЕРВИС В ИНТЕРНЕТ-БАНКЕ



оформление паспорта сделки

бесплатно через Интернет-банк

online доступ к паспортам сделки

информация о состоянии расчетов по паспортам сделок и статусе обработки документов

контроль соблюдения сроков

автоматический импорт и разнесение данных о таможенных декларациях на основании информации от ФТС

система предупреждений

о возможных нарушениях валютного законодательства

гибкие тарифы

в зависимости от объема операций

ИНТЕРНЕТ-БАНК

Подключение и обслуживание – **бесплатно**



зарплатный проект

эмиссия карт, зачисление зарплат – **бесплатно**
кредит на зарплату – **14%** годовых



овердрафт

до 50 млн руб. на срок до 65 дней ставка от **14%** годовых*



интрадей

платежи за счет средств, поступающих из других банков текущим днем комиссия – от **0,05%**



конвертация

on-line покупка/продажа, конвертация валюты по текущему биржевому курсу комиссия – от **0,15%****

КРУГЛОСУТОЧНО ОТВЕЧАЕМ НА ВАШИ ВОПРОСЫ ПО ТЕЛЕФОНАМ:
(495) 737 73 23 | (812) 449 44 49 | 8 (800) 555 99 93

Москва

Санкт-Петербург

звонок по России бесплатный

Более 300 офисов в 75 городах

www.avangard.ru

БАНК АВАНГАРД

*В зависимости от срока кредитования: до 7 дней – 14% годовых, с 8 по 14 день – 19% годовых, свыше 14 дней – 23% годовых.

Размер и сроки предоставления кредитов на зарплату и овердрафтов – индивидуально.

**В зависимости от суммы и рыночных условий.

Год присоединения полуострова будет широко отмечаться по всей России

Крыму и миру



Крым быстро свылся с новой ролью: в марте 2014 года его присоединение к России отметили сменой атрибутики (на фото внизу) и салютом (слева), в апреле жители Севастополя и моряки Черноморского флота уже смотрели прямые трансляции выступлений президента России (вверху)

**МИХАИЛ РУБИН,
МАРИЯ МАКУТИНА,
ЖАННА УЛЬЯНОВА**

Первая годовщина присоединения Крыма будет пышно отмечаться в течение недели по всей стране, в том числе концертом у стен Кремля.

Празднование годовщины со дня присоединения Крыма и Севастополя пройдет по всей стране, рассказали РБК несколько собеседников в Госдуме, региональные чиновники, а также источник, близкий к руководству администрации президента. Мероприятия будут масштабными, но в то же время они не должны быть роскошными, чтобы не раздражать граждан во время кризиса, говорит собеседник в нижней палате.

«Безусловно, пройти мимо этой даты никто не может», – сказал РБК пресс-секретарь президента Дмитрий Песков, отвечая на вопрос о планах Владимира Путина поучаствовать в торжествах. Предоставить более подробную информацию представитель Кремля отказался. 18 марта 2014 года Путин участвовал в митинге на Красной площади по случаю вхождения Крыма.

Автопробег навстречу празднику
Уже в среду представители «Единой России» и крымского руководства начнут делать заявления по теме – поводом станет принятие 11 марта декларации независимости республики, говорит собеседник в Госдуме.

16 марта в честь годовщины проведения референдума о независимости спикер Госдумы Сергей Нарышкин соберет депутатов, сенаторов и представителей регионов на заседание президиума совета законодателей. Они обсудят проблемы интеграции и Крыма в российское правовое пространство.

В тот же день «Молодая гвардия Единой России» (МГЕР) и Федерация уличных автогонщиков проведут автопробег под названием «Крым вернулся в родную гавань», рассказывает пресс-секретарь МГЕР Оксана Ткачева. По ее словам, несколько сотен автомобилей соберутся на Воробьевых горах,

**Депутаты
Крыма и Севастополя
объявили
18 марта
выходным
днем в своих
регионах**

проедут по всему Садовому кольцу и закончат акцию на Крымском мосту.

В самом Крыму, по словам первого зампреда Госсовета республики Константина Бахарева, празднование будет проходить в течение недели. В ближайшие дни планируются презентация фотоальбома, проведение круглых столов с участием гостей из Москвы, а также костюмированное шествие в центре Симферополя (запланировано на 14 марта).

16 марта в регионе пройдут основные торжества: в Госсовете состоится первое награждение государственными наградами республики, а на центральной площади пройдет большой концерт с салютом, он будет похож на

торжества годовой давности, отмечает Бахарев.

Акции воссоединения

Основные торжества запланированы на 18 марта, дату подписания межгосударственного договора о принятии Крыма и Севастополя в состав России. В этот день в рамках акции «Воссоединение» будут подняты флаги новых регионов России в столицах краев, областей и республик.

Во второй половине дня в Москве на Васильевском спуске и в других городах одновременно пройдут митинги-концерты.

В Москве перед зрителями выступят популярные исполнители, в том числе

Рада установит границы районов с особым статусом

До 14 марта парламент Украины примет постановление, определяющее границы территории, на которую распространится закон об особом режиме местного самоуправления, сообщил председатель украинского парламента Владимир Гройсман. Принятие такого постановления предусмотрено в комплексе мер по выполнению Минских соглашений, согласован-

ных лидерами Украины, России, Франции и Германии в феврале. Сам закон об особом статусе уже действует, напомнил Гройсман. Украинские власти неоднократно изменяли границы районов Донецкой и Луганской областей, выводя некоторые районы из подчинения горсоветам, оказавшимся на контролируемой повстанцами территории. Последний

раз, в январе, перекройке подверглись границы Волновахского, Новоазовского и Тельмановского районов Донецкой области. В Волновахский район тогда были включены более дюжины сел и поселений. По словам представителя ЛНР в контактной группе Владислава Дейнего, «принятие постановления и проведение местных выборов – это составные части ком-

плекса мер по выполнению Минских соглашений». Если Гройсман заявляет о том, что до 14-го числа он готов принять такое постановление, «это только радует, поскольку это последний срок, когда такое постановление должно быть принято». Исполнение политических и экономических положений Минских договоренностей сложнее исполнения военных,

убежден замдиректора Института стран СНГ Владимир Жарихин. Он обращает внимание на то, что границы отдельных районов согласуются без участия ДНР и ЛНР. В целом исполнение всех мер зависит и от активности внешних участников, в том числе от влияния на Украину со стороны ФРГ, говорит эксперт.

Полина Химшиашвили



ФОТО AP



ФОТО REUTERS

группа «Любэ», Григорий Лепс и Лариса Долина, сообщается на билбордах, развешанных в городе. Концерт называется «Мы вместе». Всего в Москве размещается около 300 билбордов размером 3x6 м, а также небольшие плакаты – 1x2 и 1x8 м, рассказал РБК руководитель департамента СМИ и рекламы правительства Москвы Владимир Черников. Он подтвердил, что именно его департамент занимается рекламой концерта. «Понятно, что мероприятие важное для города и мы участвуем в нем», – сказал он. Черников подчеркнул, что власти используют площади, выделяемые под социальную рекламу, поэтому город ничего не платит за их размещение.

Кто будет считаться формальным инициатором акции, до сих пор не объявлено. Скорее всего, это будут общественные организации и власти регионов, говорит собеседник, близкий к Кремлю.

В митинге примут участие представители всех парламентских партий, а также Общероссийский народный фронт. Формально руководители и активисты политических сил будут приходить туда как частные лица, говорит собеседник в Госдуме. «Я приду туда от Российского союза ветеранов Афганистана. Мне как депутату никто ничего не говорил, установок во фракции не было», – рассказал первый замруководителя фракции единороссов Франц Клинецевич.

На местах не отстают

На митинг приедут делегации субъектов Федерации. О планах направить

представителей региона в столицу РБК, в частности, рассказал губернатор Архангельской области Игорь Орлов. В Архангельске, по его словам, погода сейчас не располагает к проведению уличных акций. «Но, безусловно, мы проведем мероприятия в помещении и выразим поддержку и одобрение событиям прошлого года», – подчеркнул он.

Во многих регионах торжества будут проходить в столичных. В Ярославской области в первой половине дня в области пройдет автопробег с возложением цветов к памятникам Великой Отечественной войны, а вечером состоится митинг-концерт, рассказал РБК вице-губернатор Александр Краснов. Все мероприятия проводят общественные организации, а власти оказывают им поддержку, подчеркнул чиновник. В Челябинской области местные молодежные организации проведут торжественное шествие, а затем также примут участие в общегородском митинге, рассказали во МГЕР.

Депутаты Крыма и Севастополя объявили 18 марта выходным днем в своих регионах. Одновременно крымские парламентарии направили в Госдуму предложение объявить день присоединения регионов к России общегосударственным праздником. Глава думского комитета по социальной политике Ольга Баталина уже заявила, что в нижней палате рассмотрят эту инициативу. «18 марта де-факто уже стал памятным днем», – говорила она газете «Коммерсантъ». ▣

Мнение



ФОТО: РИА НОВОСТИ

ДОМИНИК ФАШ,
управляющий технопарком Sophia Antipolis, бывший глава Schlumberger и Enel в России

Преимущество этого кризиса в том, что он расставил кое-какие точки над i. Европа показала свою несостоятельность, не сумев, пока еще было время, предложить России гарантии безопасности и развития.

Как Европе найти путь к сердцу и голове Владимира Путина

Европейским политикам нужно найти способ завоевать доверие России. Без радикального пересмотра Хельсинкских соглашений 1975 года ночь в Минске может оказаться бесполезной.

Почти десять лет назад Владимир Путин сказал, что распад СССР был крупнейшей геополитической катастрофой XX века, а чуть позже добавил: «Кто не жалеет о крушении Советского Союза, у того нет сердца, а кто жалеет – у того нет головы».

12 февраля «нормандская четверка» договорилась в Минске о прекращении огня и отводе тяжелых вооружений от линии конфликта в Донбассе. Эти вымученные соглашения у многих вызывают скепсис – как в отношении способов их реализации, так и в отношении их жизнеспособности. Если в ближайшее время не разрешить глубинные причины конфликта, враждебность очень быстро распространится по всей Европе.

Упущенные возможности

Санкции в отношении России – одна из тех мер, что создают почву, на которой зреют недоверие и враждебность. В ответ многие российские политики и чиновники сделали ставку на тему национализма и внешнего врага. У каждой стороны есть свои пугала. Для одних – это «Газпром» с его грубой, для других – НАТО с его «сверхзвуковыми ракетами».

Преимущество этого кризиса в том, что он расставил кое-какие точки над i. Европа показала свою несостоятельность, не сумев, пока еще было время, предложить России гарантии безопасности и развития, не сумев заместить НАТО после окончания холодной войны. Она продемонстрировала отсутствие единого европейского направления внешней политики – текущего и актуального.

Можно долго обсуждать первопричины, упущенные возможности, пропущенные встречи, проигнорированные послания Путина в ходе обсуждений в Мюнхене или приписываемое ему заявление о том, что российская армия может дойти до Киева за два дня. Но ясно, что санкции оказались для России не так уж страшны.

В то же время затруднения с продажей нефти и газа приведут к серьезным последствиям для российского бюджета, что бы ни говорили официальные лица. Путин отрицает возможность дворцового переворота, о котором написали некоторые СМИ, – поскольку

в России просто-напросто нет престола. Но никому не выгодно, чтобы ситуация в России вышла из-под контроля. А такая опасность существует, если мы не предложим полное урегулирование всех аспектов кризиса, в том числе самых сложных.

Новый Хельсинки

Чтобы не увидеть снова картин войны, которые, как нам хотелось бы верить, навсегда стерлись из памяти европейцев, нужно продолжить настоящий пересмотр европейской ситуации во всех измерениях: военном, энергетическом, политическом, не забывая о развитии образования и культуры (или даже отдавая им преимущество).

В 1975 году 35 глав государств договорились в Хельсинки о новых правилах безопасности и сотрудничества в Европе, результатом которых стало создание ОБСЕ (СБСЕ) и снижение напряженности между советским блоком и Западом. Сегодня нужна новая Хельсинкская конференция, на которой будут выработаны реалистичные решения, приемлемые для разных партнеров.

В Хельсинкском акте 1975 года были оговорены три «корзины» – направления действий по развитию европейской безопасности: обеспечение военно-политического доверия и мирного урегулирования споров; экономическое, научное, техническое сотрудничество; гуманитарное сотрудничество, в том числе в сфере образования, медицины, прав человека. Новый план сотрудничества имеет смысл строить на тех же принципах.

Это должен быть план, который мог бы, помимо умиротворения отношений, дать новый толчок к развитию европейской и российской экономики. В его составе могут быть такие меры, как долгосрочная совместная программа по энергосбережению и уходу от старой ядерной электрогенерации, создание фонда по финансированию совместных предприятий и инициатив, расширение программы научного обмена Erasmus на студентов из Восточной Европы и СНГ. Нужно, чтобы европейские инженеры при поддержке Франции, России и Германии смогли приехать в Донецк и начать его восстановление.

Такой план можно реализовать лишь постепенно. Требуется два часа, чтобы разрушить мост, и два года, чтобы восстановить его. Но начать следует прямо сейчас. Возможно, таким образом новая Европа сможет найти путь к голове и сердцу Владимира Путина.

Точка зрения авторов, статьи которых публикуются в разделе «Мнения», может не совпадать с мнением редакции.

Госзакупки Правительство незначительно смягчит наказание за неисполнение госконтрактов

Просрочку не простят

АЛИСА ШТЫКИНА,
СВЕТЛАНА БОЧАРОВА

Правительство не стало существенно смягчать санкции для тех исполнителей по госконтрактам, которые из-за кризиса будут срывать сроки поставок в 2015 году. Простят лишь тех, у кого сумма неустойки за неисполнение составляет меньше 5% от объема заказа.

Пени и неустойки

По закону о Федеральной контрактной системе (ФКС), если поставщик по госконтракту не уложился в предусмотренные договором сроки, госзаказчик должен выставить ему неустойку – штрафы и пени. «Единовременные штрафы за ненадлежащее исполнение госконтракта могут составлять до 10% цены контракта, а размеры пени за просрочку исполнения – от 1/300 ставки рефинансирования ЦБ от цены контракта. Они начисляются за каждый день просрочки», – говорит исполнительный директор юридического бюро «Падва и Эпштейн» Антон Бабенко.

В конце прошлого года закон дополнили «антикризисным» положением, по которому поставщик в 2015 году может рассчитывать на отсрочку или списание неустоек. В антикризисном плане правительство поставило себе срок до 27 февраля определить, кому и в каких объемах госзаказчики будут идти на уступки. Как следует из опубликованного постановления правительства, разработанного Минэкономразвития в качестве антикризисной меры, участникам госконтрактов простят срыв поставок, если сумма неустойки будет не больше 5% от цены контракта.



Для бизнеса было бы важнее получать оплату за заказы в срок, а не отсрочку по пеням

Речь идет о незначительных суммах, это технические, а не стратегические решения

«Списание начисленных сумм неустоек (штрафов, пеней) допускается по контрактам, обязательства по которым исполнены в полном объеме», – говорится в документе.

Если сумма неустойки составит от 5 до 20% цены контракта, заказчик должен дать отсрочку до конца года либо списать 50% неуплаченной неустойки, если должник погасит оставшуюся сумму до конца года. Если сумма неустойки будет больше 20% от цены контракта, то поставщик сможет рассчитывать только на отсрочку до конца года. Все это ка-

сается только тех контрактов, условия по которым не будут пересматриваться в течение года. Порядок пересмотра условий контрактов, срок исполнения которых завершается в этом году, в котором прописана формула увеличения стоимости работ, прописан в отдельном постановлении.

Виноват кризис

Проблема обострилась после резкого скачка курса валют, пояснил РБК депутат Госдумы, координатор партийного проекта «Комфортная правовая

среда» Рафаэль Марданшин («Единая Россия»). «Тендеры выигрывались по определенной цене, а после резкого скачка курса валют затраты резко возросли. В итоге предприниматель оказывается перед выбором: понести огромные издержки или попасть в черный список», – говорит он. В целом по стране за весь год речь может идти о нескольких десятках миллионов рублей, вплоть до 100 млн руб., но пока это маловероятно, размышляет адвокат компании «Деловой фарватер» Антон Соничев. «Предпринима-

Денежная политика Аналитики прогнозируют снижение ключевой ставки Банка России

Пятница, 13-е число, 14%

СИРАНУШ ШАРОЯН

Экономисты предсказали снижение ключевой ставки до 14% на ближайшем заседании ЦБ, которое состоится в пятницу, 13 марта. Регулятор фокусируется не на текущем росте инфляции, а на ее перспективных значениях.

В пятницу, 13 марта, состоится заседание совета директоров Банка России по денежно-кредитной политике. Опрошенные РБК экономисты считают, что регулятор снизит ключевую ставку до 14% с нынешних 15%.

Последняя макроэкономическая статистика показывает, что девальвационные ожидания стабилизировались, а темпы ускорения инфляции замедлились, в то же время жесткие условия кредитования, обусловленные высокой ключевой ставкой, усиливают риски для финансовой стабильности, пишет главный экономист «ВТБ Капитала» Владимир Кольчев в своем обзоре. Он прогнозирует понижение ключевой ставки до 13,5%.

С ним согласен главный экономист «Ренессанс Капитала» по России и

СНГ Олег Кузьмин. «Сегодняшняя денежно-кредитная политика излишне жесткая с точки зрения среднесрочных прогнозов по инфляции, а в кризисные годы, такие как сейчас, есть большая опасность переборщить с ужесточением и создать ненужные риски и для финансового сектора, и для экономики», – говорит он.

В феврале месячная инфляция, скорректированная с учетом сезонности, снизилась до 1,9% с 3,4. Как только шок от ослабления рубля будет полностью учтен во внутренних ценах, роль определяющего инфляционного фактора перейдет к спросу, который не способствует ускорению инфляции, пишет Кольчев. Он отмечает, что в январе-феврале потребительский спрос резко сократился из-за замедления темпов роста доходов населения.

Главный экономист «Открытие Капитала» Дарья Исакова добавляет, что о снижении девальвационных ожиданий говорит рост объема депозитов с начала 2015 года. «В целом макроэкономическая ситуация с конца января не поменялась, и мы ожидаем продолжения действий ЦБ по смягчению по-

литики. Понижение ключевой ставки на 100 б.п. позволит аккуратно пройти пик инфляции, не разогнать инфляционные ожидания и в то же время поддержать экономику», – говорит Исакова.

Аналитик Morgan Stanley Алина Слюсарчук в обзоре, выпущенном 3 марта по итогам встречи представителей ЦБ с инвестбанкирами, отмечала, что была удивлена «оптимизмом ЦБ по отношению к инфляции». Слюсарчук прогнозировала, что ЦБ понизит ключевую ставку на 200 б.п. (до 13%) в первом полугодии, причем снижение на 100 б.п. может произойти на заседании 11 марта. Регулятор может действовать и более решительно, снизив ставку сразу на 200 б.п. в марте и затем заняв выжидательную позицию до второго полугодия, говорится в обзоре.

Снижения ставки как символического знака ждут предприниматели. Президент Российского союза промышленников и предпринимателей Александр Шохин заявил во вторник, 10 марта, на встрече с журналистами, что бизнес «с нетерпением ждет от совета директоров ЦБ, что они сни-

Какой будет новая ключевая ставка: прогноз банков, %

Со 2 февраля ключевая ставка ЦБ составляет 15%

АФК «Система»	15
Sberbank CIB	14
«Ренессанс Капитал»	13,5
BofA Merrill Lynch	15
Deutsche Bank	15
«ВТБ Капитал»	13,5
Газпромбанк	14
«Открытие Капитал»	14
Альфа-банк	15
БКС	13
ЦМИ Сбербанка	14
ING	14
Консенсус-прогноз	14

Данные: опрос РБК

Мнение



АНДРЕЙ ЯКОВЛЕВ,
директор Института анализа предприятий и рынков ВШЭ

ФОТО: из личного архива

телям простят только незначительную неустойку, это не будет существенной финансовой потерей для бюджета», – говорит он.

Речь идет о незначительных суммах, это технические, а не стратегические решения, говорит член генсовета «Деловой России» Сергей Габестро. «Это нормальная инициатива, но пакетом антикризисных мер можно было ввести более важные для бизнеса изменения, а этого не происходит», – считает Габестро. «Любые меры, которые снижают нагрузку на бизнес и социально ориентированные некоммерческие организации, – это, безусловно, плюс. Хотя гораздо важнее для бизнеса было бы обязать заказчиков (особенно госкомпаний), оплачивать заказы в срок, а не с большой отсрочкой», – говорит первый вице-президент «Опоры России» Павел Сигал.

Изменить антикризисный план

При неисполнении контрактов не по вине предпринимателя, а по причине резкого удорожания стоимости товаров или услуг необходимо не вносить предпринимателя в черный список недобросовестных поставщиков государства, уверен Марданшин. В рамках предложений по изменению антикризисного плана депутаты направляли просьбу разрешить эту проблему в правительстве, отмечает парламентарий. «Предложения депутата в Минэкономразвития не поступали. Однако если поставщик недобросовестный, он попадает в реестр недобросовестных поставщиков (черный список), с которыми впоследствии нельзя заключать контракты», – сообщил РБК представитель министерства. ■

зят ставку хотя бы символически, на 1 п.п., чтобы показать, что идет движение в этом направлении».

Часть экономистов, однако, считают, что дальнейшее понижение ставки на мартовском заседании было бы преждевременным. «Годовая инфляция еще высокая, и хотя в последнюю неделю было видно замедление темпов роста инфляции, не стоит забывать, что в годовом выражении она все еще выше 17%. ЦБ в январе и так существенно понизил ставку, и было бы преждевременно делать это снова быстрее, чем замедляется годовая инфляция», – говорит главный экономист Альфа-банка Наталья Орлова.

Главный экономист Deutsche Bank в России Ярослав Лисоволик также считает, что понижения ставки ждать не стоит. «Ставку оставят без изменений на фоне растущей инфляции, в текущих условиях обосновать дальнейшее снижение было бы сложно. Для ЦБ было бы логичнее взять паузу, отложить решения по дальнейшему снижению ставки до более подходящего времени в третьем квартале, когда будет пройден пик и инфляция замедлится», – отмечает он. ■

Уже давно мы соперничаем не с развитыми странами – мы конкурируем с Индией, Бразилией, Китаем, ЮАР. И тот же Китай, который предъявлял гораздо меньше амбиций 30 лет назад, сейчас уже перегнал нас по многим параметрам.

В каких отраслях российской экономики возможен рост

Возможности для экономического роста у России есть. Но пока правящая элита не увидит нового будущего, страна не сможет использовать свои глобальные преимущества.

Что хорошего принес кризис

Потрясения на валютном рынке в конце прошлого года наряду с очевидными негативными изменениями в экономике порождают и определенные позитивные последствия. Несколько отраслей – металлургия, химия, сельское хозяйство – в силу девальвации получили заметные преимущества перед иностранными конкурентами, причем не только на внутреннем, но и на внешнем рынке. С этим может быть связано некоторое оживление в промышленности, фиксируемое и Росстатом, и конъюнктурными опросами ВШЭ. Для целого ряда отраслей девальвация означает снижение издержек.

Российская металлургия после кризиса 1998–1999 годов находилась в глубокой депрессии. Мировые цены на продукцию отрасли были не слишком высоки, к тому же и Китай стал из импортера металлов экспортером, что создало дополнительные препятствия для развития российских промышленников. Но в 2014 году металлургии стали получать прибыль. Одним из факторов этого стала девальвация. Другим, как показывают опросы ИЭП, падение производства на украинских заводах, которые традиционно конкурировали с российскими производителями. В результате у последних выросли доходы.

Другая отрасль, выигрывающая в краткосрочной перспективе, – агропромышленный комплекс. Сразу после введения ответных продовольственных санкций на российском рынке стало физически не хватать определенных товаров, и некоторые предприятия работали почти в круглосуточном режиме. Какое-то время на рынке неизбежно будет дефицит. Но компании, которые работают на российском рынке с российским сырьем и российскими рабочими, точно будут пытаться занять эти ниши. Возможности для серьезных подвижек возникают, например, в производстве сыра: сейчас за счет роста цен они получили ресурсы для потенциального развития. Эта ситуация отчасти похожа на ту, что сложилась после девальвации 1998 года, хотя тогда очень существенную роль сыграл и общий рост экономики.

Еще одна отрасль, которая может выиграть от девальвации и роста геополитической напряженности – это внутренний туризм. Сейчас выездной поток туристов резко сокраща-

ется как в силу ограничений на зарубежные поездки для госслужащих, так и в силу подорожания зарубежных туров. На этом фоне однозначно увеличится спрос на туры в пределах России, и те фирмы и регионы, которые вовремя и качественно отреагируют на него, имеют шанс существенно расширить свою долю рынка.

Глобальные преимущества

На более длинном горизонте (10–15 лет) структура российской экономики будет определяться ее базовыми конкурентными преимуществами. Это в первую очередь наличие разнообразных природных ресурсов, а также запасы пашни.

В мире дефицит пахотных земель, Россия же обладательница одного из самых больших запасов этого ресурса – около 120 млн га, или примерно 9% мировых запасов. Причем в силу стагнации с 1990-х годов у нас много земель было выведено из оборота и до сих пор не используется. Поэтому в отличие от большинства стран мира у нас есть возможности не только для интенсивного, но и для экстенсивного расширения сельского хозяйства.

Надо принимать во внимание и изменения глобального потребления. Бурный экономический рост в Китае и Индии сопровождался заметным повышением доходов населения, которое ведет к изменению структуры потребления – с повышением доли мяса и мясопродуктов. В 2000-е этот тренд успешно использовала Бразилия, сделавшая сельское хозяйство и в особенности животноводство одной из ключевых отраслей своей экономики.

У России потенциал здесь ничуть не меньше

Сейчас наш институт проводит серию интервью с руководителями иностранных фирм, работающих в РФ. Многие из них также отмечают в числе преимуществ российской экономики большие объемы внутреннего рынка и развитый человеческий капитал. Демографы не ждут прироста населения России, но не стоит ждать и его заметного сокращения. Благодаря экономическому буму 2000-х годов Россия превратилась в большой рынок, и масштаб этого рынка никуда не денется. Страны с таким уровнем образования и урбанизации традиционно предъявляют устойчивый спрос на массовые потребительские товары и услуги.

Но, как и в сырьевом секторе или в сельском хозяйстве, для производства массовых потребительских товаров и для сектора услуг критичны условия ведения бизнеса в России. А здесь пока очень большая неясность. С одной

стороны, власти регулярно заявляют о разнообразных усилиях по этой части (включая прогресс в рейтингах Doing Business, активность АСИ, новую систему оценки деятельности губернаторов и т.д.). С другой стороны, то же самое правительство принимает совершенно «перпендикулярные» меры – такие как повышение социальных платежей для индивидуальных предпринимателей, возврат СКР полномочий по возбуждению уголовных дел по налоговым составам без согласования с ФНС или аресты крупных предпринимателей. Это сводит на ноль все усилия по улучшению делового климата.

Будущее не разглядеть

Реализация краткосрочных и долгосрочных возможностей российской экономики напрямую зависит от видения будущего у наших элит, от их понимания глобальной конкуренции. Традиционная позиция большинства экспертов и представителей элиты: нам надо уходить от сырьевой модели, внедрять инновации и развивать высокотехнологичные отрасли. Но надо понять, что уже давно мы соперничаем не с развитыми странами – мы конкурируем с Индией, Бразилией, Китаем, ЮАР. И тот же Китай, который предъявлял гораздо меньше амбиций 30 лет назад, сейчас уже перегнал нас по многим параметрам. И именно поэтому нам нужно переходить к прагматической политике, учитывающей наши реалии и ставящей адекватные цели экономического развития.

Одна из ключевых проблем сейчас – отсутствие у российской элиты видения будущего. В 2000-е экономическая политика ориентировалась на модель олигархического капитализма Южной Кореи образца 1960–70-х годов – с доминированием «чеболей» в экономике и главенством бюрократии в политике. Кризис 2008–2009 годов показал, что такая модель не работает в условиях современного динамичного глобального рынка, и в такой большой и неоднородной стране, как Россия, показал неадекватность сложившейся системы управления. По прошествии пяти лет эта система так и не смогла адаптироваться к новой реальности.

Утратив видение будущего, высшая элита пытается заместить его образами из прошлого, поисками все новых внешних и внутренних врагов. С помощью такой политики на какое-то время можно мобилизовать социальную поддержку, но нельзя ничего построить. И это, на мой взгляд, главное препятствие для реализации как краткосрочных возможностей, так и глобальных конкурентных преимуществ российской экономики.

Губернатор Ульяновской области Сергей Морозов – об антикризисной политике регионов

«Встанете на ноги, мы с

ДМИТРИЙ КОПТЮБЕНКО

Сергей Морозов рассказал РБК на примере своего региона, как губернаторы борются с рецессией и чем ему могут помочь в этом китайские туристы.

Сергей Морозов выиграл региональные выборы в 2004 году. «Сидели с командой и думали, что делать дальше», – вспоминает он. Обратились в Минфин за деньгами, но чиновники ответили в ключе: «Много вас таких, просителей». Эксперты посоветовали искать нефть или газ, которыми богаты соседние Татарстан и Самарская область. За год всю область продырявили, ничего не нашли, шутит он. В результате регион сделал ставку на машиностроение, агропром и авиастроение. Тогда доходы областного бюджета составляли 3,5 млрд руб., в 2013 году они были уже в семь раз выше. Но в прошлом году пришлось принять антикризисный план, чтобы спасти основного налогоплательщика – машиностроительные компании.

ВЫЕХАЛИ НА АВТОПРОМЕ

– Сергей Иванович, почувствовали кризис?
– Почувствовали.
– В чем он проявляется?
– Во многом. Мы же в отличие от наших соседей не обладаем несметными запасами нефти и газа. Мы по доле машиностроения входим в пятерку ведущих субъектов. В 2014 году по итогам первого-второго кварталов просели по промышленности более чем на 20 с лишним процентов. Тогда как раз расцветали все эти санкции, а на автомобиле «УАЗ Патриот» и коробки, и раздатки, и все внутреннее содержание обшивки – импортное. Для нас такое падение было, конечно, шоком. Тогда мы разработали антикризисный план, закончили 2014 год уже с плюсом.

– Но это ведь не полностью ваша заслуга – федеральная программа утилизации закончится, у АвтоВАЗа начнутся проблемы, и заказы для ваших машиностроителей упадут...

– Утилизация, конечно, нам помогает, и АвтоВАЗ. Но вы поймите, у нас уже в 2013 году были элементы стагнации рынка, автомобилестроение начало постепенно проседать. Мы тогда убедили Швецова, основного владельца Ульяновского автомобильного завода [Вадим Швецов – основной владелец группы компаний Sollers], а УАЗ для нас самый крупный налогоплательщик, заняться программой модернизации.

Сергей Морозов

Родился в 1959 году в Ульяновске. Заочно окончил Всесоюзный юридический институт по специальности «Правоведение». В 1995 году был назначен начальником УВД города Димитровграда. В декабре 2000 года избран главой города. В декабре 2004 года был избран главой администрации Ульяновской области. В 2006 году по представлению президента Владимира Путина депутаты областного заксобрании утвердили его кандидатуру на пост губернатора, в 2011 году переутвержден по представлению президента Дмитрия Медведева. Женат, имеет пятерых детей.

– Как убеждали?
– Показывали на примере региона, что спрос на «буханки», на самые простые 469-е машины [внедорожник УАЗ-469] начинает резко спадать. Если уж мы, привыкшие покупать этот автомобиль, и то начинаем от него постепенно отказываться, то до беды недалеко.

– Зачем собственника убеждать, он сам этого не понимает?

– Собственник понимает, но у собственника много других проектов, заводов.

– Все равно не очень понятна роль региональных властей. Вы ему льготы пообещали или что-то еще?

– Вот смотрите. Стоит огромный советский завод с огромным количеством цехов с безобразной логистикой. Мы предложили объединить ряд мощностей, после чего завод отказывается от излишних площадей и в результате получает дополнительные инвестиции. В чем наш интерес? Мы часть площадей, которые примыкают к жилому микрорайону, отдаем под комплексную застройку, и вся промзона, которая была построена во время Великой Отечественной войны и ко-

«**Если уж мы, привыкшие покупать «буханки», и то начинаем от них постепенно отказываться, то до беды недалеко**

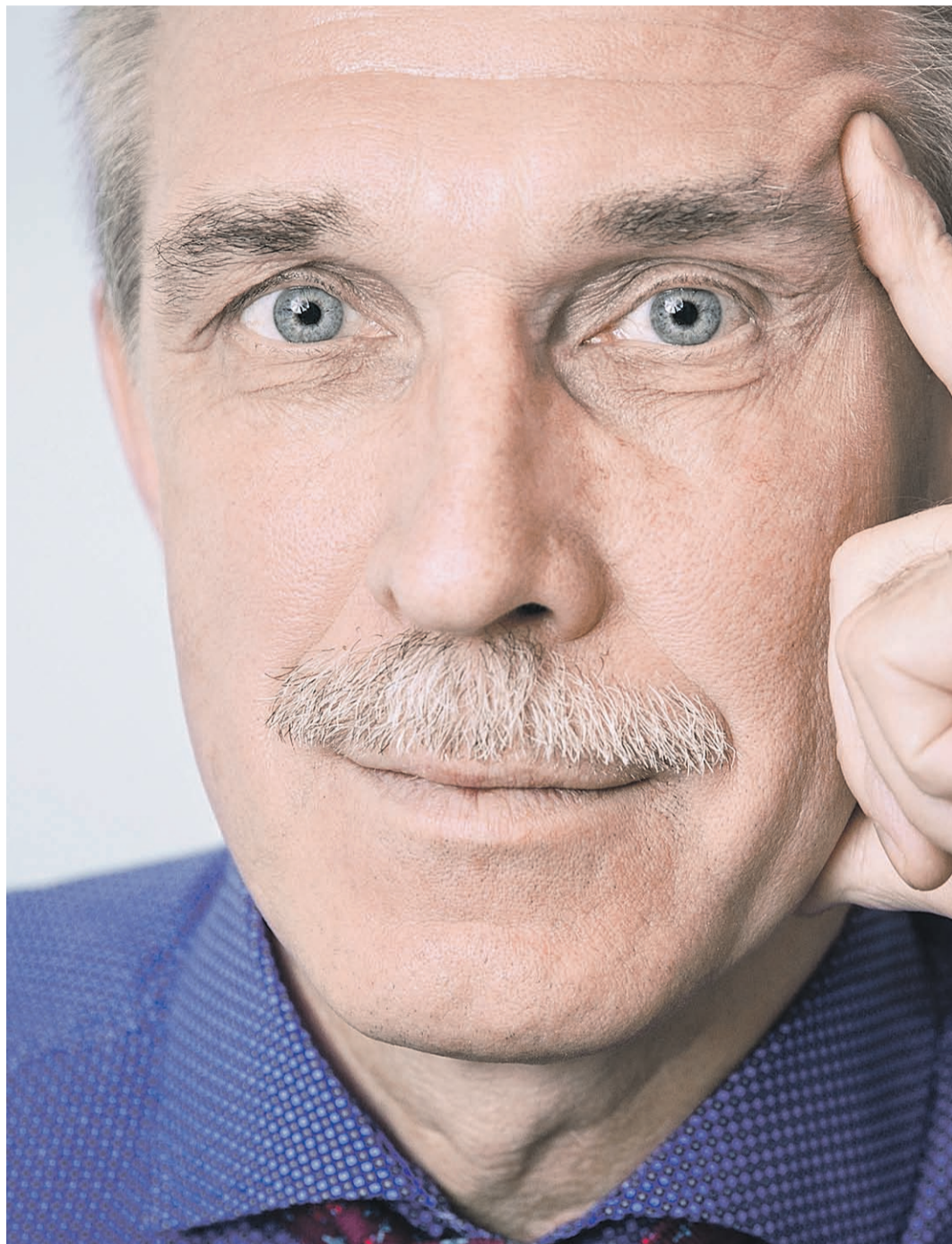
торая имеет далеко не комфортный вид, превращается в очень интересную урбанизацию. Часть площадей превращаем в технопарк – у нас острая нехватка площадей, которые уже готовы к приему инвесторов. Такой опыт уже есть – в свое время руководство ОАК и «Авиастара» совершенно правильное приняло решение, в том числе и с нашей помощью, часть производств отдать под различные бизнес-проекты, не связанные с самим ОАК, но которые поставляют разные комплектующие для авиастроения. А вторую часть мы отдали под совершенно новые суперпроизводства, например завод аэрокомпозитов, которых вообще нигде в России нет – у нас самый крупный завод будет. В результате занятость там выросла с 2 тыс. человек до 12 тыс.

– Только сомнительно, сейчас к вам иностранные инвесторы пойдут...

– Почему? В прошлом году мы привлекли 82 млрд руб. прямых инвестиций. 63 крупнейших проекта в завершающей фазе. Мы в течение трех лет максимум их в полном объеме реализуем. 36 тыс. новых рабочих мест у нас будет. За прошлый год подписали 15 крупных инвестсоглашений, в том числе многие из них вышли на промплощадки.

– Все равно вы говорите про то, что было...

– Я вам говорю про то, что есть. Буквально на прошлой неделе я проводил большое совещание с крупнейшими станкостроительными компаниями – японскими и немецкими, рассказывал, как реализуется проект Gildemeister [в Ульяновске ведется строительство завода по производству станков германского концерна Gildemeister]. Уже в октябре мы его сдадим. Сейчас смотрим, чтобы и конструкторское бюро здесь было. Договорились, что будет создан большой технопарк и построены несколько смежных производств для станкостроения. До конца первого квартала будет подписано два крупных инвестсоглашения. Кстати, в частных разговорах те же станкостроители так костерят своих президентов и канцлеров за санкции... Для них



модернизирующаяся Россия – самый привлекательный рынок. С большим потенциалом экспортного производства.

– То есть в этом году вы ожидаете рост?

– ВРП Ульяновской области в 2004 году составлял 66 с небольшим миллиардов рублей. За 2014 год – 290 млрд.

– Прирост к 2013 году какой?

– В пределах 12 млрд.

– В 2015 году что ожидаете?

– Рост до 300 млрд. Первые два месяца показали, что у нас практически по всем отраслям рост в пределах 4–5%. В том числе все, что связано со сбором налогов.

МАЛЫЙ АНТИКРИЗИСНЫЙ БИЗНЕС

– Все регионы в этом году обязали написать антикризисный план. У вас он есть?

– У нас антикризисный план, наверное, у единственных появился сразу после объявления санкций. Вот такой огромный (показывает, какой он внушительный). Поэтому в этом году мы не стали принимать антикризисный план – мы приняли план роста экономики.

– Что в этом плане?

– Мы существенно снизили объем инвестиций для получения преференций от

региона по налогу на прибыль, по транспортному налогу, по налогу на землю, ряду других. Если раньше было до 1 млрд руб., то сегодня мы снизили до 200 млн руб. Приняли решение создать домашний банк на базе наших фондов микрофинансирования для малого и среднего бизнеса.

– Какова будет его капитализация?

– Рассчитываем от 500 млн до 1 млрд руб. Сейчас готовится Госсовет, там многие наши инициативы нашли свое отражение.

– А вы что предлагали?

– Чтобы налоговые каникулы были расширены. И не надо говорить, что это приведет к выпадающим доходам. Мы предоставляли налоговые льготы в прошлый кризис и получили только больше поступлений от малого бизнеса. Предлагаем поддержать нестационарную торговлю. Это одновременно даст серьезное увеличение занятости и серьезные налоговые отчисления.

– А вы тоже, как некоторые другие губернаторы, воевали с киосками?

– Мы – нет, другие – да. Сначала нужно было убрать киоски с остановок. Потом стали прикрываться тем, что населению это не нравится. Не продлевалась аренда земельных участков. Мы считаем, что нужно официально принять решение о запрете таких действий в отношении малого бизнеса. Я вообще сторонник того, чтобы разрешить в малой нестационарной торговле

ВАС ВОЗЬМЕМ ДЕНЬГИ»



Ульяновская область в цифрах

35,8 млн руб.

составили доходы областного бюджета в 2014 году – в 4,9 раза больше, чем в 2004-м, в первый год губернаторства Морозова

24,8 млн руб.

из них – налоговые и неналоговые доходы, по сравнению с 2004 годом они увеличились в 7 раз

17,4 млрд руб.

составляет госдолг Ульяновской области на 1 января 2015 года. За последние три года он увеличился более чем втрое с 5,2 млрд руб.

1 262 624

человека проживают в Ульяновской области по состоянию на 1 января 2015 года

5,2%

уровень безработицы в Ульяновской области

16 228,7 руб.

составили доходы на душу населения в январе 2015 года

Источник: Минфин, Росстат

продажу и пива, и табака. Вот, смотрите, в каждом киоске от четырех и более холодильников. Мы подсчитали, правда, не так много было данных, как хотелось бы, что, если бы мы могли такое решение принять, можно было бы сделать заказ на 600 тыс. холодильников в Марий Эл в год имеет заказ чуть больше 100 тыс. Все от этого только выиграют.

– Тогда зачем губернаторы борются с ларьками?

– Это элемент популизма, который идет в ущерб экономике. Конечно, в киосках или на ярмарках много бардака. Кто-то, может, имеет патент, а кто-то вообще не имеет никаких зарегистрированных отношений. Многие нарушают правила торговли. Это раздражает власти, раздражает население.

– Вы, кстати, договаривались с «Магнитом» о заморозке цен. А в этих действиях нет «элемента популизма»?

– Ну да, это в том числе хороший имиджевый предлог для крупной торговой сети. А что плохого, если им от этого будет лучше? «Магнит» пришел в регион лет пять назад, сегодня имеет более 3000 работающих человек. У них достаточно устойчивые налоговые отчисления, рост заработной платы индексируется как минимум не меньше, чем на инфляцию. Во-вторых, цены начали серьезно снижаться. Вот вы говорите, что это только имиджевый эффект. А вот что у вас в Москве,

что мы в Ульяновске ярмарки проводим. Тоже можно сказать – популизм. А там реально цены на продукты питания на 15–20% ниже на абсолютное большинство продуктов питания. Приезжают на ярмарку в пределах 130–150 автолавок – тоже бизнес. Вот сейчас мы запустили овощной сертификат.

– Это что такое?

– Крупное овощное предприятие Ульяновска – морковь, капуста, лук, огурцы, мы прошлым летом их посадили за один стол с торговцами, и те договорились по текущим ценам выкупить у них урожай, понимая, что в ноябре–декабре цена может быть совершенно другая.

– Хеджируете риски на морковке.

– И это тоже. С другой стороны, оборотных средств у сельхозтоваропроизводителей не хватает, а несколько тысяч человек прокредитуют их.

– А ваша роль здесь какая?

– Мы гарантируем, что проект находится под контролем региональных властей, что продукты будут поставлены.

– Вы так со всеми делаете?

– Стараемся по основным отраслям – машиностроение, авиапром, АПК и ядерные технологии. Допустим, в прошлом году, увидев, что овощные сертификаты имеют хороший эффект, создали большой резервный фонд овощей в рамках ГЧП, большой резервный фонд зерна, там 40 тыс. т, и это позво-

ляет нам держать цены на хлебобулочные изделия одними из самых низких в России. Сейчас создаем продовольственную карту. К концу первого полугодия два муниципальных образования в пилоте запустят этот проект. И таким образом двигаемся где-то в ручном режиме, где-то в режиме пилотов.

– Минсельхоз сообщал на днях, что у вас в регионе на 30% сократился объем кредитования сельхозпроизводителей...

– Да.

– Что делать будете?

– Нас тревожит эта ситуация, на сегодняшний день выдано всего два кредита, хотя стоимость весенних полевых работ возросла почти в два раза. Обычно мы тратили на них около 2 млрд руб., а в этом году цена увеличилась до 3,5 млрд. Минеральные удобрения, элитные семена, услуги, связанные с сельхозавиацией – все подросло. Плюс возросла стоимость обслуживания кредитов. Мы, правда, в полном объеме подготовили практически всю свою технику. Хотя здесь тоже есть масса проблем. Это опять к вопросу, есть кризис или нет. Например, много лет с гордостью говорили, что нужно приобретать энергоэффективную сельскохозяйственную технику – «джондиры», «кейсы» и т.д. А сегодня поменять одно колесо – 300 тыс. руб. Подготовить трактор John Deere к весенним полевым работам – 5 млн. Это большая проблема. Может быть, даже придется вспоминать, как обстояло дело с подготовкой к весенним полевым работам в 1960–1970-е годы, когда не было в достаточной степени минеральных удобрений. Методы вспашки, не используя минеральные удобрения, например. Это может сказаться на результатах. Но по крайней мере федеральное правительство нас успокаивает, что определенные решения приняты.

– А деньги выдает?

– Да. В этом году, во-первых, мы сами увеличили объемы финансирования в два раза по АПК, плюс уже получили в пределах около 600 млн руб., объем финансирования существенно вырос.

КРАСНЫЙ ТУРИЗМ

– Зачем вам тогда еще нагрузка – своя компания по пригородным перевозкам [регион анонсировал ее создание в феврале]?

– В регионе количество электричек за последние три года сократилось почти в семь раз, а объемы финансирования увеличились. Выпадающих доходов, как нам говорят, все больше и больше.

– РЖД говорят?

– Да. Нам это непонятно. Поэтому хотим провести эксперимент. В качестве пилота внесли предложение – готовы создать компанию в рамках ГЧП, уже договорились с партнером, с крупной частной компанией, которая имеет опыт работы в железной дороге.

– Это с какой?

– Это саратовская компания, она хорошо себя зарекомендовала. Создаем АО. Идем двумя вариантами. В идеале РЖД, у них, кстати, это в концепции прописано, передают нам в безвозмездную аренду на три года как минимум одну четырехвагонную электричку и один электропоезд, такой «автотобус». А мы доказываем, что она будет работать не только с прибылью, но и цены на проезд будут на порядок ниже. Второй вариант – готовы взять в аренду, постепенно начали бы выкупать оборудование. Сейчас обратились к руководству РЖД. В ближайшее

время будет встреча с руководством Куйбышевской железной дороги, сегодня поговорю с Якуниным [глава РЖД Владимир Якунин] после обеда. Надеюсь, поддержат.

– Во сколько это обойдется?

– На этот год у нас зарезервировано на поддержку выпадающих доходов РЖД около 50 млн руб. Думаю, не только уместимся в эту сумму, а еще сможем сэкономить.

– Вы собирались строить в Ульяновске музей СССР почти за \$1 млрд в прошлых ценах. Что будет с ним в связи с новыми реалиями?

– Миллиард (скептически улыбается)?

На самом деле проект достаточно хорошо развивается. Была идея найти еще не использованные резервы для улучшения экономического состояния и устранения депрессивного состояния у людей. Для нас вторая составляющая очень важна. Ведь область из супербогатой территории в Советском Союзе к началу 2000-х дошла до уровня нищеты. По абсолютному большинству социально-экономических показателей в 2004 году мы уступали разве что Чечне и еще паре регионов. До сих пор еще есть элементы депрессивности. Мы потратили весь прошлый год на то, чтобы разработать стратегию.

– То есть это продукт для внутреннего потребления?

– Проект рассчитан и на россиян, и на иностранцев. Мы можем как минимум 1 млн туристов в год через себя пропускать. У нас огромное количество музеев, в том числе дом, где родился Ленин, места, где родился Карамзин, восстановленный огромный дом, где родился и жил Иван Гончаров, дом художника Пластова. Давайте все объединим, создадим из этого настоящий музейный кластер. Получается микрорайон в центре города, где мы выделили крупные помещения для творческого бизнеса. Сказали: «Парни, не уезжайте в Москву, Питер, Казань. Вот, пожалуйста, мы вам бесплатно выделяем». Нужно помещение под арт-кафе? Милости просим. Нужно помещение под некую школу современного художественного искусства? Нет проблем. Встанете на ноги, потом мы с вас возьмем деньги.

– Говорят, вы надеетесь на китайцев?

– На «красный туризм» рассчитываем тоже. В этом году съездили в Китай, изучили, как у них это работает – там по местам былой революционной славы ездит огромное количество людей. Пошли смотреть, что у нас есть, сходили в запасники, переделали экспозиции – сегодня готовы к приему иностранных туристов, причем не только китайских, но и европейских. Очень много французов и немцев приезжает. Заключение соглашения с музеями из-за рубежа. В прошлом году приезжал вице-премьер КНР Лю Яндун. Подписали соглашение с РЖД, в этом году начнется реализация проекта «красный туризм». Суть его простая. Предположим, 200 китайцев на самолете прилетают в Ульяновск, два дня здесь живут, для них маршруты разработаны. Мы попросили всех крупных бизнесменов сделать музеи при предприятиях. При автозаводе есть музей советского автопрома или, допустим, при мебельной фабрике мы сейчас создаем музей советской мебели. После этого они переезжают в Москву на специальном красном составе, который для них подготовлен, два дня там и два дня в Питере. Другая группа прилетает в Питер и едет в сторону Ульяновска. Под это мы получили дополнительно порядка 2 млрд руб. на реконструкцию взлетно-посадочной полосы и всей авионики. Сами вложили 500 млн руб. и построили новый аэропорт. С РЖД заключили соглашение, в этом году ставим под капремонт железнодорожный вокзал. ▣

БИЗНЕС | РИТЕЙЛ

Реальные расходы россиян в феврале снизились на рекордные 5%

Меньше еды, больше мыла

ИРИНА ЖАВОРОНКОВА

Россияне экономят на всем, свидетельствуют данные исследовательского холдинга «Ромир» за февраль: 5-процентное падение реальных расходов в течение месяца произошло впервые за всю историю наблюдений – с 2007 года.

Экономят и запасают

Панель «Ромира» в онлайн-режиме отслеживает покупки более 10 тыс. потребителей в 52 городах России с населением более 100 тыс. человек: покупатели после посещения магазина сканируют штрих-коды всех купленных товаров, которые они принесли домой.

Потребительские расходы россиян в номинальном выражении (без учета инфляции) снизились в феврале 2015 года к январю на 2,5%, а реальное снижение (с учетом инфляции) составило 5%, говорится в отчете «Ромира». Такое падение расходов в течение месяца стало самым сильным за всю историю наблюдений, пояснил РБК ведущий эксперт исследовательского холдинга Игорь Березин: о подобной экономии можно было говорить в конце 1990-х, предположил он.

По сравнению с февралем 2014-го расходы в номинальном выражении увеличились на 9%, но этот рост полностью съедается инфляцией, пишет «Ромир». Потребительская инфляция за прошлый год составила, по данным Росстата, 11,4%, в этом году, только за два первых месяца – больше 6%. И это, по мнению «Ромира», в годовом выражении означает рост цен в 2015-м

на 15–16%. Такой высокой инфляции в нашей стране не было, по крайней мере, с 2000 года, отмечается в исследовании. Таким образом, реальные повседневные расходы в феврале 2015-го оказались на 5–6% ниже расходов аналогичного месяца 2014-го, делают вывод аналитики.

Больше всего россияне в прошлом месяце сэкономили на продуктах питания, утверждает «Ромир»: расходы в этой категории в феврале снизились к январю на 18,5% в реальном выражении и на 1,5% в номинальном.

При этом выросли затраты на покупку впрок непродовольственных товаров, например моющих средств, декоративной косметики, гелей для душа, зубной пасты, считают аналитики: доля non-food в корзине потребителя в январе 2015-го выросла до исторического максимума – до 48% всех расходов, в феврале она совсем немного снизилась – до 45%. Для сравнения: в январе 2014-го и январе 2009-го она составляла около 40%, в период с 2010-го по 2013-й была ниже 30%.

Расходы на покупку непродовольственных товаров выросли в феврале к январю в номинальном выражении на 25,5%, с поправкой на инфляцию – на 6–9%.

Дискаунтеры в помощь

Потребители продолжают «жесткую оптимизацию» своей продовольственной корзины, отмечается в исследовании «Ромира». Во-первых, значительное число потребителей переключились на более дешевые товары – как внутри одной и той же категории, так и между ними, некото-

Больше всего россияне в прошлом месяце сэкономили на продуктах питания: расходы в этой категории в феврале снизились к январю на 18,5% в реальном выражении

рые стали чаще ходить в магазины «доступных цен». Во-вторых, покупатели начали активно использовать акции, купоны, дисконтные карты и спецпредложения, которые предлагают торговые сети, говорится в исследовании.

С начала года в магазинах группы «Дикси» наблюдается небольшой, менее 1%, рост доли товаров «первой цены» в корзине покупок, то есть самой дешевой продукции, рассказала директор по внешним связям ретейлера Екатерина Куманина. По ее словам, продавцы наблюдают традиционные сезонные изменения в покупательских предпочтениях, смещение спроса между категориями, но особенного стремления к экономии пока не заметили.

О том, что россияне начали экономить на продуктах питания еще в декабре, говорилось в исследовании Sberbank CIB. По мнению аналитиков банка, выгоду от экономии почувствуют дискаунтеры и магазины формата «у дома». Тот же тренд подтверждает отчетность крупнейших ретейлеров за 2014 год: так, у «Магнита» и X5 Retail Group (сети «Пятерочка», «Перекресток», «Карусель») наибольший рост выручки демонстрировали именно дискаунтеры и универсамы. Чистая розничная выручка «Пятерочек» за прошлый год увеличилась на 25,1%, до 435,82 млрд руб., «Магнитов» – на 28,1%, до 577,77 млрд руб. В магазинах X5 с начала 2015-го действительно выросло количество промоакций, были расширены скидочные программы в «Перекрестках», подтвердил представитель X5 Владимир Русанов. ■



Россияне стали меньше есть и больше запасать

ФОТО: Юрий Мартынов/Коммерсантъ

В феврале продажи автомобилей снизились на 40%

Продаются, как в кризис

В феврале продажи новых автомобилей и легкого коммерческого транспорта (LCV) в России сократились на 37,9%, до 128,3 тыс. штук, по сравнению с февралем прошлого года, сообщила Ассоциация европейского бизнеса (АЕБ). Падение продаж ускоряется второй месяц подряд – в январе авторын рынок сократился на 24,4%. В январе-феврале было продано 243,8 тыс. машин – на 32,1% меньше, чем за тот же период годом ранее.

Результаты прошлого месяца приблизились к показателям кризисного 2009 года, когда ежемесячное падение продаж автомобилей колебалось в диапазоне 30–50%. Худшим месяцем в том году был май, продажи автомобилей тогда рухнули на 58%, до 119,4 тыс. штук. В прошлом году худшим для российского автопрома считался август – минус 25,8%.

Дальше будет еще хуже, полагает председатель комитета автопроизводителей АЕБ Йорг Шрайбер: «Сейчас автомобильный рынок входит в фазу резкого замедления, и февраль – только начало этого замедления». «Все сходятся на том, что несколько следующих месяцев будут очень тяжелыми и что продажи еще не достигли своего дна», – прогнозирует Шрайбер.

Виноваты декабрь и доллар

Впрочем, к пессимизму склонны не все участники рынка. Президент «Фаворит Моторс» Владимир Попов поясняет, что текущая динамика падения продаж не совсем корректна. По его словам, в январе дилеры учитывали часть продаж за декабрь, когда был всплеск спроса на автомобили: «Можно сказать, это был 13-й месяц в 2014 году». Без декабрьских продаж ре-

зультаты за январь были бы хуже, уточнил Попов. По данным АЕБ, в январе в России было продано 115,4 тыс. легковых машин и LCV – это на 24,4% меньше, чем за предыдущий январь. Но, по данным первичной регистрации ГИБДД, продажи упали примерно на 38%, до 95–97 тыс. штук. То есть в феврале падение продаж могло быть на уровне января. Рынок обвалился в начале года из-за резкого смещения спроса в конце прошлого. Дестабилизация валютных курсов круто подстегнула спрос на автомобили. Но слабыми будут только январь-февраль, начиная с марта-апреля продажи машин станут постепенно восстанавливаться, полагает президент «Фаворит Моторса».

Когда ждать подъема

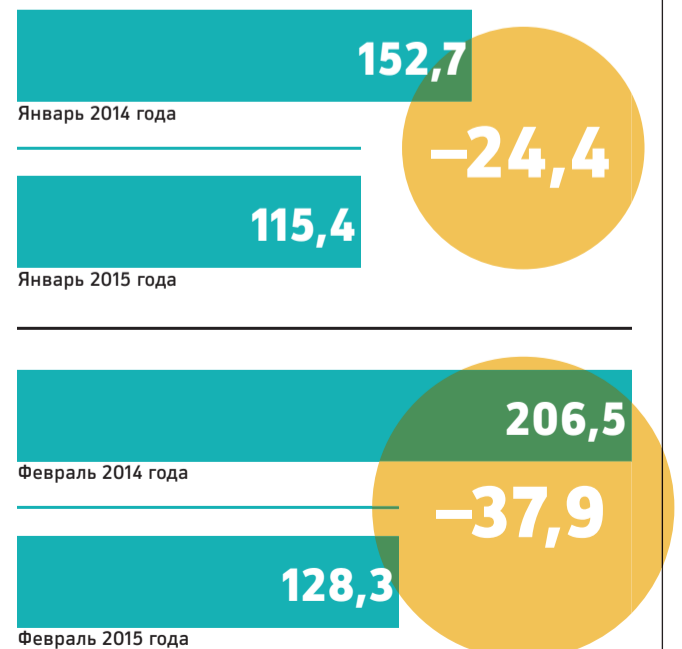
Кроме того, плохую статистику сейчас делает сильный первый квартал 2014 года, добавляет директор практи-

ки по оказанию услуг компаниям автомобильной отрасли PricewaterhouseCoopers (PwC) в России Сергей Литвиненко. Он не исключает ускорения падения продаж в марте, но уже во втором-третьем квартале ждет замедления динамики. Правда, это произойдет, если в дополнение к государственной программе утилизации и trade-in будет запущена программа льготного автокредитования, огорчается аналитик. Сейчас эта мера обсуждается в правительстве, но решения пока нет. Небольшой подъем рынка следует ожидать во второй половине года, а окончательную реанимацию продаж не ранее чем через один-два года, думает Михаил Кузьмин. По разным оценкам (АЕБ, PwC и «Авто-стат»), в 2015 году падение продаж автомобилей будет в диапазоне 24–50%.

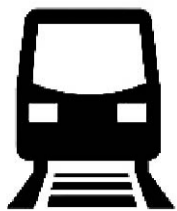
Роман Асанкин

Как падает российский авторыннок

■ Количество проданных автомобилей, тыс. штук
● Падение к аналогичному периоду 2014 года, %



Источник: АЕБ



Основным поставщиком поездов для РЖД останется «Трансмашхолдинг» с. 12

Рост добычи сланцевой нефти в США сошел на нет с. 14

В совете директоров SWIFT появится представитель России с. 16

ФОТО: Fotolia/PhotoXPRESS.ru

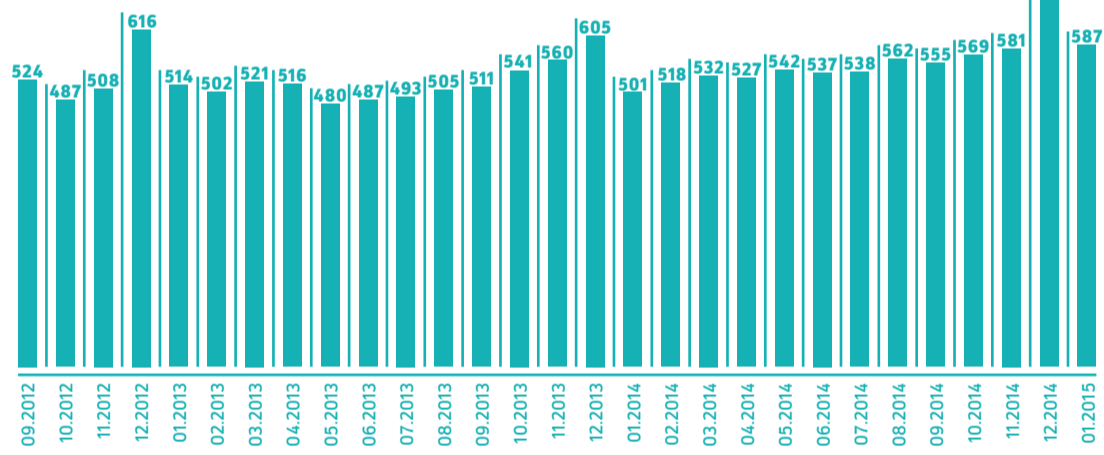


Индекс покупательской активности, пункты

Индекс покупательской активности отражает динамику потребления товаров повседневного спроса и цен. Базой для расчета индексов являются ежедневно обновляемые данные по покупкам более 100 категорий продовольственных и непродовольственных товаров в городах России с населением 100 тыс. жителей и более. Значения рассчитаны относительно января 2008 года, принятого за 100 пунктов.



Индекс среднего чека, руб.



Источник: «Рамир»

РБК ИССЛЕДОВАНИЯ

Макроэкономический
трендвотчинг:
прогнозы,
тенденции

▲ ключевые тренды российской экономики в 2015 году

▲ анализ ключевых отраслей российской экономики: промышленность, сельское хозяйство, розничная торговля

▲ консенсус-прогноз динамики ключевых показателей по основным отраслям экономики

Исследование подготовлено на основе прогнозов Минэкономразвития РФ, международных финансовых организаций и рейтинговых агентств

Заказать исследование:

на сайте marketing.rbc.ru

по телефону

+7 (495) 363-11-12

по электронной почте

marketing@rbc.ru

Искандер Махмудов и Андрей Бокарев собрали почти все заказы на электровозы РЖД

Локомотивный госзаказ

АНАТОЛИЙ ТЕМКИН

РБК узнал, кто разделит заказы РЖД на 143 млрд руб. в ближайшие три года. Основным поставщиком монополии останется «Трансмашхолдинг» Искандера Махмудова и Андрея Бокарева.

Госзакупки на железной дороге

На сайте госзакупок 25–27 февраля появилась информация о 15 заключенных контрактах РЖД с единственными исполнителями производителями электровозов и тепловозов. Общая сумма контрактов – около 143,5 млрд руб. Из них большая часть – 137,6 млрд руб. – приходится на торговый дом «Трансмашхолдинг» «Рослокомотив». Один контракт на 3,26 млрд руб. получили «Уральские локомотивы» (СП «Синары» Дмитрия Пумпянского и Siemens), еще два заказа в общей сложности на 2,47 млрд руб. достались самой «Синаре».

Программа закупок рассчитана на три года – с 2015 по 2017 год. В общей сложности РЖД должны получить 1084 тепловоза, электровоза и электропоезда, свидетельствуют данные сайта госзакупок.

В этом году РЖД приобретут 351 локомотив у «Трансмашхолдинга» и еще 133 у «Синары», уточнил представитель монополии, общая сумма поставок – около 60,2 млрд руб. В прошлом году компания потратила больше – 76,5 млрд руб., купив 657 тепловозов и электровозов, уточняет он. Причем большая часть заказа – 478 машин – также досталась «Трансмашхолдингу», свидетельствуют данные пресс-службы РЖД, «Синаре» и «Уральским локомотивам» достались заказы на 182 локомотива.

«Трансмашхолдинг» принадлежит Андрею Бокареву и Искандеру Махмудову. По итогам 2014 года журнал Forbes поставил их на первое место в рейтинге «Короли госзаказа». По оценке издания, структуры предпринимателей, и в первую очередь ТМХ, получили заказы от государственных структур на 130,7 млрд руб.

С 2007 года РЖД контролируют блокирующий пакет своего основного поставщика пассажирских вагонов и локомотивов, купив его за 9 млрд руб. Тогда президент монополии говорил, что РЖД получили компанию с «передовыми технологиями». Но в начале февраля совет директоров РЖД одобрил продажу пакета, владеть которым, как объяснял Якунин, «неправильно с рыночной точки зрения», так как на рынке появились другие производители. Долю РЖД в «Трансмашхолдинге» президент РЖД оценивал в 13 млрд руб. Тем не менее монополия продолжает снабжать ТМХ крупными заказами – около 70% продукции холдинга по оценке Forbes производится по контрактам с РЖД на общую сумму \$2–3 млрд в год, оценивает Forbes.

С этого года инвестиционная программа РЖД будет финансироваться через госбанки, которые получат деньги из ФНБ

Парк устарел

Всего за последние 11 лет с начала работы РЖД приобрели более 4,4 тыс. локомотивов, пик программы обновления парка пришелся на 2013 год, когда железные дороги получили от производителей 804 локомотива.

Производственная программа в этом году будет немного меньше, чем в прошлом, но это все равно позволит загрузить производство и не сокращать людей, сказал РБК представитель «Трансмашхолдинга». Представитель «Синары» обещал предоставить комментарии позже.

Средний возраст своих 20 тыс. локомотивов РЖД весной 2014 года оценивали в 27 лет. По принятой в конце 2013 года программе развития монополии к 2030 году возраст электровозов и тепловозов должен сократиться до 20,3 года. Для этого нужно покупать ежегодно 700–770 локомотивов,

сообщал в декабре 2013 года старший вице-президент компании Валерий Решетников.

Локомотивные бумаги

Во вторник стало известно, где монополия возьмет деньги для оплаты заказов на 2015 год. Компания собирается разместить 11 серий облигаций на общую сумму 145 млрд руб. Решение об этом совет директоров РЖД одобрил на заседании 6 марта, сообщила компания. Объем семи траншей бумаг составит 15 млрд руб. каждый, остальных – по 10 млрд руб. Срок обращения облигаций, которые будут распространяться по закрытой подписке, составит 20–30 лет. В качестве потенциальных приобретателей бумаг РЖД называют государственные банки – ВТБ, Газпромбанк, Россельхозбанк, ВЭБ, а также Министерство финансов.

Это программа облигационных займов, которые РЖД будет размещать по мере необходимости финансирования инвестиционных проектов и текущей деятельности, сказал РБК представитель монополии. Часть бумаг компания разместит в этом году для привлечения средств ФНБ через банки, которые правительство докапитализирует из средств фонда, уточнил он.

Скорее всего, общая сумма размещений не превысит 100 млрд руб., говорит знакомый с планами РЖД источник. Компания может разместить первый транш в марте – апреле, утверждает он. Часть вырученных средств, скорее всего, пойдет на авансы производителям локомотивов, с которыми РЖД уже заключают договоры, утверждает он.

В 2013–2014 годах покупателем двух траншей облигаций РЖД на 100 млрд руб. выступил ВЭБ, использовав средства пенсионных накоплений. Но с этого года схема поменялась и инвестиционная программа РЖД будет финансироваться через госбанки, которые получают деньги из ФНБ. Старт облигационной программы позволил РЖД начать одну из самых масштабных программ обновления парка локомотивов.



В 2015 году РЖД приобретут у «Трансмашхолдинга» 351 локомотив

Локомотив не поехал

Деньги на инвестиции правительство должно было выделить железнодорожной монополии еще в январе, но процесс застопорился. Из-за этого без работы оказались тысячи рабочих предприятий, которым РЖД не смогли подтвердить заказ на этот год.

В конце января руководство входящего в «Трансмашхолдинг» Новочеркасского электровозостроительного завода заявило, что сократит производственный план на этот год в полтора раза относительно изначального и в апреле уволит более 440 рабочих. Такие же проблемы из-за неподтвержденного заказа возникли и у других производителей локомотивов и их поставщиков, на которых работают около 40 тыс. человек, рассказывали в начале февраля два источника в отрасли.

В роли спасителя выступил банк ВТБ, который 20 февраля объявил о том, что выдал кредиты на общую сумму 15 млрд руб. все тем же «Трансмашхолдингу», «Синаре» и «Уральским локомотивам». Предприятия должны вернуть кредит после того, как в начале второго квартала получат аванс от РЖД, объясняли тогда РБК источники, близкие к одному из производителей и РЖД. ■

Кто получил больше всего госзаказов на 2015 год

Искандер Махмудов, Андрей Бокарев

Сумма: 130,7 млрд руб.
Заказчики: Московский метрополитен, РЖД
В 2014 году «Трансмашхолдинг» (акционеры – Махмудов и Бокарев), выиграла тендеры на поставку и обслуживание вагонов для Московского метрополитена и РЖД. Кроме того, Центральная пригородная пассажирская компания получила заказ на перевозку пассажиров по МКЖД.

Аркадий Ротенберг

Сумма: 102,8 млрд руб.
Заказчики: «Газпром», ОЭК
В 2014 году «Стройгазмонтаж» Аркадия Ротенберга выиграл несколько тендеров «Газпрома». В 2015 году компания взялась за строительство Керченского моста между Кубанью и Крымом.

Иван Шабалов

Сумма: 92,2 млрд руб.
Заказчики: «Газпром»
Компания «Трубные инновационные технологии» Ивана Шабалова занимается широким ассортиментом деталей для трубопроводов. Основная часть выигранных тендеров – электросварные трубы большого диаметра.

Валерий Абрамов, Виктор Перевалов

Сумма: 79,8 млрд руб.
Заказчики: Росавтодор и его региональные подразделения
Компания ВАД Абрамова и Перевалова занимается строительством и реконструкцией дорог. В 2014 году она, в частности, выиграла заказ на реконструкцию части трассы М-20 Санкт-Петербург – Пустошка – Невель в Ленинградской области.

Геннадий Тимченко

Сумма: 56,8 млрд руб.
Заказчики: «Газпром», Министерство спорта, департамент строительства Москвы, Автодор
В 2014 году структуры Тимченко выиграла заказы на строительство, содержание и ремонт ЦКАД, несколько тендеров «Газпрома», а также на реконструкцию стадионов в Нижнем Новгороде и Волгограде, где пройдут матчи чемпионата мира по футболу 2018 года.

Источник: Forbes

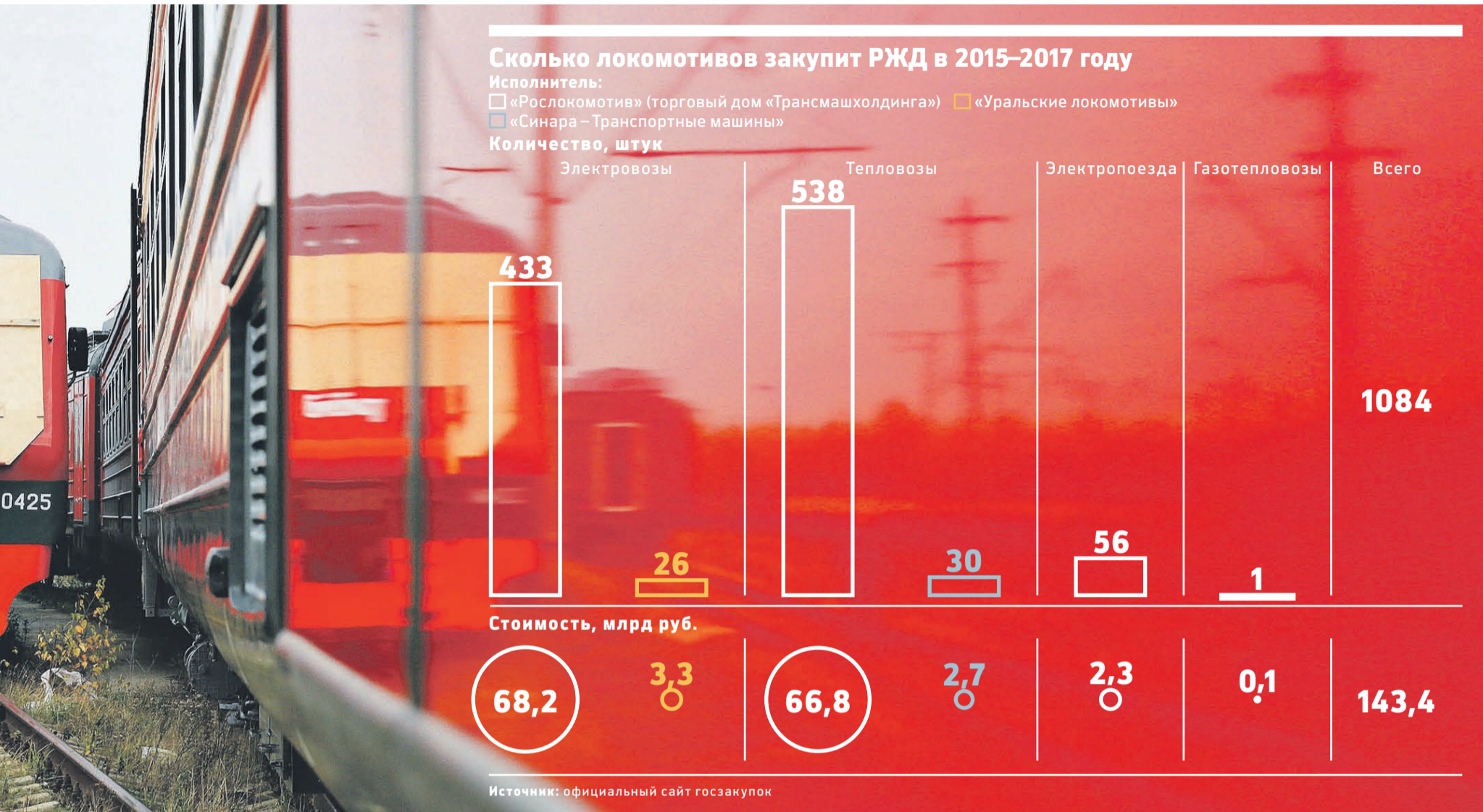


ФОТО: Bloomberg

РБК
ИССЛЕДОВАНИЯ

Обзор оптового рынка нефтепродуктов

- ▲ развитие рынка нефтепродуктов в регионах
- ▲ оценка объема рынка и прогноз его развития в условиях санкций
- ▲ анализ изменений в законодательстве, касающихся государственного регулирования рынка

Рынок газа: Россия и мир. Тенденции, перспективы, прогноз

- ▲ тенденции развития газоперерабатывающей отрасли
- ▲ влияние развития сланцевой газодобычи на российский газовый рынок
- ▲ анализ ситуации на рынках стран экспортеров-импортеров газа

Заказать исследование:
на сайте
marketing.rbc.ru
по телефону
+7 (495) 363-11-12
по электронной почте
marketing@rbc.ru

Энергоресурсы Добыча трудноизвлекаемой нефти в США больше не растет

Сланец притормозил

АЛЕКСАНДР РАТНИКОВ

В апреле рост добычи на сланцевых месторождениях в США почти прекратится, свидетельствуют данные Управления энергетической информации (EIA). На трех из семи крупнейших месторождений добыча и вовсе снизится.

В апреле 2015 года чистый рост добычи сланцевой нефти в США составит по сравнению с мартом лишь 1 тыс. барр./сут., свидетельствует опубликованный 9 марта прогноз американского Управления энергетической информации (EIA). По данным Bloomberg, это будет самый низкий показатель с начала 2011 года.

EIA отслеживает сведения о производительности в семи основных нефтедобывающих регионах США – Баккене, Игл Форде, Хайнесвилле, Марселлусе, Ниобраре, Пермиане и Утике. На их долю приходится 95% роста нефтедобычи в 2011–2013 годах. Всего среднесуточная добыча нефти в этих сланцевых регионах в апреле составит 5,614 млн барр., следует из данных EIA. Это больше половины текущей нефтедобычи США.

На трех месторождениях – Баккене, Игл Форде и Ниобраре – в ежемесячном выражении чистая добыча нефти и вовсе снизится. Баккен в апреле будет давать на 8 тыс. барр./сут. меньше,

чем в марте, Игл Форд – на 10 тыс., а Ниобрара – на 5 тыс.

Ожидаемое снижение добычи невелико относительно общих производственных объемов: например, на месторождении Баккен в начале 2015 года ежедневная добыча составляла около 1,2 млн барр., а на Игл Форде – почти 1,7 млн барр. Прогнозное снижение добычи на этих трех нефтеносных участках в апреле станет первым с ноября 2013 года, когда EIA начало публиковать соответствующие оценки, отмечает Platts.

Для сравнения, в апреле 2014 года ежедневная добыча на Баккене выросла почти на 30 тыс. барр., а на Игл Форде – на 80 тыс. барр.

Важные сланцы

Сланцевые производители в США вовлечены в ценовую «войну» с ОПЕК и ее главным участником – Саудовской Аравией. Картель стремится поддерживать цены на низком уровне, чтобы заставить американские компании работать ниже уровня рентабельности. По оценке Rystad Energy и Morgan Stanley Commodity Research он составляет \$65 за баррель Brent. По состоянию на 16:30 мск 10 марта стоимость Brent составляла \$57,36. По данным терминала Bloomberg, средняя стоимость барреля Brent с начала 2015 года составляет \$58,93.



Ожидаемое снижение добычи сланцевой нефти на трех месторождениях относительно их общих производственных объемов невелико

В начале февраля ОПЕК констатировала замедление нефтедобычи из сланцев в США. Как сообщает Bloomberg, 19 февраля один из пионеров сланцевой революции – компания EOG Resources – заявила о снижении инвестиций на 40%. Кроме того, компания в 2015 году рассчитывает пробурить почти в два раза меньше скважин, чем в 2014 году.

Во вторник, 10 марта, EIA в своем краткосрочном энергетическом прогнозе заявило, что на мировом нефтяном рынке предложение по-прежнему превышает спрос. Агентство прогнозирует, что в 2015 году уровень среднесуточной добычи в США составит 9,3 млн барр., а в следующем году возрастет до 9,5 млн барр. (близко к 45-летнему максимуму).

Сланцевые производители в США вовлечены в ценовую «войну» с ОПЕК и ее главным участником – Саудовской Аравией

По февральским сведениям EIA, за период с 2005 по 2014 год мировая добыча нефти выросла на 3,5 млн барр./сут. – до 77,3 млн барр. Однако если исключить сланцевую нефть, то в 2014 году в мире добывалось на 1 млн барр. меньше, чем в 2015 году – «лишь» 72,6 млн барр.

В том же месяце Международное энергетическое агентство (IEA) предсказало, что Соединенные Штаты станут основным драйвером роста мировой нефтяной добычи до 2020 года. К этому времени они будут добывать 5,2 млн барр./сут. «легкой нефти из низкопроницаемых коллекторов» (примерный аналог «сланцевой нефти») по сравнению с 3,6 млн барр., извлекаемых в 2014 году. ■

Что такое чистый рост добычи

Под чистым ростом добычи EIA понимает рост добычи за счет ввода новых скважин на нефтяном участке за вычетом производства, выпадающего из-за выработки действующих скважин. После начала

работы сланцевой скважины максимальный уровень добычи сохраняется в первые год-два, после чего резко снижается. Для обеспечения чистого роста нефтедобычи необходимо, чтобы добыча на новых

скважинах опережала истощение старых. Последние данные EIA означают, что ввод новых скважин в предстоящие месяцы будет в лучшем случае только компенсировать истощение существующих скважин.

Пенсионный рынок Анатолий Мотылев не попал в систему гарантирования накоплений с первой Фондом не вышел

➔ Окончание. Начало на с. 1

По закону регулятор должен принять решение максимум через 120 рабочих дней. Срок истек еще в январе. Среди НПФ, допущенных в систему гарантирования накоплений, «Сберфонда» нет.

Неправильные инвестиции

За то время, пока проходила проверка ЦБ, у фонда сменились владельцы. В конце ноября 2014 года группа РЕСО братьев Саркисовых продала ООО «РЕСО Пенсионные Инвестиции», которое является единственным акционером фонда, «консорциуму инвесторов, в состав которого входят Анатолий Мотылев, Сергей Магидов, Андрей Куликов и другие», указано на сайте НПФ.

Мотылев – бывший президент и основной акционер банка «Глобэкс»,

который ВЭБ saniровал в 2008 году. Сейчас он является одним из бенефициаров банка «Российский кредит». На пенсионном рынке, как писали ранее «Коммерсантъ», «Ведомости» и РБК, структурам Мотылева принадлежат еще шесть фондов – НПФ «Солнце. Жизнь. Пенсия» (ранее «Ренессанс Жизнь и Пенсия»), «Уралоборонзаводский», НПФ Промышленно-сберегательного банка (будет переименован в «Солнечное время»), «Адекта-Пенсия», «Сберегательный» и «Защита будущего» (они еще не подавали заявки на вступление в систему гарантирования). Пенсионные активы под управлением структур Мотылева на конец третьего квартала прошлого года превышали 58 млрд руб.

ЦБ недоволен тем, как Мотылев купил «Сберфонд», говорят источник, близкий к ЦБ, и источник, близкий к

Дорогая санация

Анатолий Мотылев – один из основателей банка «Глобэкс». В конце 2008 года ВЭБ начал санацию банка из-за дефицита ликвидности. До того как в «Глобэкс» была начата санация, общий кредитный портфель банка составлял 65,6 млрд руб. Из этой суммы кредиты на 24,7 млрд руб. были обеспечены залогом объектов недвижимости, еще 6 млрд руб. выданы под строительство и инвестиции.

Банк-изгой
Первый зампред ЦБ Сергей Тулин, который в 1991–1994 и

2004–2006 годах также работал в Банке России, в своей статье про банк «Глобэкс» писал, что тот считался изгоем на рынке из-за «нарисованного» капитала. Тулин указывал, что все кредиты банка выданы на финансирование объектов недвижимости, принадлежащих владельцу банка Мотылеву.

80 млрд на ликвидность
Как писал ранее «Коммерсантъ», «Глобэкс» и аффилированные с банком структуры владели бизнес-центром «Новинский пассаж» площадью

около 60 тыс. кв. м, часовым заводом «Слава», который перестраивался в торгово-офисный комплекс, а также земельными участками в Подмоскowie (около 2 тыс. га земли) и регионах. В результате санации эти активы приобрела подконтрольная ВЭБу «ВЭБ-инвест» более чем за 80 млрд руб. Благодаря этому была восстановлена ликвидность банка.

Санация «Глобэкса» стала одной из самых дорогостоящих в истории российской банковской системы.

Ретейл Сети и поставщики обсудят рост цен у Дмитрия Медведева

Торги с премьером

→ Окончание. Начало на с. 1

«Рост оптовых цен [то есть цен от поставщиков] опережает рост цены на полках», – объяснял представитель X5 Retail Group (сети «Пятерочка», «Перекресток», «Карусель») Владимир Русанов.

Представители отраслевых союзов поставщиков, напротив, утверждали, что взлет цен обусловлен ценообразованием именно в магазинах. «Любой производитель, зная, что ему предстоит отдать сети 50% стоимости товара, вынужден заранее на эти 50% поднять цену. Поэтому стоимость практически всех пищевых продуктов для потребителей в стране завышена на 20–50%, – утверждает в записке, которую СПАП в среду представит Медведеву. – В результате искусственно разгоняется инфляция, а Россия продолжает оставаться страной рекордно высоких цен. В сетях нет качественных и доступных для населения товаров, так как производители массовых недорогих продуктов не могут работать в убыток (с учетом дополнительных выплат сетям)».

Законопроект Яровой

Поправки от Ирины Яровой и ее коллег предусматривают снижение размера разрешенного законом «О торговле» ретро-бонуса (премии за объем продаж, выплачиваемой поставщиками) с 10% до 3% от суммы поставки. Также запрещаются любые дополнительные выплаты сетям со стороны поставщиков, в том числе за право поставки в сети и открываемые магазины, за листинг и делистинг, за утрату и повреждение товаров, за возмещение других расходов (кроме регресса за поставки некачественной продукции). Отсрочка платежей поставщикам сокращается с 10 до 5 дней за скоропортящиеся товары, с 30 до 20 дней – за товар со сроком хранения до 1 месяца, с 45 до 35 дней – за товары длительного хранения. В КоАП предлагается ввести новый раздел, предусматривающий наложение штрафов на сети от 2 до 5 млн руб. за создание дискриминационных условий поставщикам, за создание пре-

Медведев заслушает аргументы сторон и предложит бизнесменам самим договориться в течение полугода

пятствий поставщикам, за нарушения порядка ценообразования, за навязывание условий, запрещенных законом.

В качестве альтернативы этому законопроекту АКОРТ предложила закрепить в законе «О торговле» положения Кодекса добросовестных практик ретейла – подписанного в рамках саморегулирования «джентльменского соглашения» между сетями и поставщиками, регламентирующего порядок разрешения спорных и конфликтных ситуаций. В отношении маркетинговых акций кодекс предусматривает согласование их проведения и предоставление исчерпывающей отчетности со стороны сети о подобных мероприятиях. Подобные поправки в закон в ходе прошедшего в начале марта совещания поддержал первый вице-премьер Игорь Шувалов.

В пресс-службе Минэкономразвития РБК заявили, что «внедрение добросовестных практик может стать эффективной альтернативой государственного регулирования отрасли, в том числе при решении вопросов взаимоотношения поставщиков товаров и торговых сетей». При этом сокращение срока оплаты продовольственных товаров не поддержано, отметил представитель министерства.

Заместитель министра промышленности и торговли Денис Евтухов сообщил, что Минпромторг «настроен на продуктивное взаимодействие с комитетом, возглавляемым Ириной Яровой», но «не стал бы на весь торговый бизнес вешать ярмо «спекулянты».

По словам заместителя председателя правления ассоциации «Руспродсоюз» Дмитрия Леонова, многие крупные сети уже научились работать без фальш-маркетинга, но подобные случаи все еще распространены. «Если проблема не будет решена, то мы не видим иного пути уйти от нее, кроме как запретить любой маркетинг за исключением маркетинга, осуществляемого через механизм предоставления скидок в рамках договора поставки, – говорит Леонов. – Если заболевание вовремя не вылечить, то придется что-то ампутировать».

Фальшивый маркетинг в торговле: противостояние сетей и поставщиков

Февраль 2010 года
Вступил в силу закон «О торговле». На его подготовку ушло более трех лет. Законопроект с 2006 года переписывался несколько раз и дошел до первого чтения лишь осенью 2009-го.

Ноябрь 2011 года
Началась работа над подготовкой Кодекса добросовестных практик ретейла. Кодекс был призван «снять самые острые противоречия, возникающие между ретейлерами и поставщиками в рамках соблюдения закона «О торговле».

Ноябрь 2013 года
На заседании комиссии по применению кодекса поставщики и ретейлеры договорились, что магазины не будут использовать фальш-маркетинг для получения дополнительных бонусов.

Январь 2014 года
Сети и поставщики договорились не выносить свои конфликты на уровень органов власти, пока они не будут рассмотрены в рамках комиссии по применению кодекса. Соответствующий пункт был внесен в кодекс.

Июнь 2014 года
Межотраслевой экспертный совет по по-

требительскому рынку (МЭС) написал письмо генеральным директорам трех российских сетей: Яну Дюннингу из «Ленты», Тони Майеру из «О'кей» и Жан-Пьеру Жермену из «Ашан Россия», – в котором сообщил о жалобах от производителей на навязывание им маркетинговых услуг со стороны магазинов.

Август 2014 года
Розничные сети получили от Минпромторга указание сообщать в министерство о желании поставщиков поднимать закупочные цены.

21 января 2015 года
В Госдуму внесены поправки в закон «О торговле» группы депутатов во главе с Ириной Яровой. Проект предполагает ограничить дополнительные платежи сетям со стороны поставщиков, снизить отсрочки по оплате, снизить размер ретробонуса с 10 до 3%. Поправки готовились около года.

22 января 2015 года
АКОРТ распространила заявление, в котором указывается, что принятие поправок Яровой может привести к дефициту товаров и новому росту цен.

27 января 2015 года
На заседании МЭС было вынесено на согласование негативное заключение на проект поправок от Ирины Яровой, но члены МЭС отказались подписывать документ.

28 января 2015 года
На заседании Центра общественных процедур в сфере торговой деятельности, созданного по инициативе бизнес-омбудсмена Бориса Титова при «Деловой России», были приняты собственные антикризисные предложения – список мер, которые позволят «сократить необоснованные издержки в торговой сфере и должны привести к снижению цен на отечественные товары».

18 февраля 2015 года
Ассоциация крупнейших водочников СПАП попросила ФАС проверить, насколько законны бонусы, которые требуют с поставщиков группа «Дикси» Игоря Кесаева.

3 марта 2015 года
Первый вице-премьер Игорь Шувалов предложил внести изменения в законодательство, которые бы сделали обязательными и для ретейлеров, и для поставщиков достигнутые в Кодексе добросовестных практик договоренности.

ПОПЫТКИ

фонду. Все фонды Мотылев покупает по одной схеме, за счет средств клиентов этого же фонда, рассказывает источник, близкий к регулятору: «НПФ размещает средства на расчетном счете в банке, а потом банк покупает на эти деньги НПФ».

«Контроль над НПФ переходил в соответствии с законодательством. Официальных претензий и предписаний со стороны регулирующих органов относительно обстоятельств смены собственников фонда к нам не поступало. Все остальное – конфиденциальные условия сделки, которые мы не комментируем», – сообщил член совета директоров фонда Андрей Куликов.

Банк России не устраивает и то, как фонды Мотылева инвестируют пенсионные накопления, рассказали РБК источник, близкий к ЦБ, и подтвердили два источника, близких к фонду. «Зна-

чительная часть пенсионных накоплений «Сберфонда» вложена через банк «Российский кредит» в строительные проекты Мотылева. Такие инвестиции ЦБ не считает надежными», – говорит источник, близкий к фонду. «Более 30% накоплений инвестированы в ипотечные сертификаты участия, через которые финансируется строительство коттеджей на Рублевке», – подтвердил источник в НПФ.

Структура активов фонда соответствует нормативным требованиям и каких-либо претензий к фонду от регулятора не поступало, заверил Куликов.

Есть еще попытка

«В данный момент АО НПФ «Сберфонд Солнечный берег» находится в процессе вступления в систему гарантирования прав застрахованных лиц, а задержка со вступлением фонда в

систему имеет чисто технический характер», – передал через пресс-службу Куликов.

После того как НПФ устранил нарушения, он вправе представить в Банк России новое ходатайство о вступлении в систему гарантирования накоплений, говорится в законе «О гарантировании прав застрахованных лиц в системе обязательного пенсионного страхования».

«У нас есть время до конца года, чтобы подать новое ходатайство и вступить в систему гарантирования», – сказал РБК собеседник в НПФ.

На данный момент Банк России вынес положительное заключение 24 негосударственным пенсионным фондам. Под управлением этих НПФ находится 939,5 млрд руб. пенсионных накоплений, что составляет 84,01% рынка накоплений НПФ. ■

Система гарантирования и мораторий

В конце 2013 года Госдума приняла законы, которые обязали негосударственные пенсионные фонды пройти процедуру преобразования в акционерные общества и вступить в систему гарантирования пенсионных накоплений. Сделать это фонды должны до 1 января 2016 года. Тогда же правительство объявило мораторий на пенсионные накопления – все отчисления

в накопительную часть пенсий за 2014 год были переданы в страховую часть пенсионной системы, то есть пошли на выплаты нынешним пенсионерам. Спустя год в правительстве решили продлить мораторий на 2015 год. Инициатором идеи выступил социальный блок правительства, а решение было принято из-за необходимости экономить средства федерального бюджета.

Платежные системы Россия получила право включить своего представителя в совет директоров орга

Наш человек в SWIFT

**ТАТЬЯНА АЛЕШКИНА,
ИВАН ТКАЧЕВ**

Международная система SWIFT включит в совет директоров представителя от России. Угроза отключения от системы на этот процесс не повлияла: получить место удалось благодаря росту платежного трафика в России через SWIFT.

Россия вместо Гонконга

Один раз в три года система SWIFT перераспределяет акции (паи) среди участников. Каждая страна получает количество паев, пропорциональное ее трафику в этой системе. По итогам 2014 года было перераспределено 10% акций, что привело к изменениям в составе совета директоров. «По итогам 2014 года рост трафика SWIFT в России позволил нам выйти на 13-е место в мире, поэтому Россия увеличила свою долю до уровня, который позволяет ей выдвинуть кандидата в совет директоров», – пояснил РБК исполнительный директор ассоциации «Россвифт» Роман Чернов.

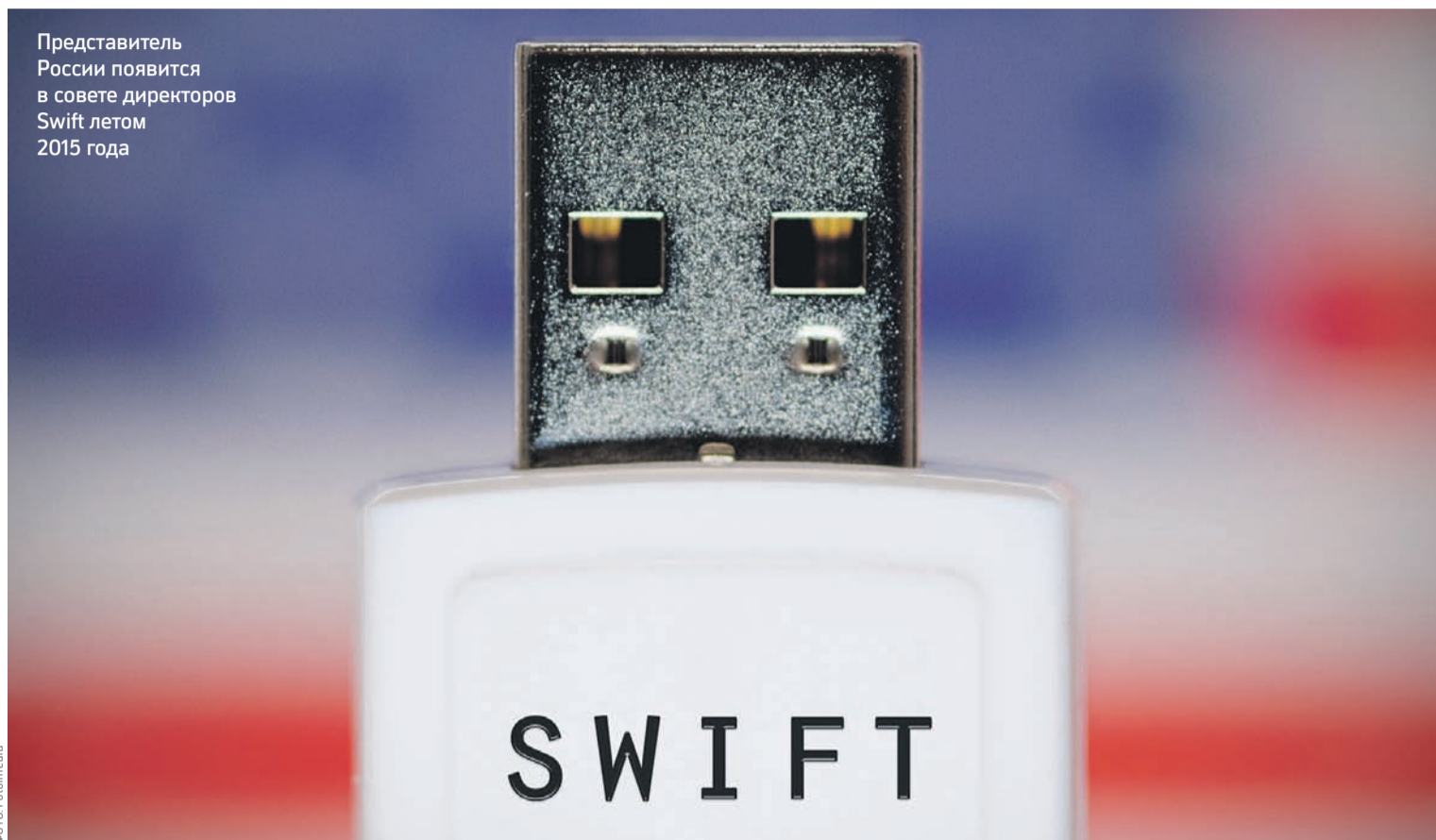
Свое место России уступил Гонконг. Кроме того, одно место в совете потеряли Нидерланды, оно досталось Бельгии (у которой теперь два места), пишет издание The Banker.

Кандидат от России должен быть сотрудником либо организации-пайщиком SWIFT, либо связанной с пайщиком. Организациями-пайщиками являются самые активные пользователи системы SWIFT, в России это десять крупнейших банков по активам (их состав может варьироваться).

По словам Чернова, 16 апреля состоится бизнес-форум SWIFT, в рамках которого пройдет общее собрание «Россвифта», где и будет предложена кандидатура для избра-

Представитель
России появится
в совете директоров
Swift летом
2015 года

ФОТО: Fotomedia



ния в совет директоров. Новый совет будет утвержден на годовом собрании акционеров SWIFT в июне 2015 года, после чего российский директор приступит к исполнению обязанностей на трехлетний срок. Совет состоит из 25 человек.

На отключение не влияет

В прошлом году Запад рассматривал отключение от SWIFT как одну из возможных санкций против России. К этому призывал премьер-министр

Великобритании Дэвид Кэмерон, это предложение также содержится в резолюции Европарламента. Однако представители SWIFT заявляли, что, несмотря на оказываемое политическое давление, не собираются отключать Россию от своей системы. Отключение может произойти только в том случае, если это решение примут власти Евросоюза.

В случае отключения от SWIFT российские банки потеряют возможность управлять своими корсчетами за рубли-

SWIFT

Society for Worldwide Interbank Financial Telecommunication объединяет более 10 тыс. банковских и финансовых организаций в 210 странах мира и обеспечивает передачу порядка 1,8 млрд

сообщений в год. В России сообщество насчитывает более 600 участников, включая Банк России и крупнейшие банки. В России создана ассоциация пользователей системы SWIFT – «Россвифт».

РБК представляет

Награждать идеи, которые работают



www.effie.rbc.ru

МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРЕМИЯ ЗА ДОСТИЖЕНИЯ В МАРКЕТИНГЕ

Прием заявок до 22 марта 2015 года

Прием заявок: Алина Горбашова
brandgoda@rbc.ru
+7 495 363 11 11 #1610
Реклама и спонсорство: Валентина Гвоздева
vgvozdeva@rbc.ru

22 апреля 2015 года, «Метрополь» Москва

низации

Дело «Башнефти» «Урал-Инвест» объявил о несостоятельности Банкротство после иска «Системы»

**ЕВГЕНИЙ КАЛЮКОВ,
ЛЮДМИЛА ПОДОБЕДОВА**

«Урал-Инвест» – «дочка» благотворительного фонда «Урал», совет которого возглавляет бывший президент Башкирии Муртаза Рахимов, – обратился в Арбитражный суд Башкирии с заявлением о собственном банкротстве.

Суд на 70,7 миллиарда

В феврале 2015 года Арбитражный суд Москвы постановил взыскать с «Урал-Инвеста» в пользу АФК «Система» 70,7 млрд руб. Представители фонда готовы оспаривать решение суда. «Мы не АФК «Система», будем бороться до конца», – заявил по итогам слушаний адвокат «Урал-Инвеста» Сергей Макаренко.

В марте 2009 года «Система» выкупила у четырех ООО – «Агидель-Инвест», «Инзер-Инвест», «Юрюзань-Инвест» и «Урал-Инвест» – по 12,88% акций «Башнефти» (в сумме – 51,52%). Сумма сделок составила \$2 млрд. Пять лет спустя – 30 октября 2014 года – Генеральная прокуратура отсудила у «Системы» пакет «Башнефти», доказав, что компания была незаконно приватизирована, а все последующие сделки с ее акциями ничтожны.

АФК не стала оспаривать это решение. Она вернула Росимуществу около 84% «Башнефти», а убытки решила

взыскать с продавцов и их правопреемников. В середине февраля 2015 года Арбитражный суд Москвы наложил арест на счета «Урал-Инвеста» на сумму 70,7 млрд руб.

Проверка банкротства

Сергей Макаренко, юрист, представляющий интересы «Урал-Инвеста» в иске «Системы» о взыскании 70,7 млрд руб., сообщил РБК, что выплаты в пользу «Системы» по долгам можно начать не раньше, чем решение суда вступит в законную силу. Сейчас эти требования компания оспаривает. «Денег на выплату затребованной «Системой» суммы нет, если компания не сократит сумму требований и не пересмотрит ее, то «Урал-Инвест» вынужден будет банкротиться. При этом оформление процедуры банкротства не помешает продолжению рассмотрения действующего иска в Московском арбитражном суде, по которому мы сегодня выступаем ответчиками», – пояснил Макаренко.

В пресс-службе АФК «Система» от официальных комментариев отказались. Источник в АФК «Система» пояснил РБК, что средства на выплаты по иску в «Урал-Инвесте» есть: около 50 млрд руб. арестовано на счетах компании. Теперь компания будет определяться, как действовать в ситуации подачи ответчиком иска о банкротстве: признавать ли его легитим-

ность и вставить в очередь кредиторов либо подавать встречный иск об оспаривании банкротства, говорит собеседник РБК.

«Компания, подавшая иск о банкротстве, вправе сама назначить арбитражного управляющего. Если бы иск был зарегистрирован после 1 июля, то его кандидатуру предлагал бы арбитражный суд методом случайной выборки», – говорит Анатолий Юшин, управляющий партнер в юридическом агентстве AST Legal. Управляющий должен подтвердить легитимность банкротства или опротестовать его.

Если в ходе проверки появятся доказательства того, что банкротство выглядит преднамеренным, компания-кредитор, в данном случае АФК «Система», вправе подать заявление в правоохранительные органы о возбуждении уголовного дела против менеджмента или собственников компании, говорит юрист. Такое же заявление может подать конкурсный управляющий.

«Если основания для банкротства будут признаны законными, АФК «Система» не попадает в первые три очереди кредиторов «Урал-Инвеста»: в приоритете работники компании, а также банки, которые кредитовали ее и держат залоговые обязательства. Таким образом, у компании-истца уменьшаются шансы получить свои 70,7 млрд руб.», – говорит Юшин. ■

жом, а также проводить внутристрановые платежи. В первую очередь будет проблема для двусторонних банковских сообщений при осуществлении платежей как внутри России, так и за рубеж. Отсутствие сообщений по платежу фактически означает, что банк не сможет ни отправить, ни принять деньги.

Кандидат от России должен быть сотрудником либо организации-пайщика SWIFT, либо связанной с пайщиком

Из-за появившейся угрозы отключения Банк России начал тестировать аналоги SWIFT в России, банки ими пользуются, но признают, что предложенные альтернативы помогут решить проблемы только с платежами внутри страны. Переводы за рубеж по ним невозможны. Также банки начали тестировать системы «банк-клиент», которые позволят заменить SWIFT при внешних переводах, но в использовании они будут дороже и не так удобны, как SWIFT.

«Угроза отключения от SWIFT не снижается после появления в совете директоров российского представителя, так как решение об отключении от SWIFT не зависит, но присутствие в совете директоров нашего человека означает, что мы можем влиять на принимаемые SWIFT решения в части ввода новых стандартов, улучшения сервиса, тарифообразования», – считает предправления НП «Национальный платежный совет» Алма Обаева. ■

Доля Башкирии пока не оформлена

17 февраля заместитель премьер-министра Башкирии Дмитрий Шаронов заявил о том, что правительство республики намерено получить от Росимущества контрольный пакет акций «Башнефти». Выделить региону долю в компании президента Владимира Путина

попросил президент Башкирии Рустэм Хамитов (он направил письмо с просьбой в конце 2014 года). В совете директоров нефтяной компании (будет избран сегодня) интересы региона должен представлять вице-премьер республиканского правительства Рустэм

Марданов. Однако до сих пор Башкирия не оформила в собственность долю в «Башнефти». Источник РБК в правительстве России сообщил, что документ о передаче пакета акций Башкирии еще не подготовлен. «Если будет принято положительное

решение, акции нефтяной компании будут переданы на основании отдельного указа президента России с указанием количества передаваемых акций и поручением правительству России осуществить необходимые действия по их передаче», – уточнил собеседник.

ЛОГИСТИКА
В УСЛОВИЯХ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ
РЕЦЕССИИ
АНТИКРИЗИСНЫЕ
МЕРЫ

+7 (495) 363-03-14
bc.rbc.ru

Руководитель проекта:
Ксения Абрамова
kabramova@rbc.ru

Регистрация:
Екатерина Абрамова
eabramova@rbc.ru

Реклама и спонсорство:
Ольга Макарова
omakarova@rbc.ru

18+

РБК
БИЗНЕС-КОНФЕРЕНЦИИ



Андрей Слепнев
Евразийская экономическая комиссия



Наталья Водолазова
JTI Marketing & Sales*



Светлана Витязева-Хусман
КНАУФ Гипс



Юлия Гертель
ИКЕА в России



Генрих Арутюнов
Группа ПИРОДО



Андрей Чечин
Q-Курьер (холдинг Ozon.ru*)



Людмила Симонова
Медиахолдинг РБК



Андрей Мишин
Полиметалл-М



Станислав Гайда
Procter & Gamble

17 марта, 2015

Swissotel Красные Холмы
(Космодамианская наб., 52)

* Джи Ти Ай Маркетинг энд Сайлс, Озон.ру. Реклама

Выходцы из МФТИ и топ-менеджер «Яндекса» создали крупнейшую в России дистанционную школу

39 миллионов после уроков

ЕЛЕНА КРАЗОВА

Выпускникам МФТИ за два года удалось создать крупнейшую в России онлайн-школу английского языка. Правда, для того, чтобы достичь нужного уровня стандартизации уроков, им пришлось вложить в собственную платформу \$260 тыс.

Четверо из физтеха

В 2008 году студент МФТИ Георгий Соловьев решил заняться английским и сделал очевидное открытие – в родных Чебоксарах преподаватель, с которым Соловьев общался по Skype, брал за индивидуальное занятие намного меньше, чем в Москве. Тогда ему в голову и пришла идея Skype-школы английского языка, которую он в 2012 году предложил создать своим однокашникам из МФТИ Харитону Матвееву, Андрею Яунзу и Денису Сметневу.

Первые инвестиции SkyEng в размере 400 тыс. руб. (около \$12,9 тыс. по среднему курсу за 2012 год) привлек от государственного Фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере. Основатели SkyEng быстро потратили полученные средства на разработку сайта и наем персонала и столкнулись с тем, что инвестиции заканчиваются, а доходы не увеличиваются. Тогда Георгий Соловьев и Харитон Матвеев отправились на обед-консультацию к Александру Ларьяновскому, в то время директору по международному развитию «Яндекса».

Вначале идея не очень заинтересовала Ларьяновского. В тот момент он занимался выводом «Яндекса» на турецкий рынок и учил английский с преподавателем, который приезжал к нему в офис, а занятия по Skype показались ему чем-то непривычным и неудобным. Предприниматели даже не запомнились Ларьяновскому в потоке других «консультуемых». Присмотревшись к Соловьеву и Матвееву топ-менеджер «Яндекса» решил только тогда, когда через пару месяцев они снова вышли на связь и подробно расписали, как каждый из его советов помог компании. После «повторного приема» Ларьяновский и предприниматели стали видеться почти каждую неделю. В очередной раз Соловьев и Харитонов удивили Ларьяновского, когда, получив \$30 тыс. (около 950 тыс. руб. по среднему курсу за 2013 год) в обмен на 10% своей компании «Современные образовательные

решения» от управляющего партнера британского хедж-фонда GLG Partners Эркинбека Адылова, назначили себе зарплаты по 15 тыс. руб., а офис сняли в Долгопрудном. «Я их зауважал», – говорит Ларьяновский.

В октябре 2013 года Ларьяновский вложил в SkyEng \$300 тыс. (около 9,5 млн руб. по среднему курсу за 2013 год). На тот момент у компании было 40 учителей и несколько сотен учеников, всего было проведено около 10 тыс. уроков. В январе 2014 года Александр решил покинуть «Яндекс», чтобы сконцентрироваться на развитии стартапа.

Одного Skype недостаточно

В проекте SkyEng Ларьяновского увлекла прежде всего идея стандартизировать онлайн-обучение языку. Основатели компании заметили ключевые недостатки игроков, присутствовавших на рынке. Традиционные школы работают с признанными методиками, но имеют мало представления об IT и не задумываются о разработке и дизайне программных решений, а интернет-проекты, созданные молодыми предпринимателями (часто программистами), предлагают удобные технологии и дизайн, но не всегда внимательны к стандартам преподавания. SkyEng решила попытаться объединить преимущества одного и другого подходов – поставить проведение видеоуроков на основе признанных методик на «конвейер» за счет интернет-технологий.

Уже скоро стало ясно, что стандартизировать уроки на базе Skype невозможно. Подход SkyEng, ориентированный на урок как «коробочный» продукт, предполагает постоянный контроль отношений между учеником и учителем и непрерывной учет параметров этого взаимодействия, а у Skype такого функционала нет. Сначала создатели SkyEng давали учителям список рекомендаций, но не смогли приучить их четко их выполнять. В результате в SkyEng разработали собственную платформу для виртуальных занятий – Vimbox, тестовая версия которой стала доступна в июне 2014 года. Инвестиции в Vimbox Ларьяновский оценивает в \$260 тыс. (около 9,1 млн руб. по среднему курсу в первой половине 2014 года).

Специально разработанная платформа позволила создателям SkyEng внести в систему специализированный функционал. Например, система способна замерить, насколько совместимы оказались учитель и ученик: Ларьяновский попросил знакомых

психологов составить план вопросов, благодаря которым за 15–20 минут бесплатного пробного занятия можно было бы определить темперамент человека, его общие с преподавателем интересы, должен ли учитель быть для ученика партнером и не пристраивать с напоминаниями о домашнем задании или же должен быть «ведущим». На основании тестирования система подбирает ученику подходящего ему по этим параметрам преподавателя.

Учитель может отправлять ученику упражнения и следить за их выполнением в онлайн-режиме, может назначить домашнее задание, которое затем система автоматически проверит. Одновременно система позволяет методистам SkyEng видеть каждую секунду любого урока и помогать учителю корректировать план в режиме реального времени. Сотрудники SkyEng следят, чтобы учитель следовал заранее утвержденному плану занятий, а также посылают заранее подготовленные рекомендации. Кроме того, Vimbox собирает и систематизирует самую разную статистику – например, соотношение, сколько во время урока говорит учитель, а сколько ученик, какая часть урока проходит на английском, а какая на русском.

В проекте SkyEng Ларьяновского увлекла прежде всего идея стандартизировать онлайн-обучение языку

Система позволяет создателям SkyEng масштабировать удачный опыт преподавателей, которых хвалили ученики школы. Например, Ларьяновский, Соловьев и Матвеев заметили, что талантливые учителя правильно хвалят учеников, и, рассчитав время «эмоционального падения» ученика, внесли в интерфейс урока всплывающую подсказку: после очередного сложного задания – похвалить.

Вначале учителя сопротивлялись стандартизации урока, рассказывает Ларьяновский. Но затем они поняли, что в таком формате можно тратить меньше времени на подготовку к занятию и проверку домашних заданий – это освободило им час-два каждый день, позволило проводить больше уроков и больше зарабатывать. Правда, пока в SkyEng на Vimbox проводится лишь 60% уроков. Через полгода создатели сервиса рассчитывают довести эту долю до 90%.

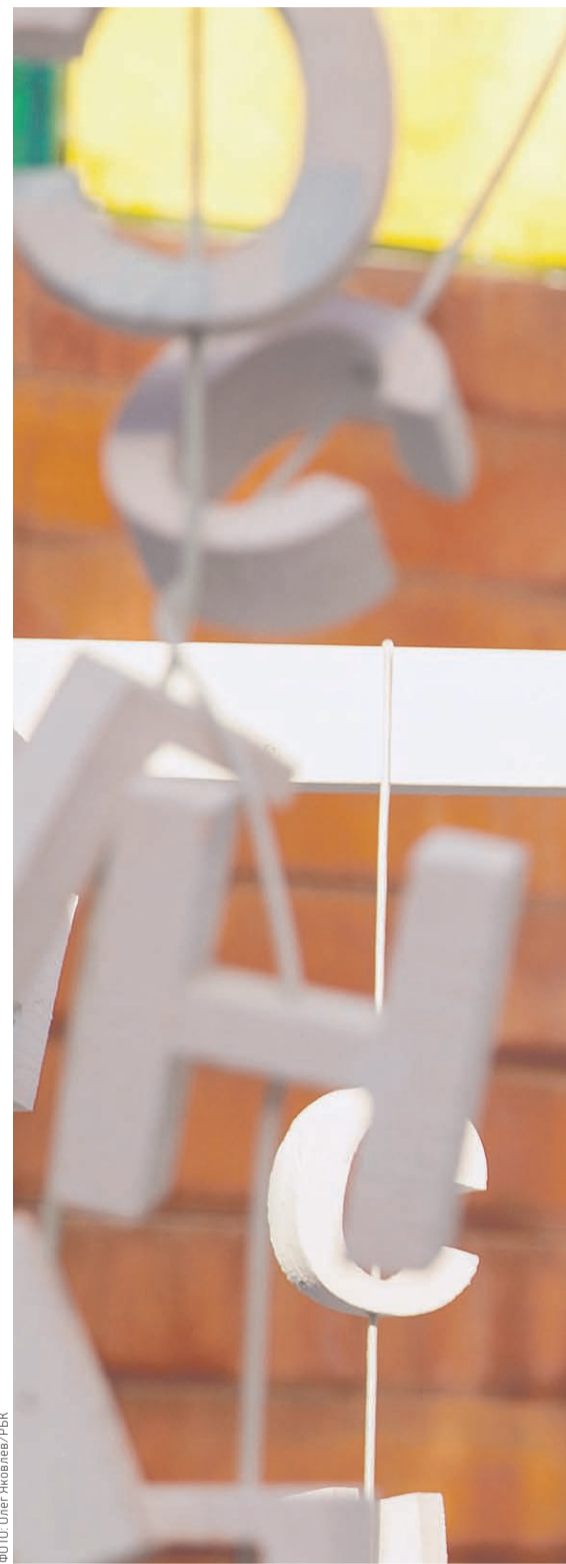


ФОТО: Олег Яковлев/РБК

Конкуренция

EnglishDom

Создан в 2007 году
Основатели:
Александра Назарова
и Максим Сундалов
Инвестиции:
собственные средства
Преподаватели: около 100
Ученики: около 1500, 50%
обучающихся занимаются
от трех до шести месяцев
Выручка: «несколько миллионов
рублей в месяц»
Посещаемость сайта: 60 тыс. уникальных пользователей в месяц
Сундалов: «Нам часто приходится отговаривать студента заниматься с носителем языка: многие считают это «универсальным рецептом», а это не так».

Englex

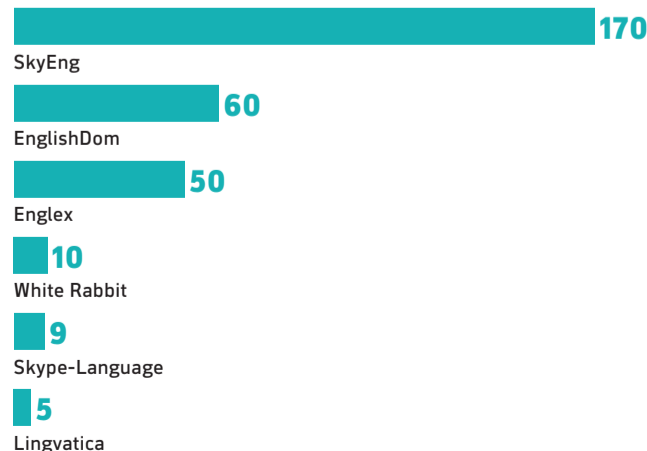
Создан в 2011 году
Основатели:
Александра Сытник, Алексей Чемирис, Виктория Кодак
Инвестиции:
собственные средства
Преподаватели: 84
Ученики: около 1100, в среднем обучающиеся занимаются от шести до десяти месяцев
Выручка: «несколько миллионов рублей в месяц»
Посещаемость сайта: 50 тыс. уникальных пользователей в месяц
Сытник: «Изначально мы вкладывали усилия в создание собственных методических разработок и адаптацию имеющихся учебных материалов под формат Skype-уроков».

«Белый Кролик»

Создан в 2007 году
Основатели:
Светлана Марченко и другие
Инвестиции:
собственные средства
Преподаватели: около 100
Ученики: несколько сотен человек, которые в среднем занимаются около года
Выручка: «несколько сотен тысяч рублей в месяц»
Посещаемость сайта:
10 тыс. уникальных пользователей в месяц
Марченко: «Любые проекты в сфере онлайн-образования – это адаптация старых методов и проверенных методик, колеса предприниматели на этом рынке не изобретают».

Рынок обучения английскому языку по Skype

Количество уникальных посетителей, тыс./месяц



Источник: SimilarWeb, CostMySite

АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА



SkyEng в цифрах

\$343 тыс.

составили инвестиции в проект

39,5 млн руб.

выручки получила компания в 2014 году

20%

составила маржинальность бизнеса

В 4 раза

в 2014 году выросла ежемесячная выручка

160

преподавателей работают в компании

1600 человек

проходят обучение в SkyEng

87%

учеников, которые прошли пробный урок, продолжили учиться платно

7 месяцев

составляет среднее время обучения

40 тыс. руб.

дохода в среднем приносит один ученик за все время обучения

Источник: SkyEng

Александр Ларьяновский

Родился в 1971 году в Чарджоу (Туркмения). Окончил Новосибирский институт искусств по специальности «телережиссер». С 1994 года работал в местных интернет-СМИ. В 2008 году перешел в «Яндекс» сначала на должность директора по региональному развитию, а в 2009-м стал заниматься международным развитием компании. С 2014 года – совладелец и директор по развитию бизнеса SkyEng.

Выгодная стандартизация

Сейчас у SkyEng 160 преподавателей, 60% из них русскоговорящие, значительная часть – из регионов. В среднем учитель в SkyEng получает 40–50 тыс. руб. в месяц при ежедневной восьмичасовой нагрузке, не выходя из дома. Из 1,6 тыс. учеников 65% – москвичи, 25% – петербуржцы. Главный показатель для бизнеса SkyEng – LTV (lifetime value, общая

сумма дохода с одного ученика за все время его учебы) – составляет 40 тыс. руб. за семь месяцев обучения (56 уроков). «Стоимость привлечения одного клиента – около 2 тыс. руб., – говорит Ларьяновский. – При этом 87% человек, подавших заявку на пробный урок, продолжают заниматься со SkyEng». Стоимость одного 50-минутного урока с русскоязычным преподавателем составляет от 630 до 670 руб. (в зависимости от числа одновременно купленных курсов), с носителем языка – от 1330 до 1470 руб.

По словам Ларьяновского, маржинальность продаж SkyEng составляет около 20%, но как делится доход между сервисом и учителями, не раскрывает. Зато инвестор SkyEng уверяет, что операционно прибыльным сервис стал еще в феврале 2013 года. Чистую прибыль компания не раскрывает, но выручка SkyEng в 2014 году выросла в 4 раза и составила 39,5 млн руб.

Евгений Тимко, управляющий партнер фонда InVenture Partners, отмечает, что платные сервисы с живыми преподавателями быстро набирают обороты, что позволяет сделать бизнес более устойчивым, в то время как у сер-

висов самообучения, использующих модель freemium, конверсия бесплатных пользователей в платных редко превышает 3%. По словам аналитика венчурного фонда Runa Capital Константина Виноградова, в сегменте обучения языкам по Skype действительно выше средний чек и LTV, но отношение LTV к стоимости привлечения платящего пользователя у сервисов по самообучению зачастую выше.

Научить Португалию

В 2015 году SkyEng планирует запустить новую версию Vimbox, в которой будет больше возможностей для персонализации учебных планов и стиля занятий. SkyEng также ведет работу над интеграцией с технологиями распознавания речи от «Яндекса» и Google, автокорректировкой индивидуальных программ, алгоритмами подбора упражнений для ученика исходя из его интересов и уровня. В дальнейшем Ларьяновский рассчитывает привлечь к планированию уроков драматургов, которые помогут бы соткать эмоциональный рисунок урока и сделать их похожими на сериалы по способности «затягивать» контент. Сейчас ему в этом помогает

знакомый писатель из Новосибирска Максим Маскаль. Предполагается интеграция с сервисами-переводчиками, онлайн-словарями и другими онлайн-продуктами для изучения английского языка. Создатели SkyEng хотят начать работать в корпоративном сегменте, причем ценник с выходом в b2b не изменится, уверяет Ларьяновский.

Ларьяновский рассчитывает, что количество учеников SkyEng вырастет к концу 2015 года в три раза – почти до 5 тыс., учителей – до 300–500, а LTV вырастет до 45–50 тыс. руб. При этом российская аудитория должна дать лишь половину прироста – SkyEng в течение года собирается начать экспансию в страны Западной Европы и уже запустил сайты на родных языках для жителей Португалии, Испании, Турции, Греции, Франции, Голландии. Эксперимент по запуску SkyEng в одной стране обойдется компании всего в \$2 тыс., рассчитывает Ларьяновский. Правда, под изучение других языков, кроме английского, сервис не будет адаптирован – слишком многое в интерфейсе и методиках создано специально для этого языка. ■

В 2014 году тарифы каско выросли в среднем на 41%

Дороже – молодым

ЕКАТЕРИНА МЕТЕЛИЦА

Страховая группа «Уралсиб» исследовала, на сколько подорожали полисы каско в разных городах России. За год стоимость страховки сильнее всего выросла в Краснодаре, меньше всего – в Санкт-Петербурге, средний рост – 41%.

Специалисты «Уралсиба» проанализировали, как изменились тарифы каско на популярные отечественные и иностранные марки машин для водителей трех групп: 20-летние водители без стажа, 35-летние со стажем 15 лет, 55-летние с опытом вождения 30 лет. Исследовались данные десяти крупнейших по объему сборов каско страховых компаний в 19 крупных городах Центрального, Северо-Западного, Южного, Приволжского, Сибирского и Уральского федеральных округов. В исследовании приведены данные по росту тарифа каско за год (февраль 2014 – январь 2015 года).

Полис для иномарок дорожал во всех городах быстрее, чем для отечественных автомобилей

Сильнее всего тариф каско вырос в Краснодаре, причем для всех категорий водителей: цена в среднем увеличилась на 76%. В Санкт-Петербурге каско подорожало меньше всего – на 28%.

Полис для иномарок дорожал во всех городах быстрее, чем для отечественных автомобилей. А из всех исследуемых категорий водителей наибольшие темпы роста тарифа увидели молодые и неопытные водители – в среднем по городам каско подорожало на 40% для российских авто и на 58% для иномарок.

Молодым водителям больше всего повезло в Санкт-Петербурге и Москве – в этих городах тариф каско вырос за год на 23–27%. Однако это касается только владельцев российских автомобилей, для молодых обладателей иномарок полис каско меньше всего подорожал в Самаре – на 40%.

В каждом регионе формируются свои тарифы в зависимости от общих принципов риск-менеджмента и локальных трендов, комментирует результаты исследования руководитель департамента автострахования и страхования имущества СГ «Уралсиб» Мария Барсова. «Главный фактор, который определяет стоимость каско, – это убыточность конкретного модельного ряда в конкретном городе для определенной группы водителей», – добавляет она. Чем выше убыточность, тем выше тариф, согласен гендиректор «Эксперт РА» Павел Самиев.

Кроме того, если в каком-нибудь регионе у страховщика много судебных разбирательств с клиентами, а значит, и велики судебные издержки, тариф будет выше, потому что издержки страховая компания заложит в стоимость полиса, говорит Самиев.

Как подорожали полисы каско в российских городах

Среднее подорожание за год, %



Как увеличилась цена каско за год по категориям, %

▲ Возраст водителя, лет ● Водительский стаж, лет

Место по среднему подорожанию за год	Российские автомобили			Иномарки		
	▲ 20 ● 0	▲ 35 ● 15	▲ 55 ● 25	▲ 20 ● 0	▲ 35 ● 15	▲ 55 ● 25
1 Краснодар	76	51	67	86	91	87
2 Красноярск	45	51	47	59	52	49
3 Оренбург	51	30	27	74	55	56
4 Челябинск	44	36	35	63	51	52
5 Ставрополь	48	32	27	66	50	47
6 Волгоград	44	29	24	65	46	44
7 Екатеринбург	42	31	29	60	46	44
8 Кемерово	49	27	25	55	42	44
9 Уфа	44	20	15	66	46	45
10 Иркутск	47	27	23	55	42	40
11 Казань	38	25	23	58	41	42
12 Москва	27	30	32	52	42	44
13 Пермь	34	26	23	54	43	42
14 Нижний Новгород	37	26	25	51	38	38
15 Новосибирск	39	27	24	45	38	36
16 Тюмень	42	19	16	53	35	32
17 Ростов-на-Дону	36	19	18	48	32	34
18 Самара	28	22	21	40	35	36
19 Санкт-Петербург	22	14	15	46	33	36
В среднем	40	30	27	58	45	45

Источник: СГ «Уралсиб» Карта: Natural Earth

«В Краснодаре и всем Южном регионе, где исследователи отметили самые высокие темпы роста стоимости каско, ситуация именно такая», – объясняет он.

На изменения тарифа каско влияет опыт водителя, рассказывает Барсова. Это один из наиболее важных критериев, так как чем больше опыт,

тем выше качество управления автомобилем. «Способность справиться с аварийной ситуацией на дороге выше у опытных водителей, поэтому цена полиса для них ниже», – добавляет Барсова.

Также стоимость полисов зависит от цены автомобиля и его запчастей. Каско на иномарки дорожало

в 2014 году быстрее, чем на российских автомобилях из-за роста цен на автозапчасти. При ремонте автомобиля стоимость запчастей составляет около 70% от его общей стоимости, говорила ранее РБК актуарий управления розничного страхования ОСАО «РЕСО-Гарантия» Екатерина Захарова. ▣