

Не по карману: насколько сократилось потребление мяса в стране с 2014 года **с. 12**

Индейка взлетела: кто из производителей выиграл при переделе рынка **с. 12**

Минимум импорта: почему зарубежные поставки сошли на нет **с. 12**

РБК

ЕЖЕДНЕВНАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА



Андрей Матвеев,
инициатор закона
о концертах

«Возить группы
с Запада стало
рискованно»

ИНТЕРВЬЮ, с. 10

ФОТО: Алена Кондюрина для РБК

ПОЛИТИКА

ЭКОНОМИКА

ЛЮДИ

БИЗНЕС

ДЕНЬГИ

20 января 2016 Среда No 8 (2264) WWW.RBC.RU

КУРСЫ ВАЛЮТ
(ЦБ, 20.01.2016)



\$1=
₽78,49



€1=
₽85,30



ЦЕНА НЕФТИ BRENT (BLOOMBERG,
19.01.2016, 19.00 МСК) \$29,53 ЗА БАРРЕЛЬ



ИНДЕКС РТС (МОСКОВСКАЯ БИРЖА,
19.01.2016) 660, 29 ПУНКТА



МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЕЗЕРВЫ
РОССИИ (ЦБ, 08.01.2016) \$368,1 МЛРД

ИНТЕРНЕТ В России впервые применят вечную блокировку

Закрывается навсегда



Основатель группы Bazelevs Тимур Бекмамбетов одним иском уложил сразу 12 популярных файлообменников

ПОЛИНА РУСЯЕВА,
АЛЕНА СУХАРЕВСКАЯ

Во вторник вступили в силу решения Мосгорсуда о пожизненной блокировке торрент-трекера Rutor.org и еще 12 ресурсов. Пока большинство сайтов доступно для пользователей, но в течение суток провайдеры заблокируют их навсегда.

13 ПЕРВЫХ

Решение Мосгорсуда по иску ООО «Базелевс дистрибьюшен» о защите исключительных прав на аудиовизуальные произведения вступило в законную силу, говорится в сообщении суда. По сути, это станет первым реализованным решением о пожизненной блокировке

торрент-трекеров по расширенному антипиратскому законодательству (действует с мая 2015 года).

«Базелевс дистрибьюшен», входящий в группу Bazelevs Тимура Бекмамбетова и занимающийся производством художественных и рекламных роликов, пожаловался в Мосгорсуд еще в прошлом году. В октябре

суд удовлетворил претензии компании и принял решение о «вечном» ограничении доступа к 12 торрент-трекерам. В списке сайтов есть Rutor.org — один из самых популярных в Рунете торрент-трекеров с 30,4 млн посещений в декабре, по данным Similarweb.

Окончание на с. 15

РЕЙТИНГ

Список будущих миллиардеров

ОЛЬГА НАДЫКТО,
АЛЕНА СУХАРЕВСКАЯ,
ИРИНА ЮЗБЕКОВА

Журнал Forbes опубликовал рейтинг самых ярких молодых предпринимателей, в котором оказались сразу несколько россиян.

Глобальный рейтинг молодых бизнес-лидеров, по версии Forbes, был опубликован в начале года, 19 января журнал впервые выпустил его европейскую версию. Сам рейтинг журнал делает уже пять лет. В каждом рейтинге 20 номинаций, включая «Финансы», «Венчурный капитал», «Технологии» и т.д. Всего в этом году было номинировано 1500 человек. Заявки на номинации принимались через соцсети, работу по подбору номинантов также вели журналисты Forbes. Финалистов в каждой категории определяло жюри, в состав которого входили специалисты в указанных областях.

Окончание на с. 18



ПОДПИСКА: (495) 363-11-01

ПАРК РУБЛЕВО
элитные квартиры

**СКАЗОЧНО
ВЫГОДНЫЕ УСЛОВИЯ
НА ГОТОВЫЕ КВАРТИРЫ**

Застройщик АО «Рублево».
Проектная декларация
и условия акции на
www.parkrublevo.ru

+7 (495) 258-00-55
WWW.PARKRUBLEVO.RU

**НОВЫЙ ГОД В ЖК «ПАРК РУБЛЕВО»
ПРОДОЛЖАЕТСЯ**

РБК
ежедневная
деловая
газета

16+

Ежедневная деловая газета РБК
Главный редактор:
 Максим Павлович Солюс
Заместители главного редактора:
 Петр Мироненко, Юлия Ярош
Выпуск: Дмитрий Иванов
Руководитель фотослужбы:
 Алексей Зотов
Фоторедактор: Наталья Славгородская
Верстка: Константин Кузниченко
Корректура: Марина Колчак
Инфографика: Олеся Волкова,
 Андрей Ситников

ОБЪЕДИНЕННАЯ РЕДАКЦИЯ РБК
Шеф-редактор проектов РБК:
 Елизавета Осетинская
Главный редактор rbc.ru
 и **ИА РосБизнесКонсалтинг:**
 Роман Баданин
Заместители главного редактора:
 Ирина Малкова, Надежда Иваницкая,
 Владимир Моторин
Главный редактор журнала РБК:
 Валерий Игуменов
Заместители главного редактора:
 Анфиса Воронина, Алексей Яблоков
Арт-директор: Ирина Борисова
Руководитель фотослужбы:
 Варвара Гладкая

Руководители направлений –
заместители главного редактора
Банки и финансы: Елена Тофанюк
Индустрия и энергоресурсы: Петр Кирьян
Информация: Игорь Терентьев
Политика и общество: Максим Гликин
Спецпроекты: Елена Мязина

Редакторы отделов
Медиа и телеком: Полина Русяева
Международная жизнь:
 Александр Артемьев
Мнения: Николай Гришин
Потребительский рынок:
 Ксения Шамакина
Свой бизнес: Владислав Серегин
Экономика: Иван Ткачев

Адрес редакции: 117393, г. Москва,
 ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
Телефон редакции: (495) 363-1111, доб. 1177
Факс: (495) 363-1127. E-mail: daily@rbc.ru
Адрес для жалоб: complaint@rbc.ru

Учредитель газеты: ООО «БизнесПресс»
 Газета зарегистрирована в Федеральной
 службе по надзору в сфере связи,
 информационных технологий и массовых
 коммуникаций.
 Свидетельство о регистрации средства
 массовой информации ПИ № ФС77-63851
 от 09.12.2015.

Издатель: ООО «БизнесПресс»
 117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
 E-mail: business_press@rbc.ru
Генеральный директор: Екатерина Сун

Корпоративный коммерческий
директор: Людмила Гурей
Коммерческий директор
издательского дома «РБК»:
 Анна Батыгина
Директор по рекламе
товаров группы люкс:
 Виктория Ермакова
Директор по рекламе сегмента авто:
 Мария Железнова

Директор по маркетингу:
 Андрей Сикорский
Директор по распространению:
 Анатолий Новгородов
Директор по производству:
 Надежда Фомина

Подписка по каталогам:
 «Роспечать», «Пресса России»,
 подписной индекс: 19781
 «Почта России», подписной индекс: 24698

Подписка в редакции:
 Телефон: (495) 363-1101
 Факс: (495) 363-1159

Этот номер отпечатан
 в ОАО «Московская газетная типография»
 123995, г. Москва, ул. 1905 года, д. 7, стр. 1
 Заказ № 0071
 Тираж: 80 000

Номер подписан в печать в 22.00
 Свободная цена

Перепечатка редакционных материалов
 допускается только по согласованию
 с редакцией. При цитировании ссылка
 на газету РБК обязательна.

© «БизнесПресс», 2016

КТО СТОИТ ЗА НОВЫМИ УКРАИНСКИМИ ПАРТИЯМИ



ФОТО: Арчил Верещанин/ТАСС

↑ Экс-президент Грузии **Михаил Саакашвили** (на фото справа) был назначен губернатором Одесской области в мае 2015 года. Целью своей работы он называет борьбу с коррупцией на всех уровнях в области и в стране. Инициировал проведение антикоррупционных форумов, а в конце декабря в Киеве объявил о создании «Движения за очищение», на основе которого может быть создана партия

→ «Оппозиционный блок», лидером которого является бывший вице-премьер **Юрий Бойко** (на фото на переднем плане), был создан в 2014 году. Его костяк составили бывшие члены Партии регионов. Оппозиционный блок опирается на базу поддержки регионалов и на местных выборах показал хорошие результаты на востоке Украины



ФОТО: Денис Вышинский/ТАСС

Губернатор Одесской области приготовился очистить Украину от коррупции

Партия Саакашвили

ПОЛИНА ХИМШИАШВИЛИ

Губернатор Одесской области Михаил Саакашвили продолжает антикоррупционную кампанию. Он основал «Движение за очищение», на базе которого, как ожидают украинские политики и эксперты, появится новая партия.

«ЭЛИТУ НА СВАЛКУ»

Третий антикоррупционный форум прошел в Харькове в понедельник. «Наш главный клич из Харькова — надо отправлять на свалку истории элиту, которая 25 лет больше ничем не занимается, только грабит собственный народ», — призвал собравшихся губернатор Одесской области и инициатор форумов Михаил Саакашвили. Первый прошел в Одессе, второй, 23 декабря, в Киеве. Организаторы обещают провести их и в других городах.

Антикоррупционные форумы собирают по несколько тысяч участников. По данным украинского портала «Новое время», в Киеве на форум пришли около 5 тыс. человек. Саакашвили заявил, что в Харькове на форуме присутствовало более 3 тыс. человек.

Выступая перед собравшимися, Саакашвили по традиции призвал сменить правительство: «Это правительство нужно менять. И кому нужно их менять? Нам с вами». Сам он при этом отказался от премьерских амбиций: «Я потому здесь и выступаю, потому что мне ничего не нужно. Мы хотим открыть путь для нового поколения людей, которые смогут все поменять».

РУСЛАНА, БЕНДУКИДЗЕ И ЧИЧВАРКИН

Открыть путь для молодых людей должно общественное «Движение за очищение», о создании которого было объявлено на

киевском антикоррупционном форуме.

В координационный совет движения входит несколько общественных организаций, такие как Центр Бендукидзе и Reforms Lab, которые финансируются международными донорами, рассказала в интервью порталу Reed депутат

британии российский бизнесмен Евгений Чичваркин.

По словам Залищук, движение должно объединить представителей парламентских и непарламентских сил, для которых приоритетом является борьба с коррупцией, общественные организации, простых людей.

Выступая перед собравшимися, Саакашвили по традиции призвал сменить правительство: «Это правительство нужно менять. И кому нужно их менять? Нам с вами». Сам он при этом отказался от премьерских амбиций

украинского парламента и один из организаторов форумов Светлана Залищук. Традиционными участниками форумов уже стали депутаты Мустафа Найем и Сергей Лещенко, певица Руслана Лыжичко. В харьковском мероприятии принял участие получивший политическое убежище в Велико-

Программа конкретных действий движения, по ее словам, еще прорабатывается.

Саакашвили в Харькове рассказал, что движение соберет миллион подписей за изменение правил игры: изменение избирательной системы, освобождение бизнеса от административного давления.



ФОТО: Анатолий Жданов/Коммерсантъ

→ Украинский миллиардер **Игорь Коломойский** год проработал на посту губернатора Днепропетровской области, где добился популярности на патриотической волне противостояния сепаратизму. После отставки Коломойского члены его губернаторской команды создали партию «Укроп». Украинские СМИ также считают, что бизнесмен поддерживает партию «Возрождение»

Депутат Рады Дмитрий Добродомов сказал, что все факты о коррупции в Харькове, представленные на форуме, будут собраны в один документ, который будет направлен в антикоррупционное бюро, где дела будут разбираться, а в случае необходимости направляться в суд.

ПОЛИТИЧЕСКОЕ ДВИЖЕНИЕ

Объявление о создании движения спровоцировало дискуссии о создании на его основе новой политической партии. Команда организаторов и активных участников этого не исключает: «Я хочу, чтобы наше антикоррупционное движение получило 80% на следующих

выборах — и это политическая цель», — заявил советник одесского губернатора Саша Боровик.

«Возможно, в рамках движения соберутся силы, которые захотят основать партию. Но в движении есть место и для аполитичных активистов», — сообщила Залищук в интервью Reed.

Владимир Федорин, один из организаторов антикоррупционных форумов в Одессе и Киеве и основатель Центра свободной экономики им. Кахи Бендукидзе, в интервью «Новому времени» также говорил о том, что вопрос о формировании на Украине новой политической силы назрел.

Активную деятельность Саакашвили и перспективу превра-

рассказал «РИА Новостям» представитель ЛНР на переговорах Владислав Дейнего. В поддержку выборов во вторник высказался министр иностранных дел Германии Франк-Вальтер Штайнмайер: «Когда они медлят с выборами, это откладывает перспективы устойчивого решения конфликта». По словам министра, которого цитирует «Европейская правда», переговоры по устранению препятствий к проведению

← Лицом партии «Возрождение» в Харькове на местных выборах осенью прошлого года стал мэр города **Геннадий Кернес**, ранее состоявший в Партии регионов бежавшего президента Виктора Януковича. На выборах партия впервые получила большинство в горсовете



ФОТО: РИА Новостям



ФОТО: РИА Новостям

↑ Партия «Самопомощь», лидером которой является мэр Львова **Андрей Садовый**, была создана в конце 2012 года, но общеукраинскую популярность получила во время событий Евромайдана. На досрочных выборах в 2014 году заняла третье место

щения его движения в партию на прошлой неделе был вынужден прокомментировать президент Петр Порошенко во время большой пресс-конференции. «Никакой угрозы суверенитету Украины с его стороны я не вижу», — ответил он шуткой на вопрос о том, расценивает ли он Саакашвили как конкурента на политическом поприще.

ПАРТИЙНЫЕ ПЕРСПЕКТИВЫ

Саакашвили стал очень популярной фигурой на Украине, особенно среди простых людей, уставших от того, что политики за все последние годы, в том числе после Евромайдана, не смогли справиться с

коррупцией, отмечает украинский эксперт Анатолий Октисюк.

Появление новой партии возможно, на новые силы есть запрос, указывает эксперт. На последних местных выборах хорошие результаты показала новая партия «Укроп», созданная командой экс-губернатора Днепропетровской области Игоря Коломойского. Один из лидеров партии Борис Филатов по итогам выборов стал мэром Днепропетровска.

«Движение за очищение» оседлало универсальную и чувствительную тему борьбы с коррупцией, и, несомненно, его участники намерены учредить партию, говорит украинский политолог Евгений Магда. Саакашвили в но-

вом политическом проекте, если такой будет создан, уготована роль локомотива, так как по действующим законам в течение еще трех лет он не может баллотироваться в депутаты и в течение восьми — на пост президента, обращает внимание Магда.

Появление новой политической силы и даже угроза ее появления играют на руку президенту Порошенко, говорит Октисюк: так президент и его команда могут использовать угрозу досрочных выборов для продвижения конституционной реформы, ведь в случае досрочных выборов президентские силы, в том числе проект при поддержке Саакашвили, могут одержать победу. ▣

Минская группа готовится договориться о выборах в ДНР

«Не медлить с выборами»

В Минске 20 января состоится очередное заседание Трехсторонней контактной группы по Украине с участием представителей Украины, России, ОБСЕ и самопровозглашенных Донецкой и Луганской народных республик. За день до общего сбора работу в Минске начала политическая подгруппа. В этой подгруппе обсуждался вопрос о местных выборах на территориях ДНР и ЛНР,

выборов идут уже шесть недель. По его словам, ранее уже было решено, что закон должен быть согласован до конца января.

Конфликт законов

Пока известно, что Киев настаивает на проведении выборов по украинскому законодательству с участием украинских партий и СМИ, однако в ДНР и ЛНР такой подход отвергают. Самопровозглашенные республики приняли

собственный закон о выборах, не предусматривающий участие партий, а также намерены ограничить работу украинских СМИ. В поддержку переговорного процесса во вторник серию встреч в Киеве провели посланники президента Франции и канцлера Германии (Франция, Германия, Россия и Украина входят в «нормандскую четверку»). Кристоф Хойсен и Жак Одибер встретились с президентом Петром

Порошенко и провели отдельную встречу с председателем фракции Оппозиционного блока Юрием Бойко и депутатом Сергеем Левочкиным. Представители оппозиции обсуждали с посланниками европейских стран в том числе и то, что украинский парламент должен принять серию законов для урегулирования конфликта. Из Киева представители Олланда и Меркель направляются в Москву.

Как суверенные фонды выводили активы

\$7,25 трлн

составляли суммарные активы всех суверенных фондов в сентябре 2015 года

\$50-70 млрд

вывел суверенный инвестфонд Саудовской Аравии с западных рынков в 2015 году

\$87 млрд

составляет дефицит бюджета Саудовской Аравии на 2016 год

Менее \$60 за баррель,

при такой стоимости нефти приостанавливаются поступления в самый крупный суверенный фонд — Государственный пенсионный фонд Норвегии

Крупнейшие суверенные фонды в мире по размеру активов под управлением в 2016 году, \$ млрд

Государственный пенсионный фонд, Норвегия	824,9
Abu Dhabi Investment Authority, ОАЭ	773
China Investment Corporation, Китай	746,7
SAMA Foreign Holdings, Саудовская Аравия	668,6
Kuwait Investment Authority, Кувейт	592
SAFE Investment Company, Китай	547
Hong Kong Monetary Authority Investment Portfolio, Гонконг	417,9
Государственный инвестиционный фонд, Сингапур	344
Qatar Investment Authority, Катар	256
National Social Security Fund, Китай	236

\$106 за баррель,

по оценке МВФ, должна стоить нефть для того, чтобы бюджет Саудовской Аравии был бездефицитным

В среднем на \$7,4 млрд

ежемесячно сокращаются резервы Саудовской Аравии с августа 2014 года, когда началось падение цен на нефть

Около 80%

всех активов Qatar Investment Authority в 2013 году приходилось на европейские страны

На \$1,1 млрд

продала Норвегия акции торгующихся на бирже NASDAQ европейских компаний во втором квартале 2015 года

Что страны — экспортеры нефти делают в связи с сокращением доходов

Как спасти нефтедоллары

ГЕОРГИЙ ПЕРЕМИТИН

Низкие цены на нефть вынуждают фонды развития стран-экспортеров распродавать и диверсифицировать активы. Саудовская Аравия вкладывается в расписки США, Норвегия избавляется от российских активов.**ЖИЗНЬ ПО СРЕДСТВАМ**

Проблемы крупных экспортеров усугубляются по мере продолжения падения нефтяных цен до значений десятилетней давности — февральские фьючерсы на нефть марки Brent 16 января пробили \$29, что соответствует показателям 2004 года.

Самые серьезные проблемы у Саудовской Аравии — бюджет королевства на 2016 год был спланирован с дефицитом \$87 млрд (по оценке Abu-Dhabi Commercial Bank, около 11% ВВП). Со схожими трудностями столкнулись также Катар, Кувейт и Оман (их бюджетный дефицит — от 5 до 8% ВВП). Чтобы компенсировать недостаток нефтедолларов, страны-экспортеры распродают иностранные активы своих суверенных фондов и выводят деньги из управления инвесткомпаний.

В 2014 году суммарный объем активов, которыми располагали суверенные инвестиционные фонды, достиг рекордной отметки — \$7,2 трлн (данные Sovereign Wealth Fund Institute). Теперь фонды пересматривают свою стратегию — избавляются от низкодоходных инструментов и вкладывают средства в более рискованные активы.

По данным аналитической компании eVestment, которые приводит The Financial Times, только в третьем квартале 2015 года суверенные фонды стран Персидского залива вывели с западных рынков по меньшей мере \$19 млрд.

ЭР-РИЯД ЭКОНОМИТ

Лидером по выводу средств стала Саудовская Аравия. Суверенный инвестфонд страны, который управляется Центробанком Саудовской Аравии (Saudi Arabian Monetary Agency, SAMA), в 2015 году вывел около \$70 млрд из крупных управляющих активами фондов (среди них — Franklin Templeton, BlackRock, Northern Trust и BNY Mellon). Всего объем иностранных активов фонда, который является четвертым в мире по этому показателю, сократился до уровня 2012 года — с рекордных для себя \$737 млрд в августе 2014 года до \$628 млрд в ноябре 2015 года. В октябре аналитик NASDAQ Advisory Board Александр Фри сообщил Reuters, что SAMA продал акции только торгующихся на бирже NASDAQ компаний на \$1,2 млрд.

Эр-Рияд нуждается в средствах не только на покрытие дефицита, но и на ведение военной операции против шиитских повстанцев-хуситов в Йемене. Согласно оценке лондонского Международного института стратегических исследований, Саудовская Аравия каждый месяц тратит на операцию в Йемене порядка \$175 млн.

Кроме того, большие объемы бюджетных средств саудовская монархия направляет на поддержание социальной стабильности в стране.

По оценке МВФ, бездефицитный бюджет Саудовской Аравии возможен при цене на нефть \$106 за баррель, а нынешних резервов королевства при сохранении текущих затрат и низких нефтяных цен хватит только на пять лет.

Согласно данным МВФ, по состоянию на ноябрь 2015 года резервы Саудовской Аравии составляют \$635 млрд. За 15 месяцев с августа 2014 года они сокращались в среднем на \$7,4 млрд ежемесячно.

Чтобы компенсировать недостаток нефтедолларов, страны-экспортеры распродают иностранные активы своих суверенных фондов и выводят деньги из управления инвесткомпаний

Коллапс нефтяных цен совпал с изменениями на саудовском престоле — место скончавшегося в январе 2015 года короля Абдаллы занял король Салман. При нем был создан Совет по делам экономики и развития, во главе которого стоит сын короля — принц Мохаммед бин Салман. Совет пытается адаптировать королевство к условиям дешевой нефти — увеличивает налогообложение, сокращает бюджетные расходы и проводит приватизацию. Частью реформ является и изменение инвестиционной политики страны.

Сейчас политика инвестиций саудовского суверенного фонда отличается от остальных стран Персидского залива. В отличие от ОАЭ, Катара и Кувейта, которые приобретают доли в крупных западных компаниях и инвестируют в недвижимость, SAMA направляет средства

в сверхнадежные активы — облигации казначейства США, а также распределяет их по депозитам в крупных банках. На акции компаний приходится лишь порядка 20% активов фонда. Таким образом, доходность фонда ниже, чем у стран залива, которые придерживаются более рискованной инвестиционной стратегии.

Однако Саудовская Аравия рассматривает вопрос о создании нового суверенного фонда, который

в целях увеличения доходности будет инвестировать в более рискованные активы, чем SAMA. Как сообщил на прошлой неделе Reuters, в течение года-двух новый суверенный фонд будет создан с офисом в Нью-Йорке. По данным источников агентства, новый фонд, размеры которого пока не разглашаются, сосредоточится на инвестициях в несырьевой сектор: промышленных, химических, судостроительных и транспортных активах.

РАСПРОДАЖА И ДИВЕРСИФИКАЦИЯ

Менять свою инвестиционную политику приходится не только Саудовской Аравии. В эпоху дорогой нефти катарский суверенный фонд Qatar Investment Authority был одним из наиболее

активных инвесторов из стран Персидского залива. Фонд делал ставку на приобретение европейских голубых фишек: купил долю в немецком автоконцерне Volkswagen (13%), нефтяной компании Total (4%), банке Credit Suisse (6%), швейцарской нефтетрейдинговой компании Glencore (8%). При этом катарские инвестиции были достаточно слабо диверсифицированы — согласно оценкам управляющих активами, по состоянию на 2013 год около 80% всех активов QIA приходилось на европейские страны. Осенью Financial Times подсчитала, что после обвального падения акций Glencore и Volkswagen QIA потерял \$12 млрд.

Начиная с третьего квартала 2015 года QIA продал свои доли в нескольких крупных проектах. В октябре QIA за \$615 млн продал 10-процентную долю в немецкой строительной компании Hochtief AG. Тогда же было объявлено о планах продать 1% акций во французской строительной компании Vinci SA, в которой фонду принадлежит 5%. Рыночная оценка выставленных QIA на продажу акций составляет \$425 млн.

Распродавая активы, Катар параллельно пытается их диверсифицировать. В конце сентября QIA открыл офис в Нью-Йорке и заявил о намерении в течение пяти лет инвестировать в американскую экономику \$35 млрд. В ноябре 2014 года фонд анонсировал инвестиции на азиатском направлении в размере \$20 млрд.

Вместе с тем, как отмечает в разговоре с Reuters неназванный банкир, регулярно участву-

щий в сделках QIA, фонд находится в лучшем состоянии, чем другие фонды нефтедобывающих стран. Причина в том, что в основном фонд формируется за счет доходов от экспорта газа, цена на который опустилась не так ощутимо, как цена на нефть.

Еще один крупный экспортер нефти в регионе, Кувейт, который располагает старейшим по времени основания и пятым по объему активов суверенным фондом Kuwait Investment Authority (KIA), для покрытия 27-миллиардного бюджетного дефицита готовится распродавать активы. Как сообщила в октябре 2015 года кувейтская газета Al Anba, фонд собирается избавиться от активов, доходность которых ниже 9% в год. По данным газеты, KIA планирует распродажу на \$30 млрд. Инвестиционный пакет кувейтского суверенного фонда достаточно сильно диверсифицирован — в него входят акции, облигации и недвижимость в Китае, Европе и США. Весной 2015 года KIA анонсировал уменьшение своего присутствия в США в пользу Европы — фонд привлекла запущенная Европейским центральным банком программа количественного смягчения.

Наиболее спокойно на упавшие нефтяные доходы пока реагирует суверенный фонд ОАЭ — Abu Dhabi Investment Authority (ADIA), второй по объемам активов в мире. Значительных распродаж этот фонд пока не провел. ADIA лишь сократил средства под управлением инвесткомпаний — ранее на внешнее управление приходилось около 75% активов ADIA, теперь эта цифра сократилась до 65% (на \$77 млрд). Эмираты сравнительно легко переживают время дешевой нефти — нефтяные доходы страны составляют около 30% ВВП (у Саудовской Аравии — 45%, у Кувейта — более 50%).

По словам главного экономиста Альфа-банка Натальи Орловой, на суверенные фонды оказывается давление — многие страны должны закрывать дефициты в бюджетах. Если раньше фонды инвестировали в те инструменты, которые бы позволили им зарабатывать в долгосрочной перспективе, то сейчас на повестке — приоритет ликвидности. Фонды стремятся покупать те активы, которые в случае необходимости можно легко и быстро продать. Разные направления диверсификации инвестиций связаны с разной структурой внутреннего валютного рынка нефтедобывающих стран — для нефтедобывающих стран важна валюта, которая в случае продажи актива попадет на внутренний рынок.

НЕ ТОЛЬКО ШЕЙХИ

Норвегия как крупный экспортер нефти в последние полтора года также столкнулась с трудностями — несмотря на увеличение добычи на 10%, нефтяные доходы страны сократились до минимума с 2009 года. Дефицит бюджета страны на 2016 год составит около \$25 млрд. Эту сумму Норвегия возьмет из крупнейшего в мире суверенного инвестфонда Government Pension Fund Global, который управляется центробанком страны Norges Bank. За 25 лет существования фонда это первый случай, когда приходится изымать отсюда деньги.

Поступления в фонд сокращаются. Еще в феврале 2015 года управляющий Norges Bank Эйстейн Ольсен заявлял, что даже при стоимости нефти \$60 вложения в фонд придется приостановить. В первой половине 2015 года фонд пополнился на \$2 млрд, в то время как в течение десяти последних лет ежеквартальные поступления в фонд составляли около \$7 млрд.

Во втором квартале 2015 года Норвегия избавилась от акций торгуемых на бирже NASDAQ европейских компаний на \$1,1 млрд. Кроме того, весной 2015 года власти Норвегии одобрили закон, который обязывает GPFG избавиться от активов, связанных с добычей или использованием угля. Это объясняется стремлением сократить поддержку предприятий, связанных с загрязняющим видом топлива. В связи с этим фонд избавится от активов примерно на \$8 млрд. В соответствии с законом фонд может продать присутствующие в его портфеле акции четырех российских компаний (Кузбасской топливной компании (КТК), «Энел Россия», ОГК-2 и Evraz) на \$60 млн. От трети российских активов GPFG избавился еще год назад.

Сейчас активы фонда на 60% состоят из акций, 35–40% приходятся на бумаги с фиксированным доходом, еще 5% — на недвижимость. В условиях дешевой нефти фонд заявил, что увеличит в структуре инвестиций долю наиболее доходной их части — акций.

БЕЗ ПОСРЕДНИКОВ

Одними из главных пострадавших от низких цен на нефть стали управляющие активами инвесткомпаний. Суверенные фонды стремятся к минимизации расходов и более активным инвестиционным стратегиям и отказываются от аутсорсинга в инвестициях. Это уже ударило по всем заметным игрокам в сфере управления активами: BlackRock, Franklin Resources, Invesco, Aberdeen Asset Management, Northern Trust, управляющим подразделениям американских банков JP Morgan, Goldman Sachs, State Street и BNY Mellon.

Аналитики eVestment оценивают средства, выведенные из управления компаний в третьем квартале 2015 года, в \$19 млрд, однако в действительности сумма может быть гораздо больше. Крупнейший в мире управляющий фонд BlackRock не раскрывает своих сделок с суверенными фондами, однако, по оценке Morgan Stanley, во втором и третьем кварталах 2015 года суверенные фонды вывели из-под управления компании \$ 31 млрд.

Финансовый директор Northern Trust Бифф Боуман признал, что компания столкнулась со «значительным оттоком средств» суверенных фондов.

Гендиректор Aberdeen Мартин Гилберт заявил FT, что, «если цена на нефть не вырастет, мы столкнемся с дальнейшим выводом средств суверенных фондов». Рейтинговое агентство Moody's считает, что тренд на вывод средств суверенных фондов нефтедобывающих стран продолжится. Если это будет происходить темпами 2015 года, то прибыль управляющих компаний на одну акцию упадет на 4–7%, прогнозирует Morgan Stanley. ▣

WWW.BIZTORG.RU

Search

РБК
БИЗТОРГ
ПРОДАЖА БИЗНЕСА

**ОТКРОЙ
СВОЙ БИЗНЕС
ПОД ИЗВЕСТНЫМ
БРЕНДОМ**

КАТАЛОГ ФРАНШИЗ

+7 495 363-11-11 | biztorg@rbc.ru



Продавайте
бизнес с нами!
biztorg.ru

ЗАО «РОСБИЗНЕСКОНСАЛТИНГ», 117393, г.Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1,
ОГРН – 1027700316159.
Search – поиск. Реклама. 16+

РЕФОРМА Госдума с подачи Чечни запретит указывать религиозную принадлежность террористов

Исламистами не называть

ФАРИДА РУСТАМОВА

Думский комитет по делам общественных организаций поддержал законопроект чеченского парламента, запрещающий СМИ указывать национальную и религиозную принадлежность террористов. За нарушение грозит до пяти лет тюрьмы.

Комитет Госдумы по делам общественных организаций во вторник поддержал законопроект, вводящий ограничения для СМИ по описанию террористической деятельности, следует из заключения комитета.

ЗАПРЕТ ВСЕМИ ДОСТУПНЫМИ СПОСОБАМИ

Законопроект был внесен в Госдуму в начале декабря парламентом Чеченской Республики. Чеченские законодатели предложили ввести в закон «О противодействии терроризму» новую статью — «Информационное противодействие террористической деятельности».

Так, «для сохранения межнационального и межконфессионального согласия и мира» предлагается запретить СМИ указывать национальную или религиозную принадлежность террористов.

Нарушение этого запрета приравнивается законопроектом к действиям, направленным на раз-



Госдума согласилась с тем, что предложенный парламентариями Чечни законопроект улучшит систему информационной борьбы с терроризмом. На фото — чеченский депутат Адам Делимханов (слева) и Иосиф Кобзон

жигание межнациональной и межконфессиональной розни. Максимальное наказание по ст.282 Уголовного кодекса (возбуждение ненависти либо вражды) грозит лишением свободы на пять лет.

Аналогичные изменения законопроектом также вносятся в закон о СМИ. Согласно новой статье ин-

формационное противодействие терроризму должно осуществляться СМИ «всеми доступными средствами и законными способами».

В своем заключении думский комитет пишет, что предлагаемый запрет вводится «в целях реализации конституционных прав». «Комитет полагает, что внесение

изменений, предусмотренных законопроектом, позволит усовершенствовать систему информационного противодействия терроризму, а также обеспечить точное и достоверное распространение информации, создать условия для предупреждения распространения в обществе вражды и

ненависти», — написано в заключении комитета на законопроект.

Отзыв комитета по делам общественных организаций направлен в комитет по информационной политике, являющийся главным исполнителем по этому законопроекту.

Депутаты Государственной думы нечасто поддерживают законопроекты, разработанные и внесенные их региональными коллегами. Так, согласно данным на официальном сайте нижней палаты парламента, с 2012 года (с начала работы шестого созыва) было принято лишь 134 из 1873 внесенных региональными заксобраниями документов. Ни одного законопроекта парламента Чеченской Республики за этот срок принято не было.

МОЖНО ЛИ УПОТРЕБЛЯТЬ НАЗВАНИЕ ИГИЛ

В пояснительной записке к законопроекту чеченские парламентарии отметили, что военные действия России против ИГИЛ (запрещенной в России террористической организации) переломили ход событий, однако в плане пропаганды террористы сохраняют «обширный потенциал» для вербовки новых сторонников, в том числе из России. СМИ, гласит записка, «освещая террористическую деятельность ИГИЛ, показывая и рассказывая о зверствах террористов, называют их «исламскими

НЕФТЬ И РУБЛЬ Bank of America рассчитал курс рубля при нефти по \$25

Доллар по 210 — бюджет без дефицита

СИРАНУШ ШАРОЯН,
ЕКАТЕРИНА МЕТЕЛИЦА

Если нефть упадет до \$25 за баррель, то бюджет может быть сведен без дефицита, если курс доллара будет равен 210 руб., подсчитали экономисты Bank of America.

СТРЕСС-СЦЕНАРИИ

При падении цены на нефть до \$25 за баррель для бездефицитного исполнения российского бюджета на 2016 год доллар должен стоить 210 руб. Для исполнения бюджета с дефицитом 3%, который президент России Владимир Путин в декабре назвал максимальным, доллар должен стоить 140 руб., подсчитали экономисты Bank of America Merrill Lynch.

В середине января министр экономического развития Алексей Улюкаев сообщил, что Минэкономразвития разрабатывает стрессовый сценарий, в соответствии с которым цена барреля нефти упадет до \$25. «Мы

готовим стресс-тестовый сценарий, для того чтобы быть готовыми к любой неожиданности. Мы сейчас готовим даже расчеты на уровне до \$25 за баррель», — сказал он в интервью телеканалу «Россия 24».

Российский бюджет на 2016 год сверстан из сценария, предполагающего среднегодовую цену на нефть \$50 за баррель и курса доллара 63,3 руб. Улюкаев отметил, что пока пересматривать утвержденный бюджет преждевременно, «потому что высока степень неопределенности и не нужно без нужды дергать бюджетополучателей». По мнению главы Минэкономразвития, разворота нефтяного рынка можно ожидать в любой момент.

Главный экономист ING Дмитрий Полевой отмечал, что девальвация рубля вряд ли станет основным инструментом решения бюджетных проблем — излишнее ослабление рубля значительно ухудшит состояние экономики, поэтому ни Минфин, ни ЦБ специально на это не пойдут. «При такой

цене нефти нельзя рассчитывать только на курс рубля, и Минфину придется существенно сокращать расходы», — объяснил он. Министр финансов Антон Силуанов, выступая на Гайдаровском форуме 13 января, рассказал о начинающейся оптимизации бюджета. По его словам, правительство уже приня-

ло решение об оптимизации бюджета, ведомства должны представить предложения о сокращении расходов на 10%.

ЧТО ПРОГНОЗИРУЮТ

С начала года нефть марки Brent подешевела на 20%, впервые

с 2004 года опустившись ниже \$28 за баррель. Курс доллара при этом пробил отметку 79 руб., евро вырос до 86 руб. В последний раз выше 79 руб. доллар поднимался 16 декабря 2014 года, когда был зафиксирован максимальный со времен деноминации 1998 года показатель — 80,1 руб.

Дефицит бюджета при разных ценах на нефть и курсе рубля, %

Курс доллара, руб.	Цена нефти Brent, \$/барр.									
	70	65	60	55	50	45	40	35	30	25
60	-0,6	-1,3	-2	-2,8	-3,6	-4,4	-5,3	-6,3	-7,3	-8,4
65	0	-0,6	-1,4	-2,2	-3	-3,9	-4,8	-5,8	-6,8	-8
70		0	-0,8	-1,5	-2,4	-3,3	-4,2	-5,3	-6,4	-7,5
76			0	-0,9	-1,7	-2,6	-3,6	-4,7	-5,8	-7,1
84				0	-0,9	-1,8	-2,9	-4	-5,2	-6,5
94					0	-0,9	-2	-3,12	-4,4	-5,7
105						0	-1,1	-2,3	-3,6	-5
120							0	-1,2	-2,6	-4,1
140								0	-1,4	-3
168									0	-1,7
210										0

Источник: BofA Merrill Lynch Global Research

террористами», «представителями «Исламского государства» и тем самым искажают истинные природу и суть ИГИЛ».

Именованье «Исламское государство Ирака и Леванта» (ИГИЛ) больше всего беспокоит чеченских законодателей. В ноябре депутат от республики Магомед Селимханов направил письмо на имя председателя Госдумы Сергея Нарышкина, в котором рассказывает о «глобальном упущении в плане противодействия террористической идеологии», которое «кроется в расшифровке аббревиатуры». «Называя террористов «радикальными исламистами», «исламскими террористами» и «Исламским государством», мы потворствуем их пропаганде и позиционируем как людей, представляющих ислам, что в корне неверно», — пишет депутат.

Вопрос об уместности аббревиатуры ИГИЛ уже поднимался депутатами Госдумы и руководителями государственных СМИ. С конца 2015 года в СМИ все чаще употребляют другую аббревиатуру для обозначения террористической организации, ДАИШ (сокращение от арабского «ад-дауля аль-исламийя филь Ирак уа аш-Шам»). Генеральный директор агентства МИА «Россия сегодня» Дмитрий Киселев призвал к употреблению аббревиатуры ДАИШ в ноябре 2015 года.

Речь не идет о запрете называть запрещенное «Исламское государство» исламским, возражает председатель комитета по делам общественных организаций Ярослав Нилов (ЛДПР). «В законопроекте говорится о лицах и группах лиц», — отмечает он. По его словам, предложение депутатов из Чечни логично, так как он сам неоднократно слышал от различных духовных лидеров жалобы на то, что СМИ называют террористов исламистами. ■

Нефтяные аналитики крупнейших инвестиционных банков в начале года понизили свои прогнозы по нефти. Societe Generale понизил свой прогноз по стоимости Brent на \$11,25, до \$42,5 в 2016 году. Эксперты ING снизили базовый прогноз стоимости нефти марки Brent на 2016 году с \$45–60 до 35–55 за баррель. Bank of America Merrill Lynch пересмотрел свой прогноз по стоимости Brent в 2016 году с \$50 до 46 за баррель. Аналитики Газпромбанка пересмотрели свой прогноз по цене на нефть в 2016 году с \$50 до 38,3 за баррель. Курс доллара, по их мнению, на конец 2016 года составит 72,3 руб.

По оценке Barclays, среднегодовая цена на нефть в 2016 году составит \$37 за баррель (против предыдущего прогноза \$60 за баррель). Аналитики этого банка Кевин Норриш и Майкл Коэн в своем обзоре писали, что в связи с заметным ухудшением ситуации на нефтяном рынке в начале 2016 года вынуждены внести корректировки в прогноз нефтяных цен. «Хотя мы по-прежнему ожидаем повышения цен на нефть во второй половине 2016 года, мы видим, что рост начнется с более низких уровней, чем предусматривалось раньше, и будет медленнее», — говорится в обзоре. ■

МНЕНИЕ



ФОТО: youtube.com
ДЕНИС СОКОЛОВ,
старший научный сотрудник РАНХиГС

Как Северный Кавказ отвечает на вызовы

Если 2015-й был годом зачистки региональных элит, 2016-й станет для Северного Кавказа годом политических инноваций. Первым с инициативой выступил глава Чечни Рамзан Кадыров.

Рамзан Кадыров с начала года стал менять политическую повестку, причем сразу федеральную. После его совместного с Адамом Делимхановым и Магомедом Даудовым выступления по поводу несистемной оппозиции и вообще инакомыслящих, становится понятно, что фильм «Левиафан» Андрея Звягинцева безнадежно устарел, а актуальным описанием реальности становится «Трудно быть богом» Алексея Германа.

Северный Кавказ, особенно его восточная часть, Дагестан и Ингушетия, откликнется на эти ясные и довольно страшные сигналы. Тем более что политический процесс и так идет в опасном направлении. И государственные, и общественные институты деградируют: не хватает денег и становится все равно, какой ценой они будут получены. Возвращается право сильного, а «чешутся клыки» не только у Тарзана.

ОТ БОРЬБЫ С ПОДПОЛЬЕМ К БОРЬБЕ С НАРОДОМ

В 1990-х, когда государство «лежало на боку», институциональные отличия Кавказа выразились в национальных движениях, подъеме религиозного энтузиазма и создании исламских партий. В своих наиболее brutальных формах национально-освободительная борьба доходила до войн, а глобальный ислам стал идеологией «сельских революций» в кадарских селах Карамахи и Чабанмахи.

В тучные нулевые и первую половину 2010-х годов была построена пресловутая вертикаль власти и сменился политический класс — им стали сотрудники ФСБ и других силовых структур. Борьба с терроризмом и экстремизмом стала удачно подвернувшимся инструментом подавления политической конкуренции и смены элит. Так, обвинения в экстремизме получили и борющиеся за право распределять общинную землю в поселке Ленинкент в пригороде Махачкалы кумыки (третья по численности народность Дагестана), и пытающиеся вернуть колхозные земли жители селения Тидиб в Шамильском районе Дагестана, и активи-

сты возвращения сельских земель в Кабардино-Балкарии. В этой борьбе с «экстремизмом» федеральный центр и региональные власти были союзниками на протяжении почти пятнадцати лет. Растущие цены на нефть позволяли компенсировать национальным элитам потерю суверенитета сверхдоходами, а население подкупить социальными выплатами.

Теперь ситуация принципиально изменилась. Начиная с ареста мэра Махачкалы Саида Амирова политических тяжеловесов (вчерашних союзников Москвы по строительству вертикали власти) начали сажать. Не за коррупцию (или не только за коррупцию — других ведь оставляют на своих постах и даже награждают) — а за излишнюю самостоятельность. Кавказские warlords оказались несоразмерны новой московской бюрократии, вышедшей преимущественно из политехнологов и партийных аппаратчиков.

Параллельно демонтажу крупнейших политических кланов перед Олимпиадой в Сочи были ликвидированы все крупные отряды вооруженного подполья, большая часть оставшихся присягнула ИГИЛ (организация запрещена в России). Это сделало в глазах общественности мнения вполне допустимым вытеснение из страны мусульман со взглядами, альтернативными Духовному управлению мусульман. «Пусть идут в Сирию и умрут там», — объяснил свою позицию один из наших собеседников.

Конфигурация в 2014–2015 годах изменилась кардинально. До 2014 года федеральный центр участвовал в региональных политических интригах на стороне сложившихся элит. Оппозиция записывалась в экстремисты и попадала под правоохранительный пресс почти автоматически.

Теперь же, проведя демонтаж региональных политических империй, политические власти и спецслужбы противопоставили себя прежде всего растущим группам населения, например городским мусульманам Махачкалы нового поколения, которые меняют сельский уклад на жизнь в исламе.

КРИЗИС КАК КАТАЛИЗАТОР

В такой ситуации Северный Кавказ входит в самый масштабный со времен развала СССР политический и экономический кризис. Экономика северокавказских республик уже просела. И снижение

покупательной способности бюджетников, и сокращение «мертвых душ» в здравоохранении, и санация финансового рынка, предпринятая Центробанком, — все это удары по региональным элитам.

В Кабардино-Балкарии был убит главный врач республиканской больницы, и одна из обсуждаемых причин преступления — его борьба с «мертвыми душами» и коррупционными схемами, приведшая к сокращению доходов части сотрудников.

И это только начало. По нашим данным, около половины доходов домохозяйств на Северном Кавказе формируются бюджетом — пенсии, пособия по инвалидности (в некоторых селах до 70% населения имеют «левые» инвалидности), материнский капитал, сельскохозяйственные кредиты. Сокращение платежеспособного спроса обеспечивает вторую волну сокращения доходов населения — уже через спад розничной торговли и сферы услуг. Такие «мелочи» как санкции против Турции, разоряющие мелких импортеров, строителей, ударившие по обывному производству и рисоводам (рис скупали турецкие бизнесмены), — штрих, завершающий картину.

ЧЕГО ЖДАТЬ В 2016 ГОДУ?

Во-первых, продолжения снижения доходов населения в бюджетном секторе и роста доли неформальной экономики в регионе до 80% и выше (сейчас, по данным Росстата, она не превышает 50%).

«Около половины доходов домохозяйств на Северном Кавказе формируются бюджетом — пенсии, пособия по инвалидности, материнский капитал, сельскохозяйственные кредиты»

Во-вторых, криминализации розничного и оптового рынков, сферы услуг, пассажирских и грузовых перевозок, топливного рынка. А также роста силового предпринимательства (крышевание, рэкет). Ответом на «беспредел» будет вооружение населения, вплоть до формирования отрядов самообороны, которые уже начали появляться в Дагестане.

В-третьих, (но это произойдет позже, когда кончатся патроны), увеличится давление общества на органы правосудия и правопорядка, усилятся развитие институтов шариатского правосудия и появится запрос на исламские финансовые институты во восточном Северном Кавказе. Будет наблюдаться формирование «земской» медицины и «земского» образования, в том числе при мечетях, вместо деградирующих государственных и муниципальных учреждений.

В последние годы у населения в Дагестане уже появился опыт самостоятельного решения проблем медицинского обслуживания и образования. В селении Тлох Ботлихского района, например, на средства сельского общества (джамаата) участковая больница была реконструирована в травматологический центр, а главным врачом приглашен опытный травматолог, выходец из этого села. Теперь в Тлох ездят лечиться даже из Астрахани. В цумадинском се-

лении Тлондода на базе сельского мектеба (мусульманская начальная школа) выходцы из села создали интернат на 30 детей. Они привезли своих детей из города и спасли сельскую школу от закрытия.

В-четвертых, продолжится исламизация населения. Идеология светского государства из-за проблем с правосудием и социальными лифтами окончательно проиграла исламу на востоке Северного Кавказа. Все больше и больше людей там начинают мыслить альтернативными геополитическими конструкциями. Урбанизация приводит не к русификации мигрантов из сельских горных аулов, а, скорее, к их арабизации.

В-пятых, сохранится и, возможно, усилится отток населения. Уезжать будут наиболее образованные и материально благополучные. Эта эмиграция, кроме оттока капиталов, будет иметь еще одно политическое последствие: уезжает и будет уезжать наиболее лояльное российскому государству население, поддерживающее соответствующие социальные, политические и деловые практики.

И, наконец, в 2016 году станет очевидной новая политическая повестка. Вместо протестов дискриминированных групп населения против этнической, религиозной или земельной политики региональных властей и борьбы с вооруженным подпольем на первый план будет постепенно выходить противостояние российских спецслужб и значительной части мусульман северокавказских об-

ществ. Земельные конфликты станут горизонтальными. Сейчас общество решают свои земельные споры через посредников — представителей региональных элит. Когда посредники уйдут, конфликты станут прямыми, что создаст новые политические статусы и рекрутирует новых лидеров.

Потенциально это война за ресурсы. Уже сейчас некоторые региональные религиозные и этнические группы примеряют на себя сценарий «когда закончится нефть».

Похоже, в 2015 году Северный Кавказ прошел стадию максимального подавления региональных элит, и в 2016 году будет естественный «отскок». Календарным маркером этого «отскока» станут выборы в Государственную думу, на которых региональные кланы попытаются либо взять реванш, либо выторговать себе дополнительные предпочтения.

Конкуренция за активы усиливается, политический инструментарий этой конкуренции за годы «вертикали» деградировал. Поэтому 2016 год будет годом политических инноваций — девальвации старых политических статусов и возникновения новых.

Точка зрения авторов, статьи которых публикуются в разделе «Мнения», может не совпадать с мнением редакции.

НАЛОГИ **Власти придумали, как уменьшить сборы с дальнбойщиков**

Вычет из «Платона»

ЯНА МИЛЮКОВА

Минтранс разработал компромиссный вариант налогообложения большегрузов, позволяющий фактически уменьшить дорожный сбор по системе «Платон». Владельцы фур смогут уменьшить уплаченный сбор на сумму транспортного налога.

ВЫЧЕТ ВМЕСТО ОТМЕНЫ

В декабре 2015 года президент Владимир Путин поручил проработать вопрос об отмене транспортного налога для большегрузов, с тем чтобы частично компенсировать недовольным дальнбойщикам новый дорожный сбор за проезд по федеральным трассам (система «Платон»). Но в итоге формальной отмены транспортного налога не будет: сейчас на площадке Минтранса обсуждается идея, предполагающая, что при оплате транспортного налога будет учитываться сумма уплаченного дорожного сбора. Фактически речь идет о вычете из транспортного налога. Об этом РБК рассказали два участника обсуждения со стороны бизнеса.

Об этой схеме сегодня сообщил и первый заместитель министра транспорта Евгений Дитрих в рамках форума «Опора России» в Москве. «Мы сейчас вместе с Министерством финансов прорабатываем возможность



Перевозчики получают возможность предъявлять к вычету при оплате транспортного налога сумму уплаченного дорожного сбора

установления для собственников транспортных средств разрешенной максимальной массой свыше 12 т при начислении транспортного налога вычета в размере упла-

ченной суммы этого налога в счет возмещения вреда, но не более суммы транспортного налога», — сказал Дитрих (цитата по «РИА Новости»).

Представители бизнеса говорят, что, вероятно, схема будет выглядеть так: владельцы фур при уплате транспортного налога смогут учесть суммы уплаченно-

го дорожного сбора через систему налогового вычета. Об этом РБК рассказал глава ассоциации «Грузавтотранс» Владимир Матягин.

«Обсуждение идет в этом направлении, — подтвердил генеральный директор компании «Совтрансавто» Владимир Тянь. — Перевозчики получают возможность сумму уплаченного дорожного сбора предъявлять к вычету при оплате транспортного налога. Фактически речь будет идти об уменьшении суммы дорожного сбора; таким образом, вероятно, часть средств недополучит Федеральный дорожный фонд», — говорит он.

РБК ожидает комментариев от Минфина, Минтранса и Росавтодора.

КОМПРОМИСС МЕЖДУ ДАЛЬНОБОЙЩИКАМИ И ГУБЕРНАТОРАМИ

С предложением отменить транспортный налог с большегрузов, чтобы уладить конфликт властей и дальнбойщиков, президент Владимир Путин выступил 17 декабря во время большой пресс-конференции.

В варианте президента — отменить транспортный налог для владельцев большегрузов, которые платят дорожный сбор, — решить проблему предлагалось за счет регионов. Дело в том, что 100% транспортного налога поступает в бюджеты субъектов РФ. В дека-

ОППОЗИЦИЯ **Основатель «Антимайдана» выиграл в суде у Алексея Навального**

400 тыс. за честь сенатора

ИЛЬЯ РОЖДЕСТВЕНСКИЙ

Суд встал на сторону сенатора Дмитрия Саблина в его споре с Алексеем Навальным. Член Совфеда добивается опровержения сведений, что получил имущество благодаря взяткам и женьбе на племяннице экс-губернатора Подмосковья.

400 ТЫС. ВМЕСТО 10 МЛН

Основатель Фонда борьбы с коррупцией (ФБК) Алексей Навальный должен будет выплатить сенатору Дмитрию Саблину 250 тыс. руб. в качестве компенсации морального вреда и еще 158 тыс. руб., которые должны покрыть судебные издержки истца. Такое решение приняла судья Люблинского суда Москвы Наталья Максимовских, рассказал РБК юрист ФБК Иван Жданов, представлявший в суде интересы Алексея Навального. Он отметил, что суд удовлетворил

требования Саблина частично: сенатор требовал взыскать с оппозиционера 10 млн руб. компенсации и более 200 тыс. руб. издержек. В части иска от супруги Саблина было отказано.

Жданов отметил, что суд отказался проводить лингвистическую экспертизу высказываний Навального, вызывать свидетелей и объявлять перерыв для ознакомления с материалами.

Поводом для иска стала публикация на сайте Навального. 28 июля 2015 года политик в эфире радиостанции «Эхо Москвы» заявил, что в ходе избирательной кампании в Новосибирской области он и его сторонники «будут прибегать к прямым методам работы напрямую с населением, в том числе выводить его на улицы».

В середине августа движение «Антимайдан» попросило председателя Следственного комитета Александра Бастрыкина проверить слова Навального на экстремизм.

Об этом сообщил «Русской службе новостей» сопредседатель движения Дмитрий Саблин.

В ответ на это Навальный написал, что «движение «Антимайдан» полностью именуется «Движение в защиту имущества сенатора Саблина, полученного от взятки и махинаций благодаря женьбе на племяннице губернатора, укравшего миллиарды из бюджета Московской области», поэтому единственное заявление в СК, с которым могут выступать эти жулики, — явка с повинной».

ЧЕМ НЕДОВОЛЕН САБЛИН

Эту фразу Саблин счел порочащей его честь и достоинство и обратился с иском в Люблинский суд. Вторым истцом выступила супруга сенатора Алла Налча. Как говорится в иске (документ есть в распоряжении РБК), Саблин потребовал опровергнуть три утверждения: что его имущество было получено

в результате взятки и махинаций; что его имущество было получено благодаря женьбе на племяннице губернатора Подмосковья; что Саблин украл миллиарды из бюджета Московской области.

Саблин написал, что истцам был причинен значительный моральный вред в форме нравственных страданий, выразившихся в нравственных переживаниях по поводу распространения ложной и порочащей информации, и «нервной обстановки на работе»

В иске также говорится, что Навальный упомянул в своем посте о двух фактах, которые являются «негативными с точки зрения законодательства»: что у Аллы Налчи есть родственные связи с бывшим губернатором Борисом Грозовым и что она причастна

к противоправным действиям ее супруга. Саблин заявил, что его жена не является племянницей Громова.

Саблин указал, что высказывания Навального мешают сенатору

осуществлять свою деятельность в качестве члена Совета Федерации. Саблин написал, что истцам был причинен значительный моральный вред в форме нравственных страданий, выразившихся в нравственных переживаниях по поводу распространения ложной

бре опрошенные РБК губернаторы говорили, что, если отменят транспортный налог для большегрузов, регионам нужно обеспечить другой источник дохода, который позволит поддерживать региональную дорожную сеть.

Получается, что идея, которая сейчас обсуждается на площадке Минтранса, является компромиссом между дальнбойщиками, которые протестовали против увеличения финансовой нагрузки, и главами регионов, которые заявляли о рисках потерь для региональных бюджетов.

ЕЩЕ ОДНА УСТУПКА

Власти готовы пойти еще на одну уступку для дальнбойщиков. Предполагается, что с 1 мая будет введена система постоплаты дорожного сбора. По ней опла-

Механизм возмещения владельцам большегрузов дорожного сбора уже обсуждался сегодня на совещании у премьер-министра Дмитрия Медведева. «В Минтрансе была создана рабочая группа по учету замечаний и предложений с участием самих перевозчиков. Она провела большую, сложную работу. В декабре был принят закон, который снизил штрафы для владельцев большегрузов за нарушение порядка оплаты. Также напоминаю, что есть поручение президента о подготовке предложений об освобождении владельцев большегрузного транспорта от уплаты транспортного налога, над которыми сейчас работают Минфин и Минтранс. В общем, это тема также важная, резонансная, и необходимо уточнить, как обстоят дела по этому вопросу, прежде чем двигаться дальше», — сказал премьер.

Сейчас в Минтрансе обсуждается идея, предполагающая, что при оплате транспортного налога будет учитываться сумма уплаченного дорожного сбора. Фактически речь идет о вычете из транспортного налога

ту сбора можно будет отсрочить на 60 дней — начальные 30 дней плюс еще 30 дней на согласование и сверку показателей по системе «Платон», рассказал Матягин. Если перевозчик нарушит условия постоплаты, то он будет оштрафован и сможет воспользоваться системой постоплаты вновь только через полгода. «Рабочий проект документа согласован. Остались определенные разногласия. Сейчас они обсуждаются», — знает Тянь.

Оба предложения еще не до конца проработаны. Предполагается, что 20 января они будут обсуждаться на совещании в Минтрансе, рассказали РБК два его участника.

Дальнбойщики требуют полной отмены системы взимания платы с грузовиков весом более 12 т за проезд по федеральным трассам. Акции протеста начались 11 ноября, за четыре дня до введения системы «Платон», и с тех пор прошли в двух десятках регионов. 15 декабря президент подписал указ, многократно снижающий размеры штрафов за неоплату проезда большегрузов по федеральным трассам. За первое подобное нарушение штраф составит 5 тыс. руб., за повторное — 10 тыс. руб. Ранее размеры штрафов за неоплату проезда составляли 450 тыс. руб. за первое нарушение и 1 млн руб. за повторное. ■

и порочащей информации», и «невозможной обстановки на работе».

В ответ защита Навального подготовила возражения на исковое заявление (документ есть в распоряжении РБК). В тексте говорится, что истцы не доказали порочащий характер высказываний Навального, а Алла Налча вообще не была упомянута в посте оппозиционера. Кроме того, указано в заявлении, в публикации Навального речь идет не о сенаторе Саблине, а о движении «Антимайдан», которое не было привлечено к участию в процессе. Таким образом, подчеркивает защита Навального, Налча и Саблин являются ненадлежащими истцами по делу.

«Учитывая, что и истец, и ответчик являются участниками политической борьбы, следует учитывать, что допустимый уровень критики по отношению к политикам шире, чем в отношении частного лица», — говорится в возражении защиты оппозиционера. Усомнился Жданов и в проведенной представителями Саблина экспертизе.

«Суд не услышал наши доводы о том, что имущество-то не задекларировано. Откуда у сенатора дом за десятки миллионов долларов?» — написал Жданов на сво-

ей странице в Facebook по итогам заседания.

КОМУ ПРОИГРЫВАЛ НАВАЛЬНЫЙ

Это не первый проигрыш Навального по искам о защите чести и достоинства. В начале сентября костромское отделение партии «Яблоко» подало на Навального в суд с требованием опровергнуть высказывание о том, что отделение «купил тамошний олигарх, только что вышедший из «Единой России». Партия требовала от оппозиционера 1 млн руб., однако впоследствии отказалась от этой претензии. 21 октября Люблинский суд удовлетворил иск «Яблока».

В августе 2014 года 600 тыс. руб. у оппозиционера отсудил глава московского департамента транспорта Максим Ликсутов. Претензии чиновника были связаны с заявлениями Навального о том, что он является акционером Intellectico Holdings Limited. В ФБК говорили, что тем самым столичный вице-мэр нарушил законы, запрещающие чиновникам иметь активы за рубежом. Суд эти сведения признал недостоверными и порочащими честь и достоинство Ликсутова. ■

МНЕНИЕ



ФОТО: Егор Ежов для РБК

ГРИГОРИЙ ГОЛОСОВ,
профессор Европейского университета в Санкт-Петербурге

На чем основана российская концепция демократии

В интервью немецкому изданию Bild президент России Владимир Путин изложил свое видение демократии. Как оно соотносится с российской политической реальностью?

МАРКСИСТСКАЯ ДЕМОКРАТИЯ

Корреспондентов популярного немецкого издания Bild интересовали преимущественно актуальные темы: Сирия, Украина, плачевное состояние российской экономики. Однако были в этом интервью моменты, выходящие за рамки политической рутин. В частности, отвечая на вопрос о том, не беспокоит ли его перспектива новой волны «критики в отношении развития демократии, соблюдения прав человека в России», Путин не только дал понять, что совершенно не беспокоит, но и пустился в обстоятельное рассуждение о демократии. Изложенные им представления мало отличаются от тех, которые можно найти в головах большинства российских обывателей. Но именно потому, что Путин — не простой обыватель, а пользующийся огромной властью лидер нашей страны, эти взгляды заслуживают интереса.

В фундаментальном смысле, как выяснилось, его концепция демократии — вполне марксистская (не удивительно, если учесть, в какие времена будущий президент изучал обществознание). Концептуальная основа укладывается в одну фразу президента: «О свободе, как правило, говорят правящие классы для того, чтобы мозги запудрить тем, кем они управляют». Такое видение демократии — слишком куцее, хотя в основе лежит верная мысль. Действительно, демократия (как, впрочем, и любой политический режим, за исключением революционных периодов) служит поддержанию существующего социального устройства, включая сложившуюся модель социального неравенства. При этом демократия (как опять-таки любой политический режим) стремится сделать эту модель приемлемой для неприлеглового большинства, и это в общем содержательно соответствует простонародной формулировке «запудрить мозги».

Но даже если смотреть на демократию исключительно с точки зрения правящего класса — а Путин, хоть и излагает мысли на простонародном языке, должен смотреть именно так, — то демократия делает кое-что, чего президент не

замечает. А именно, она служит единственным механизмом, который позволяет различным группам правящего класса состязаться за власть и чередоваться у власти, не прибегая к насилию. Одна из задач этого механизма состоит в том, чтобы предотвратить ситуацию, в которой власть имущие совершают ошибки, угрожающие привилегиям и благосостоянию правящего класса в целом. Надевал глупостей — уходи. Другие будут, возможно, глупее и ленивее тебя, но зато над ними не будет довлеть груз твоих просчетов. Им будет легче все исправить и идти дальше.

С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ ПУТИНА

Главная проблема с таким механизмом состоит в том, что он почти не работает без внешнего по отношению к правящему классу арбитра. Внутри правящего класса всегда есть самый сильный игрок, и это именно тот, у кого власть. Если дело дошло до крайности, то устранить его можно, скажем, путем государственного переворота — если не говорить о более радикальных средствах, — но такие методы чреваты колоссальным риском как для исполнителей, так и для правящего класса в целом, и идут на них крайне неохотно. Гораздо проще переложить бремя обязывающего решения о том, кто останется у власти, а кому пора уходить, на народ, то есть на всю массу граждан, подавляющее большинство которых к правящему классу не принадлежит. В этом и состоит суть либеральной демократии, которую Путин не видит или не называет.

Вместо этого Путин придерживается, так сказать, грамматического понимания демократии как «власти народа». И это, конечно, прекрасное понимание. Но все-таки действующий президент выгодно отличается от одного из советских лидеров тем, что ясно видит непригодность кухарки к делу государственного управления. А без веры в сверхспособности этой самой кухарки фраза о «власти народа» остается абсолютно пустой, не обеспеченной реальными механизмами. Поэтому Путин сразу уточняет, что речь идет не о власти как таковой, а о «влиянии» народа на власть, и поясняет: «77 партий у нас сейчас могут принять участие в парламентских выборах. Мы вернулись к прямым выборам губернаторов».

Вообще-то трудно представить себе политический режим, который совершенно не испытывал бы влияния народа. История показывает, что к народному мнению тщательно прислушивались даже самые тиранические, тоталитарные режимы. Делали это по-своему, например с помощью целой армии стукачей, но не гнушались и более вегетарианских механизмов, вроде референдумов и социологических опросов. Демократия для этого не нужна. Разговаривая с западными собеседниками, Путин козырнул тем, что им будет понятно: отсюда — акцент на «77 партий» и «губернаторские выборы», то есть на институты либеральной демократии, знакомые корреспондентам Bild.

С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ НАРОДА

Вопрос лишь в том, действительно ли эти самые партии и выборы служат средствами влияния. До сих пор мы смотрели на демократию с точки зрения правящего класса. Теперь посмотрим с точки зрения народа. Понятно, что для средне-статистического россиянина ни партии, ни выборы ничего не значат. Демократические институты не превращаются в формальность только при условии, что на выборы всерьез выносятся вопросы о власти. Ведь это единственный вопрос, по которому народ способен высказаться ясно и обязывающим образом, а тем самым на деле повлиять на власть. Ничего иного народу не может предложить даже самая лучшая демократия. Но современная российская система этого не предлагает.

Смешно даже и говорить о том, сможет ли Путин проиграть президентские выборы, если выставит свою кандидатуру. Мы хорошо знаем, что доля голосов, поданных за «Единую Россию» на следующих думских выборах, будет самой большой, и даже если она будет меньше 60%, то одномандатники помогут сохранить парламент в подконтрольном состоянии. Мы знаем, что действующий губернатор проиграет выборы только тогда, когда Кремль это позволит. Уместны ли в таком случае рассуждения Путина в том же интервью о том, что на выборах в Америке правит доллар? Возможно. Но в России, независимо от избирательной системы и состояния политических финансов, да и вообще вне зависимости от каких бы то ни было институтов, правит президент. И этим все сказано.

Проблема не в том, что во главе страны находится человек, который как-то неправильно трактует демократию. Он не философ. В реальной жизни демократии — если они остаются демократиями — функционируют по сходным правилам, публичное оспаривание которых не способствует политической карьере. В основе этих правил — идея сменяемости власти. Реальная проблема России состоит в том, что в нашей стране утвердились другие правила, которые в реальной демократии никакого отношения не имеют.

Точка зрения авторов, статьи которых публикуются в разделе «Мнения», может не совпадать с мнением редакции.

Инициатор закона о концертах Андрей Матвеев о конфликте организаторов и исполнителей

«Возить группы с Запада стало рискованно»

ЕЛИЗАВЕТА СУРГАНОВА

Один из бизнесменов, инициировавших создание отраслевого закона, руководитель концертного агентства С.А.Т. и сооснователь фестиваля «Нашествие» Андрей Матвеев рассказал РБК, как Госдума намерена реформировать концертную индустрию.

Согласно законопроекту (см. справку), предложенному крупными продюсерами и промоутерами, в их числе — продюсеры Иосиф Пригожин и Игорь Крутой, организовывать концерты на площадках размером более 400 кв. м смогут только агентства и промоутеры, вступившие в саморегулируемые организации (СРО). В каждой из таких СРО должно быть минимум 50 членов. Первую такую организацию — Союзконцерт — создали сами инициаторы законопроекта, ее возглавляет Матвеев.

Цель законопроекта, как утверждают его авторы, — защитить права посетителей концертов и установить стандарты проведения мероприятий. Новые правила раскритиковали известные музыканты — Борис Гребенщиков, Земфира, Александр Васильев, Андрей Макаревич и другие. Они считают, что он не учитывает интересы небольших организаторов концертов и вообще ведет к монополизации рынка под началом Союзконцерта.

«КОНЦЕРТНЫЙ БИЗНЕС ОЩУЩАЕТ СЕРЬЕЗНОЕ ПАДЕНИЕ ПРОДАЖ»

— Почему ваш законопроект перед внесением в Госдуму не обсуждался с индустрией, а готовился небольшой закрытой группой?

— Во-первых, на тот момент, когда законопроект писался, экспертизы девяти человек, на наш взгляд, было достаточно. Более того, в законопроекте говорится лишь о том, что все концертные организаторы должны войти в так называемые саморегулируемые организации. Дальнейшие инструменты рынка, например стандарты качества рынка, генерируются внутри самих СРО. И теперь, когда наступил этап по производству этих инструментов, мы пригласили рынок к обсуждению. Однако выяснилось, что большинство участников рынка в реальности интересуется лишь один вопрос: какова будет стоимость годового членского взноса? Условно, из 20–30 участников рынка в обсуждениях участвуют два-три. Все остальные смотрят, что будет дальше.



— Многие говорят, что законопроект на руку крупным организациям и мало учитывает интересы небольших региональных компаний и промоутеров-одиночек. Им надо либо вступать в большую СРО с неподъемным для них членским взносом, либо найти где-то еще 49 участников для создания своего объединения...

— История про членские взносы сильно преувеличена. Если мы рассматриваем верхний порог

членского взноса — 150 тыс. руб., то, если его разбить на год, это всего 12,5 тыс. руб. в месяц. И если брать организаторов, занимающихся мероприятиями хотя бы раз в месяц (а речь в законе идет не о клубных мероприятиях, а о залах, где больше 500 зрителей), эти самые 12,5 тыс. руб. мало ощутимы.

Для организатора, который делает одно мероприятие в год, эта сумма действительно будет большой. Но, во-первых, именно поэтому мы сейчас будем обсуждать

тарифную сетку по членским взносам — разброс, скорее всего, будет от 30 тыс. до 150 тыс. руб.

— Наши зрители относятся к концертной деятельности не очень серьезно — «раз человек может организовать свой день рождения, он и концерт проведет». Но концерт — это большое скопление людей, там темно, громкий звук, часто нетрезвые люди. Почему такое мероприятие должен делать человек, который делает его один раз в году? Мне кажется, это безответственно.

— Ваш законопроект направлен на то, чтобы убрать непрофессионалов?

— Наш законопроект направлен на то, чтобы люди, которые делали массовые мероприятия, были профессионалами. Чтобы у них была мотивация ими становиться, то есть вступать в СРО, которые диктуют определенные стандарты качества.

— В нынешней ситуации на рынке вы видите какую-то угрозу своему бизнесу?

— Безусловно. Но не в этих маленьких организаторах: нам их рынок не нужен. Дело в том, что во время кризиса любой ретейл, в том числе и концертный бизнес, ощущает серьезное падение продаж. В этом году даже на самых топовых новогодних представлениях для детей потери [падение выручки] составили 30–40%.

— Это очень существенно. Потому что прибыльность концертного рынка рассчитывается обычно так: нужно продать 70% зала, чтобы начать зарабатывать, то есть прибыль приносит фактически те самые 30%. Сейчас зарабатывать на этом рынке становится все сложнее. Особенно если речь о мероприятиях с валютными расходами, потому что курс меняется день ото дня, а концерты приходится планировать за полгода вперед.

— Как новый закон может поднять доходы рынка?

— Законопроект поможет не поднять доходы, а скорее в тяжелый момент установить единые правила внутри рынка посредством тех самых стандартов качества, ведь не секрет, что зритель в условиях кризиса предпочитает более качественный продукт. Соответственно, мы боремся за то, чтобы концерты были более качественными.

Сейчас концертный рынок, например, начисто проигрывает рынку кинопоказов. По цене в Москве они уже практически сравнялись: стоимость сеанса в выходные дни уже практически равна стоимости концерта в клубе, но качество услуг в кинотеатрах гораздо выше. Потому что рынок кинопоказов был сформирован десятилетия назад, были построены хорошие кинотеатры, сами фильмы стали качественными.

Инженер и шоумен

Андрей Матвеев родился в Москве 18 июня 1967 года. В 1990 году окончил факультет радиоэлектроники летательных аппаратов Московского авиационного института (МАИ).

После окончания института стал управляющим Live Sound Agency, одной из первых компаний, занимающейся техническим обслуживанием концертов в России. В 1996-м участвовал в проведении концертов ДДТ в Чечне, а также в подготовке концертного тура «Голосуй или проиграешь». В 1999 году вместе с двумя партнерами основал компа-

нию «Шоутек», которая стала соорганизатором первых фестивалей «Нашествие» в 2000–2003 году в Раменском. В 2005 году «Шоутек» была преобразована в концертное агентство С.А.Т., которое сейчас и возглавляет Матвеев. В разные годы организовывал концерты и туры Земфиры, групп Т.А.Т.У., «Мумий Тролль», «Чайф», «Агата Кристи», «Король и Шут», проекта «Гражданский поп». Преподает дисциплины, связанные с менеджментом в концертном бизнесе, в Государственном университете управления и бизнес-школе RMA.

Концертный рынок в цифрах**70,7 млрд руб.**

составляет оборот зрелищных мероприятий в России в 2014 году: концертов, спектаклей, шоу

19 млрд руб.

выручили организаторы от проведения этих мероприятий в 2014-м

4,9 тыс.

концертных организаций и промоутеров насчитывается в России

Около 580 тыс.

платных мероприятий было проведено в 2014-м на 4,2 тыс. площадок

В стране работают**более 4 тыс.**

постоянных коллективов и солистов

14-е место

в мире занимает Россия по объему рынка развлечений и СМИ

Источник: «Интермедиа», PwC

— Вы уже комментировали открытое письмо музыкантов, протестующих против закона, и говорили, что законопроект не касается их деятельности. Но они считают, что высокие членские взносы в итоге увеличат цены билетов на концерты — пострадают зрители. Согласны ли вы с этим?

— Среди больших музыкантов, подписавших это письмо, — Борис Гребенщиков, Александр Васильев, Земфира — почти нет тех, кто сам

организовывает свои концерты. Рынок все же устроен так, что есть организатор концертов, который заключает договор с музыкантом, по этому договору музыкант играет концерт и получает свой гонорар. Величина гонораров этих артистов в несколько раз выше тех цифр, о которых мы сейчас говорим.

Допустим, мы говорим про нгрузку на организаторов. Но эти артисты дают десятки концертов в год валовой стоимостью от 2 млн руб. и выше [каждый], то есть от 20 млн руб. в год. Получается, членство таких организаторов в СРО никак не повлияет на стоимость билетов. В Москве два уличных рекламных места для продвижения концертов в месяц стоят дороже.

Если же эти большие артисты заботятся о маленьких коллегах, то мы опять же видим подмену понятий. Как выступают маленькие артисты? Большинство из них приходят в клубы и договариваются о концерте, о том, что, например, 30% с каждого билета пойдет в гонорар группы, а 70% — клубу. В этой схеме организатором де-юре и де-факто является клуб. Поэтому наш законопроект никак на этих артистах не отразится.

Да, существуют группы, которые де-юре являются организаторами своих концертов. Например, кто-то из участников группы или директор открывает собственное ИП [становится индивидуальным предпринимателем] и через это ИП арендует площадку, делает рекламу, продает билеты, то есть осуществляет все функции организатора. Поэтому мы сейчас обсуждаем вариант, с тем чтобы обнулить членский взнос для таких артистов.

— Какие еще принципиальные изменения на рынке сейчас обсуждаются?

— Сейчас мы уточняем понятие зрительской зоны размером в 400 кв. м: надо, чтобы речь шла именно о концертной площадке, без гримерок, туалетов и прочего. Второй момент — это вопрос, связанный с определением понятия «организатор». Есть какие-то определения в Налоговом и Гражданском кодексах, но все это достаточно расплывчато. Из-под закона выводятся государственные, образовательные и дошкольные учреждения, потому что иначе возникали бы проблемы с елками

в садах или с [праздником] 1 сентября в школах.

Этот проект в том числе призван узаконить отрасль, потому что экономике страны не известны ее показатели. Мы рассчитываем, что в течение ближайшего месяца состоится второе чтение, уже с этими правками.

«МЫ ЗНАЕМ О ПРОБЛЕМАХ С ВЫСТУПЛЕНИЯМИ У ДИАНЫ АРБЕНИНОЙ»

— В законопроекте говорится, что только члены СРО могут быть участниками тендеров на госзакупки. Думаете, этот пункт пройдет?

— Пока мы не видели ни в одном из отзывов в Госдуме вопросов, связанных с госзакупками, или предложения убрать этот пункт из законопроекта. И да, мы настроены в этой истории решительно, потому что, как бы это ни было странно, но государственные культурно-массовые мероприятия [сейчас] фактически выполняют не участники концертного рынка, хотя именно они являются главными экспертами в этом вопросе. И, безусловно, мы хотим честных тендеров. Там всегда масса нарушений — и в технических требованиях, и в проведении тендера, и в выполнении заказов.

— Можете оценить объем рынка госзаказов в концертной области?

— Мы пытались взвесить этот рынок, но это достаточно трудно. Мы не анализировали его целиком, но мы считаем, что только объем рынка культурно-массовых мероприятий, которые распределяются правительством Москвы, составляет около 2–3 млрд руб. в год. Эти мероприятия не являются бизнес-рискованными: все расходы покрываются из бюджета заказчика, а у организатора нет финансовых рисков, связанных с доходной частью — продажей билетов, свою прибыль он все равно получит, так как она есть в смете мероприятия. Поэтому госзаказы в сегодняшних сложных условиях могут быть для рынка хорошей подушкой безопасности.

— Вы говорили, что с помощью этого законопроекта концертная индустрия сможет общаться с властью...

— Мы видим много примеров. Например, фестиваль «Кубана», который отменился сначала в Краснодарском крае, а потом в Калининградской области, в итоге переехал в Латвию. Там, очевидно, были разногласия между региональными властями и организатором. В итоге Россия фестиваль потеряла — для того чтобы вернуть его обратно, нужен диалог с властями (от региональных управлений полиции до законодателей).

Кроме того, мы с вами прекрасно помним проблемы, возникавшие в последние два года с радикальными группами и отменой концертов. Мы бы хотели, чтобы такие непростые ситуации, как отмена концерта Мэрилина Мэнсона на фестивале ParkLive в 2014 году, расследовались бы до конца. Нередко в одиночку организатору это делать тяжело, ассоциации — легче. Мы знаем о проблемах с выступлениями в регионах, например, у Дианы Арбениной. Когда есть

много ненужной политической инициативы на местах, помощь ассоциации может быть вполне эффективной.

— Вы раньше говорили, что в 2016 году в вашу СРО — Союзконцерт — вступит порядка 300 концертных организаторов. Ваш коллега Михаил Шурыгин отмечал, что всего на рынке — порядка 1 тыс. крупных организаторов. То есть вы претендуете на треть рынка?

— Миша оценивает только концертных организаторов, но еще существуют всевозможные ивент-агентства, которые находятся где-то рядом с нами на рынке. Опять же, видите, никто не может сказать, сколько же у нас участников рынка. 300 членов для нас — это пессимистичный прогноз, оптимистичный — 800–1000. Я считаю, что рынок больше, чем 1 тыс. организаций, и мы, безусловно, хотим занять на нем доминирующие позиции.

«Большие артисты к нам едут: в прошлом году были Muse, в этом году Red Hot Chili Peppers и Элтон Джон. Все привычные гастролеры для нашей страны приезжают. Сейчас мы не видим какой-то большой политической проблемы»

— И вы не считаете это монополией?

— Монополия означает, что какая-то компания увеличивает собственную долю рынка. Но СРО не является коммерческой организацией, она не проводит концерты. Проводят концерты члены этой организации. И в данном случае не совсем ясно, в чьих интересах СРО с 300 членами будет монополизировать рынок. Все члены будут иметь равные права — для этого существует ФЗ-315 о саморегулируемых организациях. То есть не может быть такого, что организация говорит одному члену: так, ты Элтона Джона не проводи, его будет проводить вот этот. — Вы собирались сотрудничать с Российским авторским обществом, которым недовольны многие музыканты, — говорят, что получают от РАО очень мало денег. Вы лично считаете эту организацию эффективной?

— Я не знаю полного устройства РАО и могу лишь судить со стороны. С меня как с организатора концертов РАО удерживает авторские вознаграждения, и в этом направлении они работают очень эффективно. В принципе рынок уже привык и согласился с тем, что существует такая организация, которой нужно платить 5% от валового сбора.

Как эти деньги дальше распределяются, мне комментировать сложно, потому что я не получаю от РАО денег, как музыканты. Я считаю, что разрушение РАО или уменьшение его влияния на рынке не сделает музыкантов богаче, это совершенно точно. Конечно, если их сейчас убрать, организаторы концертов будут только рады. Но будут ли рады обладатели прав, это большой вопрос, потому что денег для них собирать будет некому.

— В 2014 году многие иностранные музыканты отказывались

от концертов в России по политическим причинам. Вы это наблюдали?

— Да нет. Большие артисты к нам едут: в прошлом году были Muse, в этом году Red Hot Chili Peppers и Элтон Джон. Все привычные гастролеры для нашей страны приезжают. Сейчас мы не видим какой-то большой политической проблемы.

— Есть ли понимание у промоутеров, что каких-то артистов лучше вообще не звать, чтобы не было потом проблем с властями, с отменой концертов?

— Промоутеры настолько привыкли жить в постоянном стрессе, что ситуация рискнуть с очередным артистом часто преобладает над холодным расчетом. Никакого такого внутреннего списка не существует — кого брать, кого не брать. Хотя я не уверен, что Мэрилина Мэнсона кто-то в ближайшее время привезет, потому что один раз обожглись на нем.

— Как поменялся концертный рынок в России за последние годы?

— Не в лучшую сторону. В 2006–2007 годах нам всем казалось, что наконец-то наступило то самое «прекрасное далекое», люди стали ходить на концерты, платить собственные деньги за билеты, организаторы концертов начали зарабатывать и выплачивать хорошие гонорары артистам. Но, к сожалению, это время продлилось недолго: когда начался мировой кризис, это затронуло и наш рынок.

Второе обстоятельство, самое драматическое, — это стремительное изменение курса рубля полтора года назад. Это подкосило бизнес на концертах иностранных артистов. Еще два года назад в клубах было достаточно много небольших новых групп с Запада, которые стоили не так дорого. Сейчас и их возить стало тяжело и рискованно, потому что курс вырос, при этом мы не можем увеличить стоимость билетов: их просто перестанут покупать.

Что касается российских артистов, то, безусловно, есть те, на которых люди все равно ходят, и там аншлаги. Концерт Земфиры на 1 апреля был распродан еще в декабре. Но это, к сожалению, скорее исключение. Если бы таких артистов на рынке было хотя бы десятка два, даже хотя бы десятков, то все было бы гораздо позитивнее. Но таких артистов — один-два, и все концерты находятся в зоне чрезвычайного риска. Соответственно, организаторы вынуждены «сушить» свои расходы, а это отражается на качестве мероприятия, ведет к дальнейшей потере интереса у зрителей. Так что пока ничего очень позитивного на рынке нет, и будет ли в ближайший год, сказать трудно. ■

Полную версию интервью читайте на www.rbc.ru

Новый закон

Законопроект «Об основах деятельности по организации и проведению зрелищно-развлекательных мероприятий в Российской Федерации» был внесен в Госдуму 1 декабря, а 15 декабря его приняли в первом чтении.

В документе отмечается, что организацией концертов в залах площадью более 400 кв. м смогут заниматься только люди или компании, вступившие в отраслевые саморегулируемые организации (СРО). Организаторы концертов, не вступившие в СРО, могут получить штраф 500 тыс. руб. (1 млн руб. при повторном нарушении).

Внесение законопроекта инициировала группа крупных российских продюсеров и промоутеров — Иосиф Пригожин, Михаил Шурыгин, Игорь Крутой, Надежда Соловьева, Владимир Зубицкий, Андрей Матвеев, Евгений Финкельштейн и другие. В октябре они организовали первую СРО — Союзконцерт, которая уже зарегистрирована как некоммерческое партнерство. В Союзконцерт уже вступили крупные промоутеры и концертные агентства — «Мельница», Продюсерский центр Лепса, «Крокус Сити Холл», «Небо рекордз», «Артфест», «Ультра продакшн».

Как производители мяса птицы выиграли от кризиса

Индейка на взлете

ЕКАТЕРИНА БУРЛАКОВА

Из-за девальвации рубля и падения доходов россиян падают импорт мяса и его потребление. Но менее традиционным для России категориям мяса кризис сыграл на руку: производство индейки в 2015 году выросло на треть.

КОМУ БЕЗ МЯСА ХОРОШО

Из-за снижения доходов населения потребление мяса в России уже два года снижается: в 2015 году оно по сравнению с прошлым годом сократилось примерно на 3%, до 10,3 млн т, в 2014 году — на 2%, хотя до этого начиная с 2009 года непрерывно росло. По некоторым видам мяса падение особенно заметно: например, говядины в 2015 году россияне стали покупать примерно на 10% меньше, рассказал РБК президент мясного совета Единого экономического пространства Таможенного союза Мухер Мамиконян. Потребление мяса падает на фоне девальвации рубля и резкого снижения импорта: за 10 месяцев 2015 года, по данным Центра международной торговли Москвы, импорт мяса и субпродуктов упал на 31,5%, до 921 тыс. т. В деньгах импорт упал еще больше — на 42,7%, до \$2,5 млрд.

Но есть и мясные категории, которым спад импорта сыграл на руку. В последнее время растет производство «нетрадиционных видов птицы» — индейки, утки, гусей, ответил представитель Минсельхоза на запрос РБК. Самый большой прирост показала индейка: производство в 2015 году, по данным Минсельхоза, увеличилось на 34,9%, до 205 тыс. т. Всего за последние десять лет, по оценке аналитического агентства Global Reach Consulting (GRC), производство индейки выросло в 8 раз (см. график). Руководитель исполнительного комитета Национальной мясной ассоциации Сергей Юшин подтверждает рекордный рост производства



Процесс выращивания индейки длительнее, чем курицы, но рентабельность производства индейки выше

индейки в 2015 году, но обращает внимание на низкую базу. Юшин напоминает, что десять лет назад Россия выпускала «смешные» 28 тыс. т этого мяса, с тех пор потребление индейки в стране выросло с 200 г на человека до 1,5 кг в год. Есть куда расти и дальше: потребление индейки в США — 9 кг на человека, в Великобритании — 7 кг, в Европе — 4–5 кг, приводит данные Юшин.

ВАЖНАЯ ПТИЦА

«Лет восемь назад все смеялись, никто ничего не хотел про индейку слышать. А сейчас все кому

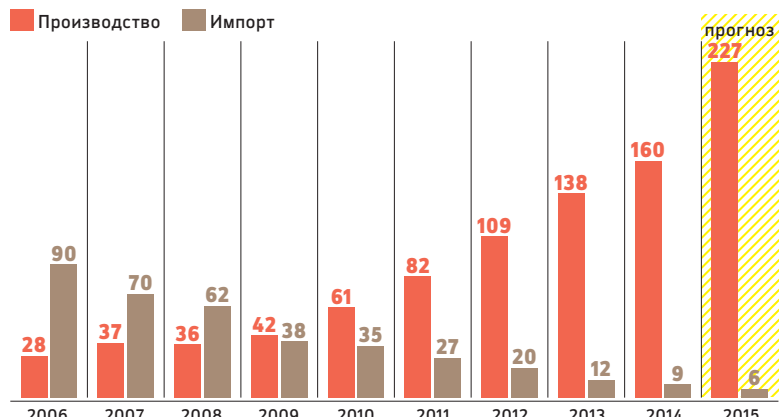
не лень занимаются индейкой. Мы раскачали рынок», — уверен основатель крупнейшего в России производителя индейки «Евродон» Вадим Ванеев. В 2003 году Ванеев запустил первое в стране крупное промышленное производство индейки. Сейчас «Евродон» производит почти 20% всей индейки в России: его предприятия в 2015 году выпустили 37,6 тыс. т в убойном весе. К началу 2017 года инвестиции в производство, по словам Ванеева, достигнут 30 млрд руб. В 2014 году (более свежих данных нет) выручка основного предприятия группы ООО «Евродон», по дан-

Почему сокращается рынок мяса

По данным «Ромира» за первое полугодие 2015 года, средний чек (не очищенный от инфляции) на мясо по сравнению с аналогичным периодом 2014 года вырос на 29%. При этом частота покупок мяса сократилась на 5%. Раньше картина была другой: так, в первом полугодии 2014 года потребление мяса увеличилось на 11%. Рост цен и снижение спроса на мясо

Сергей Юшин из Национальной мясной ассоциации объясняет в первую очередь девальвацией рубля и падением доходов потребителей, а не продовольственным эмбарго, действующим с августа 2014-го. «Просто доходов у населения нет, вот оно и экономит на мясе», — говорил он. — А объемы поставок мяса из Европы начали снижаться еще до эмбарго.

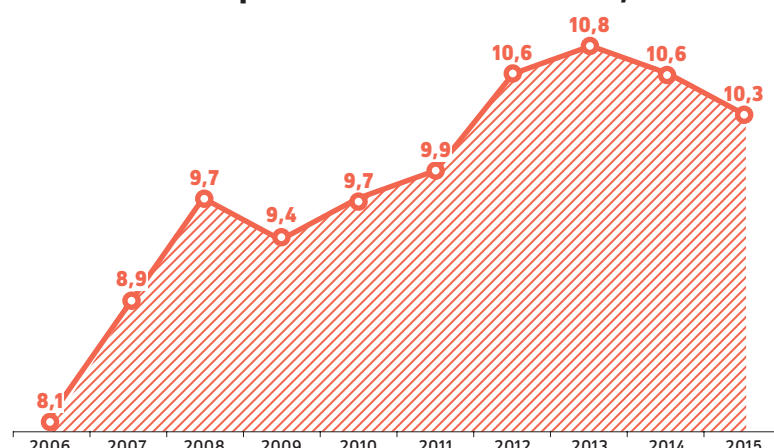
Производство и импорт мяса индейки в России, тыс. т



Структура потребления мяса в России



Количество потребляемого мяса в России, млн т



ным СПАРК, выросла на 14,2%, до 4,75 млрд руб., чистая прибыль составила 333 млн руб.

Несколько лет назад индейкой решили заняться и другие крупные мясопереработчики. В 2012 году свои проекты производства индейки независимо друг от друга начали основатель группы «Черкизово» Игорь Бабаев и его двоюродный брат Наум Бабаев. Компания «Дамате», основанная в 2012 году Наумом Бабаевым, стала вторым крупнейшим производителем индейки в России. В 2015 году компания выпустила 34,7 тыс. т индейки в убойном весе.

«Черкизово» в 2012 году подписало соглашение о создании в Тамбовской области совместного предприятия с испанской Grupo Fuertes. «Мы уже входим в тройку лидеров на рынках куриного мяса, свинины и продуктов мясопереработки, — говорил тогда «Эксперту» генеральный директор «Черкизово» Сергей Михайлов. — Сейчас наша задача — стать лидером и на быстрорастущем рынке мяса индейки». Партнеры решили построить интегрированное предприятие полного цикла, включающее всю производственную цепочку от выпуска комбикорма до убоя и переработки. Мощность комплекса должна составить 40–50 тыс. т продукции в год с возможностью дальнейшего уве-

личения. Объем инвестиций — более 7 млрд руб. Первая продукция «Тамбовской индейки» поступит в розницу уже к концу лета 2016 года, рассказала представитель «Черкизово» Марина Каган.

В последние годы было заявлено еще около 50 небольших проектов по производству мяса индейки, говорит президент консалтинговой компании Agrifood Strategies Альберт Давлеев, хотя большинство из них так и не было реализовано.

Ванеев отмечает, что процесс выращивания индейки длительнее, чем курицы: 105–140 дней против 38 дней, но рентабельность производства индейки выше. Раньше Ванеев говорил, что по своим проектам закладывает срок окупаемости десять лет. По данным журнала «Эксперт», группа «Черкизово», запуская свой проект производства индейки, ориентировалась на рентабельность по EBITDA выше 30%. Общая рентабельность по скорректированной EBITDA в птицеводстве у «Черкизово» в 2014 году составила 24%.

ВМЕСТО СВИНИНЫ И ГОВЯДИНЫ

Индейка перестает быть нишевым продуктом, ассортимент продуктов из нее с каждым годом

существенно расширяется, и в некоторых супермаркетах она уже занимает отдельную полку, считает Альберт Давлеев. Представитель второго крупнейшего в России ретейлера X5 Retail Group (сети «Пятерочка», «Перекресток» и «Карусель») подтверждает рост спроса на индейку. В супермаркетах торговой сети «Перекресток» продажи индейки в 2014 году увеличились на 30%, в 2015-м — на 20%, говорит представитель X5. В итоге доля индейки в продажах всей мясной категории сети «Перекресток» выросла с 13% в 2014 году до 20% в 2015-м.

Высокая доля продаж и большой ассортимент индейки характерны именно для формата супермаркетов, поскольку это довольно дорогой продукт, отмечает Сергей Юшин: стоимость филе грудки индейки в супермаркете обычно начинается от 400 руб./кг, а филе куриной грудки — от 250 руб./кг, приводит цифры Юшин. У «Дикси Групп» в супермаркетах «Виктория» представлено 11 наименований продукции из индейки, а в дискаунтерах «Дикси» — только четыре. При этом конкурирует индейка скорее не с курицей, а с более дорогими говядиной и свининой, которые начала заменять в кризис, считают Давлеев и Мамиконян. ■

Утка на взлете

«Нетрадиционная птица»
Впечатляющими темпами растет производство не только индейки, но и других «нетрадиционных видов птицы» — уток и гусей, отметил представитель Минсельхоза на запрос РБК. Так, производство утки в 2015 году выросло на 12,7%, до 124 тыс. т. Основной прирост обеспечил крупнейший производитель в категории — ростовская компания «Донстар», входящая в группу «Евродон» Вадима Ванеева. Она выпустила 24 тыс. т в 2015 году. Остальные 100 тыс. т произвели относительно небольшие компании и хозяйства, уточняет представитель «Донстара». К примеру, объем производства татарстанского фермерского хозяйства «Рамаевское» составляет 2,2 тыс. т в год, алтайской «Чикен-Дак» — 1,9 тыс. т, птицефабрики Гайской из Оренбургской области — 1,7 тыс. т.

Крупнейший производитель
Вадим Ванеев делает масштабные инвестиции и в индейку, и в утку. Так, осенью 2015 года

стало известно, что «Донстар» планирует вложить 13 млрд руб. в новое производство утки в Раменском районе Московской области. Проектная мощность нового комплекса составит 30 тыс. т, уточнил Ванеев РБК. «Я всегда говорил, что верю в утку больше, чем верил в индейку. Но признаюсь: я тоже не ожидал, насколько этот продукт окажется сложным для промышленного производства. Мы до сих пор отлаживаем некоторые процессы», — цитировала Ванеева пресс-служба «Евродона» в середине января.

Ближе к ресторанам

Несмотря на существенный рост производства мяса утки по-прежнему сложно найти в магазинах, отмечает Сергей Юшин, а если она и продается, то в основном в магазинах высокой ценовой категории. При этом утка довольно популярна у рестораторов, поскольку входит в состав многих популярных блюд.



Продавайте
бизнес с нами!
biztorg.ru

WWW.BIZTORG.RU Search

РБК БИЗТОРГ

ПРОДАЖА БИЗНЕСА

**ОТКРОЙ СВОЙ БИЗНЕС
ПОД ИЗВЕСТНЫМ БРЕНДОМ**

КАТАЛОГ ФРАНШИЗ

+7 495 363-11-11 | biztorg@rbc.ru

ТЕНДЕР Две турецкие компании поборются за права строить тоннель в Шереметьево

Турки санкций не боятся

ОЛЬГА ЛУКИНА

Несмотря на то что турецким компаниям запрещено строить в России, сразу два подрядчика с турецким капиталом — Limak Construction и Renaissance Construction — претендуют на контракты в аэропорту Шереметьево.

СТРОИТЕЛИ НОВОГО ТЕРМИНАЛА

В пятницу, 15 января, Международный аэропорт Шереметьево вскрыл конверты участников конкурса по проектам строительства грузового комплекса (терминал В) и межтерминального тоннеля (должен соединить северную и южную части авиаузла). Заявки на участие в конкурсе подавали австрийская компания Strabag и две компании с турецким капиталом: Limak Construction и Renaissance Construction. Итоги планируется подвести через две недели.

По словам гендиректора Международного аэропорта Шереметьево Михаила Василенко, все проекты уже переданы в Главгосэкспертизу. А работать на них по итогам конкурсов будут турецкие Limak или Renaissance. «Может быть выбран один генподрядчик либо по генподрядчику на каждый объект, в зависимости от предложений», — уточнил он.

Строительство пассажирского терминала и тоннеля планируется закончить к 2018 году, когда должна быть готова третья взлетно-посадочная полоса. Оба проекта оцениваются в \$630 млн

Тендер проводят совместные предприятия аэропорта и инвестора проекта TPS Avia Holding, выигравшего конкурс в 2013 году, уточнил Василенко. Строительство пассажирского терминала и тоннеля планируется закончить к 2018 году, когда должна быть готова третья взлетно-посадочная полоса. Оба проекта, по его словам, оцениваются в \$630 млн. На строительство нового терминала В для пассажиров внутренних рейсов в северной части аэропорта Шереметьево потребуется \$300 млн. Новый терминал площадью 100 тыс. кв. м позволит увеличить пропускную способность аэропорта на 15 млн пассажиров в год. Для связи нового терминала с терминалом С будет построен подземный тоннель. Его стоимость оценивается в \$330 млн. Это также позволит пассажирам перемещаться из терминала D в терминал E.

САНКЦИИ С ИСКЛЮЧЕНИЯМИ

Турецкие подрядчики будут работать в Шереметьево, несмотря на



Один из проектов Шереметьево, на который претендуют турецкие компании, — межтерминальный тоннель. Его стоимость оценивается в \$330 млн

российские санкции против турецкого бизнеса. В конце ноября Владимир Путин подписал указ о мерах по обеспечению национальной безопасности и о применении специальных экономических мер в отношении Турецкой Респуб-

лики подразделения, и несмотря на то что ими владеют турки, под санкции эти компании, по его словам, не попали.

ПЛАНЫ ШЕРЕМЕТЬЕВО

«Терминал В Шереметьево» и «Межтерминальный переход Шереметьево» — два СП, созданных МАШ и TPS Avia, где последняя владеет подавляющим большинством акций. TPS Avia принадлежит Аркадию Ротенбергу, Александру Пономаренко и Александру Скоробогатко и является инвестором МАШ по развитию Северной терминальной зоны аэропорта. Кроме того, TPS Avia принадлежит 50% в капитале «Аэро-Шереметьево», 51% — в «Империал Дьюти Фри», почти 75% — в «Грузовом комплексе Шереметьево» и по 100% — в ООО «МАШ реклама» и «АвтоПарк-М».

Аэропорт Шереметьево обслужил в прошлом году 31,6 млн пассажиров. В 2016 году, по ожиданиям Василенко, пассажиропоток может вырасти в пределах миллиона. Проект развития северной терминальной зоны должен увеличить пропускную способность аэропорта до 53 млн пассажиров к 2023 году, говорится на сайте Шереметьево. Турецкая компания — Renaissance Construction — построила в столице многофункциональный административно-деловой комплекс из двух башен Renaissance Moscow Towers (60 и 65 этажей, общая площадь — 357 тыс. кв. м), башню «Эволюция» (48 этажей), административный и торговый комплексы в Москве.

Limak Holding основана в 1976 году, сейчас холдинг представлен сразу в нескольких секторах —

строительство, туризм, энергетика, инфраструктура, управление аэропортами и др. Подразделение «Limak Строительство» имеет в своем портфеле проекты на общую стоимость более \$6 млрд, включая строительство аэропортов, морских портов, плотин, дорог, гидро-

электростанций, промышленных предприятий, нефтяных и газовых трубопроводов, отелей и курортов. Limak принимала участие в строительстве, а теперь управляет турецким аэропортом им. Сабиhi Гекчен и международным аэропортом Приштины. ■

Strabag из конкурса не выходил

Сложный тоннель

Генеральный директор Strabag Александр Ортенберг сообщил РБК, что компания не выходила из конкурса на строительство терминала В (новый терминал на месте Шереметьево-1) и межтерминального тоннеля в аэропорту Шереметьево (должен соединить южную и северные части Шереметьево). «Мы не выходили из конкурса — мы еще не подали предложение, но отказ не давали», — заявил РБК Ортенберг. По его словам, это технически сложный тоннель, и компания серьезно подошла к делу — специалисты в Германии детально изучают технические решения. После их оценки появятся коммерческое предложение, если заказчику еще будет интересно, добавил он.

Остались две заявки

Ранее генеральный директор АО «Международный аэропорт Шереметьево» Михаил Василенко сообщил на встрече с журналистами, что все проекты уже переданы в Главгосэкспертизу, а работать на них по итогам конкурсов будут турецкие

Limak или Renaissance. «Третью компанию Шереметьево сейчас не рассматривает — остались две заявки», — сообщила РБК официальный представитель МАШ Анна Захаренкова. По ее словам, компании могут заявить о намерении участвовать и не подать документы — тогда участник выбывает из процесса. Подать предложение позже срока нельзя — в случае если будет изменено техническое задание и создан новый конкурс, тогда Strabag сможет снова участвовать.

Австрийцы или турки

В пятницу, 15 января, Международный аэропорт Шереметьево вскрыл конверты участников конкурса по проектам строительства грузового комплекса (терминал В) и межтерминального тоннеля (должен соединить северную и южную части авиаузла). Заявки на участие в нем подавали австрийская компания Strabag и две компании с турецким капиталом: Limak Construction и Renaissance Construction. Итоги планируется подвести через две недели.

ИНТЕРНЕТ В России впервые применят вечную блокировку

Закрывается навсегда

➔ Окончание. Начало на с. 1

Помимо Rutor.org пожизненной блокировке будут подвергнуты, например, площадки Bobfilm.net, Kinozal.tv, Tushkan.net, Tvserial-online.net и другие сайты. Число посещений пользователями всех попавших под блокировку ресурсов в декабре составило около 100 млн (статистика Similarweb).

В Роскомнадзор сегодня поступило два решения о пожизненной блокировке онлайн-ресурсов, рассказал РБК пресс-секретарь ведомства Вадим Ампелонский. Первое касается как раз 12 ресурсов по иску «Базелевс дистрибушен», второе — сайта Bigcinema.tv (посещаемость в декабре — почти 70 млн, по данным Similarweb), претензии к которому предъявляла компания «Сеть телевизионных станций» в связи с нарушением прав на сериал «Лондонград». Все ресурсы, о которых идет речь в судебных решениях, уже внесены в реестр Роскомнадзора, вечером операторы получат уведомления ведомства о пожизненной блокировке и приступят к ее осуществлению, заверил Ампелонский. Он уточнил, что блокироваться ресурсы будут по доменному имени.

В «Базелевс дистрибушен» «приветствуют вступление решения о пожизненной блокировке в законную силу» и уверены, что оно «должно помочь в ограничении распространения пиратских фильмов в Рунете», сообщила РБК начальник юридического департамента компании Наталья Черепанова.

Часть сайтов, перечисленных в решениях Мосгорсуда (например, Kinozal.tv и Tvserial-online.net), на момент написания материала была доступна, проверил корреспондент РБК.

ГОД БЛОКИРОВОК

В канун Нового года руководитель Роскомнадзора Александр Жаров пообещал, что в 2016 году будут заблокированы «крупнейшие российские торрент-трекеры». Жаров заявил, что инструменты обхода блокировок сейчас используют лишь 5% граждан, и в качестве «первейшей задачи» для ведомства в наступившем году назвал «развитие культуры легального потребления контента».

Возможность добиться пожизненной блокировки ресурсов с нелегальным контентом у правообладателей появилась с 1 мая 2015 года, когда в силу вступили поправки в закон «Об информации, информационных технологиях и защите информации». Согласно поправкам, если один и тот же правообладатель дважды выиграет дело о защите авторских прав в суде, сайт-нарушитель будет заблокирован. Те же поправки расширили и сферу действия антипиратского закона: если до мая он распространялся только на фильмы и телесериалы, то теперь на все виды контента, в том числе книги, музыку, софт — все, кроме фотографий.

Главный кандидат на пожизненный бан в этом году — созданный в 2004 году RuTracker.org, который является самым популярным в России сайтом в ка-

тегории файлообменников: посещаемость в декабре — почти 78 млн (по данным Similarweb), аудитория в декабре — почти 14 млн уникальных пользователей (по данным LiveInternet).

Первое решение о пожизненной блокировке RuTracker.org Мосгорсуд вынес по иску издательства «Эксмо» 9 ноября. Второе аналогичное решение суда о вечной блокировке состоялось в начале декабря — по объединенному иску «Эксмо» и российской «дочки» Warner Music Russia ЗАО «СБА Продакшн». Блокировка RuTracker.org могла состояться в 2015 году, «Роскомсвобода»

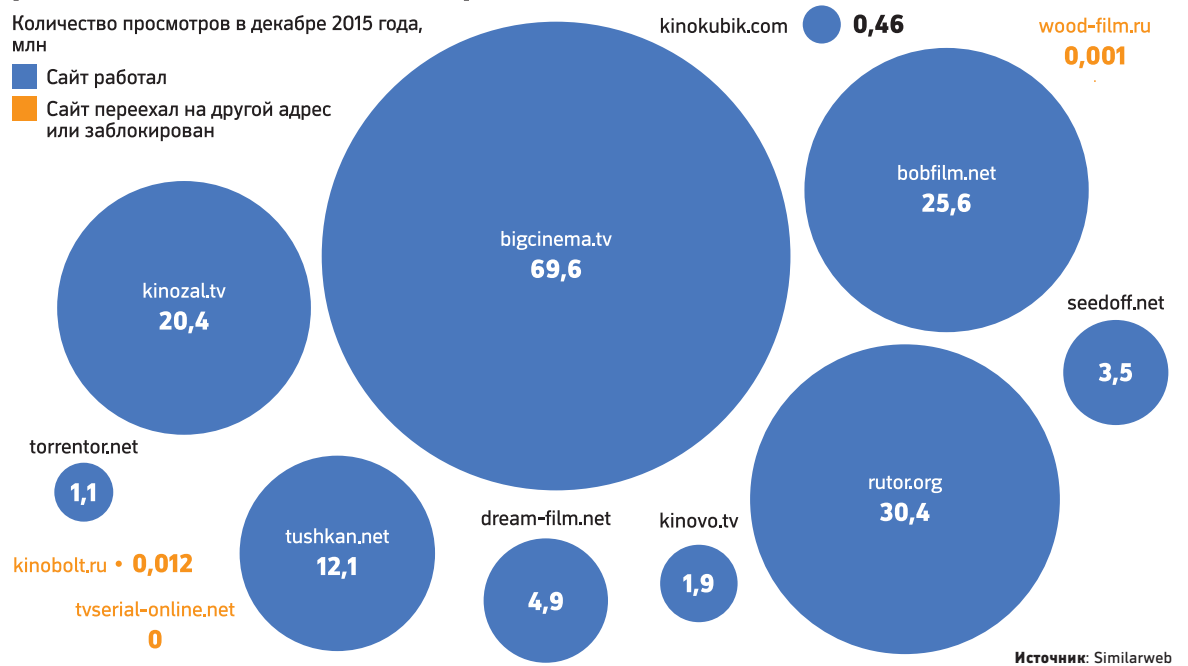
от лица пользователей сайта начала обжаловать принятые судом решения.

Впрочем, торрент-трекеры, представители которых много раз говорили, что не получали официальных уведомлений от надзорных органов и узнавали о претензиях к себе из СМИ, к блокировке готовы, писал ранее РБК. Тот же RuTracker.org уже рекомендовал своим пользователям обходить ограничения с помощью анонимайзеров — технических средств, позволяющих изменить IP-адрес устройства и таким образом загружать страницы, доступ к которым запре-

щен для российских пользователей, но открыт для жителей других стран.

В ожидании вступления в силу решений Мосгорсуда RuTracker.org и еще несколько торрент-трекеров, например, провели 6 декабря так называемые учения по гражданской обороне, в ходе которых сайты для пользователей из России были отключены на сутки. Посещаемость RuTracker.org в тот день не только не упала, но даже оказалась выше, чем на предыдущей неделе: 1,27 млн уникальных посетителей против 1,11 млн, писал TJournal. ■

Посещаемость торрент-трекеров, в отношении которых вступило в силу решение о пожизненной блокировке



ИНВЕСТИЦИИ Российский бизнесмен вложил в китайский сервис онлайн-бронирования

Рекордный стартап Мильнера

ЕЛИЗАВЕТА АРХАНГЕЛЬСКАЯ

Китайская компания, специализирующаяся на онлайн-продажах, привлекала рекордную для стартапа сумму — \$3,3 млрд. Одним из инвесторов стал фонд российского миллиардера Юрия Мильнера DST Global.

НОВЫЙ РЕКОРД

Китайская компания Meituan-Dianping, которая занимается онлайн-продажей билетов в кино и бронированием мест в ресторанах, привлекла \$3,3 млрд от частных фондов, сообщила The Wall Street Journal (WSJ). По данным издания, это рекордный размер венчурных инвестиций, которые когда-либо удавалось привлечь стартапу. Financial Times называет этот инвестиционный раунд одним из крупнейших в интернет-бизнесе Китая.

Meituan-Dianping была создана только в прошлом году в результате слияния двух крупнейших конкурирующих стартапов. Ее новыми инвесторами стали несколько компаний, среди которых китайский интернет-гигант Tencent Holdings, сингапурская инвестиционная компания Temasek Holdings, а также венчурный фонд российского бизнесмена и инвестора Юрия Мильнера DST Global, пишет WSJ.

Привлеченная сумма побилла прошлый рекорд на китайском рынке среди стартапов — инвестиции в размере \$3 млрд в сентябре прошлого года получила компания Didi Kuaidi — сервис по вызову такси. Для сравнения, у самого дорогого стартапа мира, компании Uber, максимальный инвестраунд, по данным CB Insights на начало января 2016 года, составлял \$1,6 млрд, а у второго по стоимости стартапа, китайского производителя

потребительской электроники Xiaomi, максимальный транш был в 2014 году и составил \$1,1 млрд.

Привлеченная сумма побилла прошлый рекорд на китайском рынке среди стартапов — инвестиции в размере \$3 млрд в сентябре прошлого года получила компания Didi Kuaidi — сервис по вызову такси

ДО И ПОСЛЕ ОБЪЕДИНЕНИЯ

Китайская компания была образована в октябре 2015 года в результате объединения двух конкурентов — Meituan и Dianping. Первая, по данным базы данных CrunchBase, является крупнейшим в Китае сайтом купонных распродаж (аналог американского Groupon). Dianping, созданная как сайт с отзывами потребителей о различных услугах и местах, стала крупнейшей китайской O2O-плат-

формой (online to offline; сервисы, которые связывают потребителей в интернете с компаниями,

которые предоставляют услуги или торгуют продуктами офлайн). Позже компания начала предоставлять и услуги по онлайн-бронированию столиков в ресторанах, доставке еды и занялась продажей скидочных купонов.

Обе компании еще до объединения привлекали инвестиции от крупнейших игроков китайского интернет-рынка. В Dianping, к примеру, инвестировал телеком-холдинг Tencent, в Meituan — интернет-гигант Alibaba Group, ко-

торый, однако, в ноябре заявлял о намерении продать свою долю в компании. Общая сумма инвестиций в каждую из двух компаний — Dianping и Meituan — более \$1 млрд, следует из информации на CrunchBase.

Юрий Мильнер создал фонд Digital Sky Technologies (DST) в 2005 году, который инвестировал в такие компании, как соцсети Facebook и Twitter, интернет-ретейлер Alibaba и один из крупнейших продавцов скидок и купонов Groupon. Последний раз о создании нового фонда семейства DST, DST Global V, как сообщил РБК, стало известно в августе 2015 года. Тогда Мильнер привлек в него \$1,7 млрд от иностранных инвесторов.

Капитал первого фонда DST Global на 80% принадлежал российским инвесторам, крупнейшим пайщиком был миллиардер Алишер Усманов. DST Global II, III и IV, созданные в 2010–2014 годах, собирали суммарно около \$3 млрд. ■

КРИЗИС Россиян, выезжавших на каникулы за границу, стало меньше

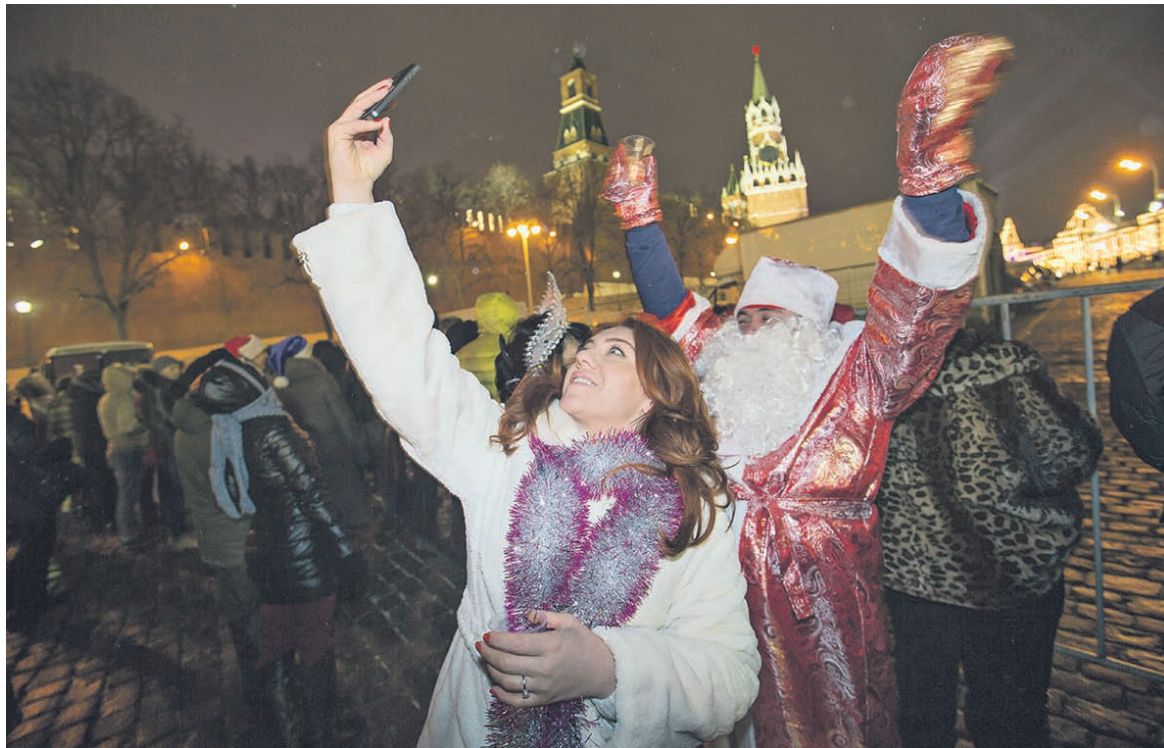
Тариф «Невыездной»

ЕЛИЗАВЕТА АРХАНГЕЛЬСКАЯ

Число россиян, которые отправляются на новогодние каникулы за границу, снижается второй год подряд. В эти новогодние праздники поездки за рубеж сократились почти на 20%, выяснили российские сотовые операторы.

ДВА ГОДА ПАДЕНИЯ

Российские сотовые операторы «большой тройки» по просьбе РБК проанализировали, как их абоненты пользовались роумингом в новогодние праздники. Из полученных данных следует, что число путешествующих за границу россиян вновь сократилось, как и годом ранее. По данным «МегаФона», число абонентов, побывавших в праздники за рубежом (с 31 декабря 2015 года по 10 января 2016-го), снизилось по сравнению с прошлым годом на 19%. У МТС похожая статистика: количество пользователей международного роуминга упало на 20% год к году (оператор изучил поведение абонентов с 15 декабря по 15 января). У «ВымпелКома» (бренд «Билайн») сокращения чуть ниже — на 16% (с 15 декабря по 11 января). Число клиентов Tele2, которые провели Новый год в других странах, практически не изменилось.



Из-за кризиса все большему числу россиян приходится делать новогодние селфи на родине, а не за границей

В прошлом году итоги новогодних каникул были похожими: тогда число пользователей международного роуминга у МТС сократилось на 25%, в дальнее зарубежье отправились почти на четверть меньше клиентов «МегаФона», а поток абонентов «ВымпелКома» за границу снизился на 14%, приводили данные в компаниях.

Список наиболее популярных у россиян зарубежных направлений немного изменился. Египет, с которым Россия приостановила авиасообщение в ноябре, ожидаемо исчез из рейтингов самых популярных стран среди путешественников. При этом в топе востребованных направлений у всех операторов, как и годом ранее,

присутствуют Белоруссия, Украина, Германия и Финляндия. Аналитики «ВымпелКома» заметили, что начал снижаться спрос на роуминг в странах Западной Европы, но при этом растет интерес к странам Восточной Европы и СНГ.

Абоненты «ВымпелКома» и «МегаФона» стали больше путешествовать по России. Число их

клиентов во внутреннем роуминге выросло на 8 и 10% соответственно. Аналитики Tele2 отметили, что количество путешествующих по стране абонентов сократилось «на несколько процентов», но они совершили на 17% больше звонков по сравнению с прошлым годом, а потребление интернет-трафика выросло в 38 раз. Абоненты МТС в российском роуминге также стали больше разговаривать и использовать мобильный интернет — рост трафика составил 38 и 108% соответственно, сообщил представитель компании Дмитрий Солодовников, не раскрыв динамику числа путешествующих по России абонентов.

ТРАФИК ВМЕСТО ГОЛОСА

Те, кто уезжал за границу на Новый год, предпочитали пользоваться мобильным интернетом, а не звонить. Поэтому, несмотря на сокращение потока туристов, объем мобильного интернет-трафика россиян в роуминге вырос. Так, абоненты «ВымпелКома» за рубежом скачали в новогодние праздники на 32% больше интернет-трафика по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В основном это произошло за счет активного пользования мессенджерами и социальными сетями, говорит представитель оператора Анна Айбашева.

СДЕЛКА ПИК продала участок на Красной Пресне группе «МонАрх»

Жилье вместо завода

АННА ДЕРЯБИНА

ГК «ПИК» продала 6,8 га в центре Москвы, где расположен Краснопресненский сахарорафинадный завод. Покупатель ГК «МонАрх» планирует построить на участке жилье бизнес-класса. Сумма сделки составила до 10 млрд руб.

САХАРНЫЙ ПРОЕКТ

Группа компаний ПИК закрыла сделку по продаже земельного участка на территории уже не действующего Краснопресненского сахарорафинадного завода (КРПЗ), сообщила во вторник компания в официальном пресс-релизе. Речь идет об участке площадью 6,8 га в историческом центре Москвы, на улице Мантулинской Пресненского района. Средства, вырученные от продажи проекта, были направлены на снижение долговой нагрузки компании, отмечается в пресс-релизе.

В компании не стали раскрывать сумму сделки и имя покупателя. Управляющий крупной

девелоперской компании рассказал РБК, что участок выкупила девелоперская группа компаний «МонАрх». Косвенно о смене владельца ОАО «Краснопресненский сахарорафинадный завод» свидетельствуют данные ЕГРЮЛ: 30 декабря 2015 года генеральным директором общества стал гендиректор и основной владелец ГК «МонАрх» Сергей Амбарцумян.

Амбарцумян подтвердил РБК покупку участка. По его словам, сейчас проект находится в стадии проектирования, к реализации и строительству «МонАрх» приступит не раньше второго полугодия этого года. Амбарцумян не стал называть сумму сделки. По словам источника РБК, сумма сделки составила около 9,5 млрд руб. В 2014 году источник Reuters оценивал сделку в пределах 11,5 млрд руб. Генеральный директор «Гео Девелопмент» Максим Лещев согласен, что справедливая оценка проекта — около 10 млрд руб.

Проект подразумевает строительство 98 тыс. кв. м жилья и 17 тыс. кв. м коммерческой и со-

циальной инфраструктуры — в таком виде его в декабре 2014 года одобрила московская Градостроительно-земельная комиссия (ГЗК). «Концепция этого проекта уже была разработана, нам она понравилась», — рассказал РБК Сергей Амбарцумян. — На этом участке мы будем строить жилье класса бизнес плюс».

Проект подразумевает строительство 98 тыс. кв. м жилья и 17 тыс. кв. м коммерческой и социальной инфраструктуры

Общие инвестиции в этот проект составят не менее 23 млрд руб., подсчитал руководитель департамента аналитики и консалтинга компании «Бест-Новострой» Сергей Лобжанидзе. Руководитель «ИРН-Консалтинг» Татьяна Калужнова оценивает инвестиции на уровне 25–28 млрд руб.

Эта площадка очень привлекательна с точки зрения локаций: самый центр Москвы, рядом находится деловая зона «Мо-

сква-Сити», парк «Красная Пресня», набережная Москвы-реки. Однако сейчас не лучшее время для подобных проектов, считает Лобжанидзе. «Сейчас время экономсегмента и очень дорогого жилья, а среднеценовой сегмент, в частности жилье бизнес-класса, продается хуже всего», — объясняет он. — Если рынок через

пара лет придет в норму, продавать квартиры можно будет по цене от 250 тыс. руб. за 1 кв. м». Калужнова делает более оптимистичный прогноз: по ее мнению, старт продаж может начаться с 300–350 тыс. руб. за 1 кв. м.

ЭЛИТНОЕ НЕ СТРОИТЬ

Первоначально ПИК собиралась своими силами строить на участке Краснопресненского са-

харорафинадного завода элитную жилую недвижимость и коммерческие сооружения. Но в сентябре 2014 года компания пересмотрела свою стратегию. Тогда президент и крупнейший акционер компании Сергей Гордеев впервые заявил, что этот участок не профильный для компании, специализирующейся на экономжилье.

В 2014 году Reuters писал, что ПИК договаривается о продаже проекта на месте КРПЗ структуре своего крупнейшего акционера и президента Сергея Гордеева. Дмитрий Родин, глава инвестиционной компании «Платформа», которая управляет рядом активов Гордеева, тогда говорил агентству, что компания консультирует сделку, но не является покупателем. Представитель инвестиционно-департамент «Платформы» Борис Голубев в понедельник уточнил РБК, что «Платформа» никогда не интересовалась приобретением этого актива.

Группа компаний «МонАрх» ведет свою историю с 1994 года, когда Сергей Амбарцумян со-

Данные «ВымпелКома» подтверждает и статистика МТС: зимой 2016 года доля мессенджеров и соцсетей впервые превысила долю туристических приложений и карт в общем объеме потребляемого трафика, говорится в сообщении компании. Теперь на сервисы для общения приходится основная доля — 33% — из общего объема потребляемого трафика в роуминге МТС. Клиенты Tele2, уезжавшие в эти праздники за границу, пользовались мобильным интернетом почти в 2,5 раза активнее, чем годом ранее, говорится в сообщении оператора. Абоненты виртуального оператора Yota также чаще пользовались мобильным интернетом, сообщила РБК представитель компании Лина Удовенко. При этом в целом число клиентов Yota, которые использовали роуминг за рубежом в праздники, выросло год к году в 13 раз — за счет увеличения абонентской базы оператора с 1 млн до 1,5 млн клиентов, пояснила Удовенко.

При этом объем звонков и СМС за границей снизился даже сильнее, чем число туристов. Разговоры по мобильному телефону в роуминге в целом теряют популярность, говорит представитель «ВымпелКома» Анна Айбашева. Поэтому объем голосового трафика у «ВымпелКома» сократился на 23%, а СМС-трафик — на 26% по сравнению с прошлыми праздниками. МТС зафиксировала сокращение на 29 и 24% соответственно. У абонентов Tele2, напротив, число звонков и СМС осталось на уровне аналогичного периода прошлого года. «МегаФон» посчитал объем трафика по всем услугам вместе, и в целом тот остался на том уровне, что и год назад, а в расчете на одного пользователя даже вырос. ■

здал свою первую частную строительную компанию АСМИ (расшифровывалось как «Архитектура, строительство, менеджмент, искусство»). Компания выступала как субподрядная организация. В 1999 году Амбарцумяном была создана новая структура — «МонаАрх и С» (монопольная архитектура и строительство). Позже он проработал несколько лет в должности первого вице-президента «Главмосстрой». В 2003 году Амбарцумян учредил концерн «МонаАрх». В том же году он стал заместителем Владимира Ресина, возглавлявшего при Юрии Лужкове департамент градостроительной политики, развития и реконструкции города.

Впоследствии «МонаАрх» получил ряд крупных городских строительных подрядов. В 2004 году после трагедии в Беслане концерну «МонаАрх» правительством Москвы было доверено строительство двух новых школ в пострадавшем от атаки террористов городе. В 2005 году в числе проектов концерна «МонаАрх» оказался проект правительственных зданий мэрии и Мосгордумы в международном деловом центре «Москва-Сити», который, впрочем, не был реализован. ■

ДЕВЕЛОПМЕНТ Продажи в новостройках от крупных застройщиков резко сократились На квартиры денег нет

АННА ДЕРЯБИНА

Из-за сокращения спроса у «Группы ЛСР» продажи квартир по новым контрактам в 2015 году снизились на 36%, у «Эталона» — на 12%. Крупные непубличные девелоперы ранее говорили о падении продаж на 10–15%.

НОВОЕ НЕ НУЖНО

Во вторник об операционных показателях 2015 года отчитались два из трех публичных застройщиков России — ГК «Эталон» и «Группа ЛСР». Обе компании показали серьезное падение продаж по новым контрактам относительно 2014 года. Так, продажи по новым контрактам «Группы ЛСР» в прошлом году упали на 36%, до 54,9 млрд руб., а продажи собственно площадей по новым контрактам сократились на 39%, до 611 тыс. кв. м. Падение продаж ГК «Эталон» по новым контрактам в 2015 году было не таким сильным: продажи сократились на 12% по сравнению с 2014 годом, до 35 млрд руб. Площади по новым контрактам по сравнению с 2014-м сократились на 16%, до 385,2 тыс. кв. м.

Наиболее существенно продажи ЛСР упали в регионах. Сильнее всего — на 42%, до 36,3 млрд руб., — они просели в Санкт-Петербурге. Продажи в Екатеринбурге сократились на 35%, до 6 млрд руб., в Москве же — только на 3%, до 12,6 млрд руб. При этом 63% от объема всех проданных ЛСР по новым контрактам квартир в 2015 году пришлось на Петербург. «У ЛСР до сих пор большая доля продаж приходится на Санкт-Петербург, тогда

чем 2014-м. «Все понимали, что 2015 год будет непростым как для страны в целом, так и для рынка недвижимости, — прокомментировал результаты года в пресс-релизе коммерческий директор «Группы ЛСР» Юрий Ильин. — Сравнить показатели с пиковым 2014 годом сейчас некорректно, поскольку тогда рынок находился в состоянии ажиотажного спроса».

ЧТО С ЦЕНАМИ И СПРОСОМ

Аналитик «ВТБ-Капитала» Мария Колбина считает, что результаты публичных девелоперов нельзя считать отражением всего рынка: как правило, они лучше, чем у непубличных компаний. Однако некоторые крупные непубличные застройщики в 2015 году показывали хорошую динамику. Так, представитель компании «Мортон», одного из крупнейших строителей жилья в России, Игорь Ладычук рассказывал РБК в декабре 2015 года, что за девять месяцев 2015-го компания продала 346 тыс. кв. м против 380 тыс. за аналогичный период 2014-го, то есть примерно на 9% меньше. При этом количество контрактов выросло почти на те же 10%, так как «спрос смещается в сторону все более маленьких квартир», объяснял Ладычук. Президент ФСК «Лидер» Владимир Воронин в среднем по рынку оценивал падение спроса на новостройки на 10–15% — на столько у компании сократилось число сделок. Однако падение еще не критично — продажи соответствуют уровню 2013-го, говорил в декабре РБК председатель совета директоров группы «Эталон» Вячеслав Заренков.

Еще одна причина серьезного проседания ЛСР в 2015 году — высокая база 2014 года. ЛСР в 2014 году имела хороший портфель проектов, которые она успешно распродала на волне ажиотажного спроса

как «Эталон» все время наращивает долю московских проектов. Это одна из причин более низких показателей ЛСР, — поясняет старший аналитик БКС Марат Ибрагимов. — Квартиры в Москве, как правило, продаются лучше, чем в регионах». В четвертом квартале 2015 года доля продаж в Москве в общем объеме продаж впервые превысила 50%, уточнил РБК представитель «Эталона» Игорь Семенов.

Еще одна причина серьезного проседания ЛСР в 2015 году — высокая база 2014 года. ЛСР в 2014 году имела хороший портфель проектов, которые она успешно распродала на волне ажиотажного спроса, вспоминает Ибрагимов. В 2014 году ЛСР впервые в своей истории продала более 1 млн кв. м жилья. Предыдущий рекорд, установленный в 2013 году, компания тогда превзошла на 35%. «Эталон», напротив, в 2015 году выставил на продажу больше проектов,

ГК «Эталон» также отчиталась о росте цены на свои квартиры в 2015 году. Средняя цена квадратного метра в квартирах «Эталона» за год выросла в рублях на 7%, до 102,3 тыс. руб. Представитель «Группы ЛСР» Анастасия Смирнова рассказала РБК, что цены на их квартиры в Москве и Санкт-Петербурге выросли примерно на 7%, в Екатеринбурге — на 2,5%.

Показатели публичных застройщиков в целом соответствуют данным госстатистики. Хотя средняя цена 1 кв. м в новостройке за июль–сентябрь (официальная статистика Росстата публиковалась только за три квартала 2015-го) по сравнению с первым кварталом сократилась на 1,6%, до 51,7 тыс. руб., в ряде регионов цены росли. В пределах 6% цены в рублевом выражении повысились в 24 из 85 субъектов РФ, в том числе в Москве, Санкт-Петербурге, Ленинградской области и Татарстане. ■

Из второй сотни РБК 500

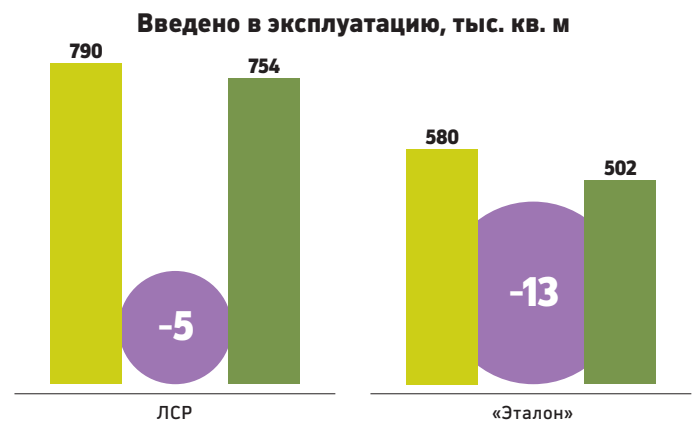
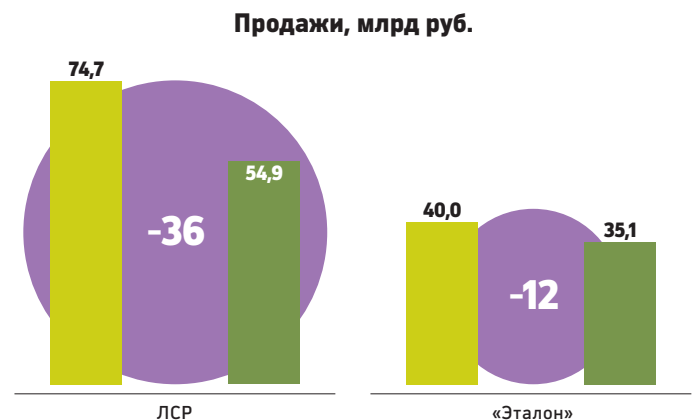
ЛСР

«Группа ЛСР» заняла 101-е место в рейтинге РБК 500 с выручкой 92 млрд руб. по итогам 2014 года. Основным акционером компании является бывший сенатор Андрей Молчанов (57,6%), в свободном обращении на Лондонской бирже находится 33% акций компании, еще 9,4% акций принадлежат топ-менеджменту компании, следует из информации, опубликованной на ее официальном сайте. Выручка ЛСР в первом полугодии 2015 года сократилась на 11% к аналогичному периоду 2014 года, до 28,7 млрд руб. Однако выручка публичных застройщиков не совпадает с продажами по новым контрактам, показывает объем средств, полученных от закрытых сделок.

«Эталон»

Группа компаний «Эталон» (ранее — «ЛенСпецСМУ») заняла 178-е место в рейтинге РБК 500 с выручкой 51,5 млрд руб. по итогам 2014 года. Компания на 44,1% принадлежит Вячеславу Заренкову и членам его семьи, 1% — действующей в их интересах компании Etalon Development Ltd, 7,7% контролируется менеджментом девелопера, еще 16,4% принадлежит фонду Baring Vostok, в свободном обращении находится 30,8% акций. По данным рейтинга компании INFOLine, в 2014 году «Эталон» стал шестым по величине застройщиком жилья в России, введя в эксплуатацию 580 тыс. кв. м. Консолидированная выручка компании за первое полугодие 2015 года по сравнению с аналогичным периодом 2014-го выросла на 25%, до 18,1 млрд руб.

ЛСР и «Эталон» в 2015 году ■ 2014 ■ 2015 ● Изменение, %



Источник: данные компаний

РЕЙТИНГ Россияне попали в рейтинг бизнес-лидеров в возрасте до 30 лет

Список будущих миллиардеров

→ Окончание. Начало на с. 1

Всего в европейском рейтинге оказались 300 человек, представленных в десяти различных секторах. Среди них — сразу восемь россиян, включая, например, теннисистку Марию Шарапову (в номинации «Развлечения»).

ПРОРЫВ В ТЕХНОЛОГИЯХ

Например, в номинации «Технологии» оказался 23-летний Дмитрий Аксенов — сооснователь компании DigitalGenius, специализирующейся на поставках крупнейшим компаниям программ для автоматических голосовых сообщений. В мае прошлого года их компания привлекла инвестиции в размере \$3 млн.

Идея создать программу для бизнеса на базе искусственного интеллекта родилась у Аксенова, когда он учился в колледже в Великобритании. В интервью изданию FusionWire.net в прошлом году предприниматель рассказывал, что увлекался технологиями с самого детства и создал своего первого робота в семь лет. В основе работы DigitalGenius лежит технология FinGenius, которая, используя машинное обучение, позволяет распознавать вопросы на любом естественном языке вне зависимости от того, поступает речь в устном или письменном виде, а затем автоматически отвечать на них. Самообучающаяся технология ответа на вопросы клиентов может работать практически без участия и в перспективе способна заменить обычные call-центры и службы поддержки. Например, по крайней мере, 80% звонков в финансовой сфере являются довольно стандартными и с легкостью могут быть разделены на пять категорий, они касаются потерянной или украденной кредитной карты, забытого пароля или сложности при проведении транзакции, остальные 20–30% нестандартных звонков отправляются на обработку человеком, объяснял Аксенов свою идею.

В конце прошлого года в DigitalGenius работали 29 человек, сейчас у компании два офиса — в Лондоне и Нью-Йорке. В числе ее клиентов — BMW, Panasonic и Unilever. Других стартапов не раскрывает, но пишет, что среди них есть несколько финансовых организаций, включая восемь банков. «Большинство наших клиентов являются компаниями из списка Fortune 500, но наши взаимоотношения покрываются соглашением о неразглашении», — говорил Аксенов.

МЕДИЙНЫЙ ТАЛАНТ

В категории «Медиа» в рейтинг вошел 27-летний Александр Дебелов, один из основателей ком-



Всего в европейском рейтинге молодых бизнес-лидеров Forbes оказались 300 человек, из них — сразу восемь россиян (на фото — Алекс Дебелов, сооснователь компании Crelligence Media и сети распространения видеоконтента Viroot)

пании маркетинга в социальных медиа Crelligence Media и сети распространения видеоконтента Viroot. Как отмечает Forbes, у этого стартапа более 30 тыс. потребителей в мире, он смог привлечь финансирование в размере \$6,6 млн, в том числе от таких именитых инвесторов, как фонд DST Юрия Мильнера, основателя инкубатора стартапов 500 Startups Дейва Макклора и других.

«Когда я учился, все мои друзья уже создавали компании. Они были успешными, были неуспешными, но мой круг общения состоял из ребят, для которых пойти работать на кого-то было бы самой большой катастрофой в жизни», — рассказывал Дебелов в интервью журналу «РБК».

Уроженец Ростова-на-Дону, он переехал в США еще школьником, а в Калифорнию — сразу после окончания Бабсоновского колледжа, специализирующегося на подготовке предпринимателей. Одним из первых людей, с которым Дебелов познакомился в Калифорнии, был сооснователь Apple Стив Возняк, писал журнал. Дебелов даже говорил ему, что намеревается создать «новую Apple». Стартап Viroot, специализирующийся на так называемой нативной рекламе в интернете, он основал в 2012 году с партнером Владимиром Гурговым, с которым

познакомился в Сан-Франциско. Предпринимателям удалось попасть в престижный инкубатор Y Combinator.

Сейчас Viroot заявляет о себе как об одной из «крупнейших в мире платформ для продвижения видеороликов онлайн, через которую видео ежедневно смотрят более 750 тыс. человек». За последний год компания выросла более чем вдвое — сейчас число ее сотрудников достигает

«Когда я учился, все мои друзья уже создавали компании. Они были успешными, были неуспешными, но мой круг общения состоял из ребят, для которых пойти работать на кого-то было бы самой большой катастрофой в жизни»

100 человек (против четверых во время запуска проекта). Кроме Сан-Франциско Viroot открыла офисы в Лос-Анджелесе, Чикаго, Нью-Йорке, Торонто и Санкт-Петербурге, рассказывает Дебелов. Попадание в рейтинг Forbes он считает индикатором того, что компания все делает правильно: «Когда работаешь по 14–16 часов в день на протяжении трех с половиной лет, такое приятно».

БОРЦЫ ЗА КИБЕРБЕЗОПАСНОСТЬ

Еще один россиянин, вошедший в оба списка Forbes — глобальный и европейский, — 29-летний Илья Сачков, гендиректор компании Group-IB, которая занимается разработками в сфере кибербезопасности, компьютерной криминалистикой, предупреждает киберпреступления и мошенничество.

Сачков основал Group-IB вместе с другими студентами Бауманки — Дмитрием Волковым и Игорем Катковым — в 2003 году. Сейчас Сачков оценивает ее примерно в \$100 млн (финансовые результаты компаний группы он не раскрывает).

Весной 2015 года Group-IB и Фонд развития интернет-инициатив (ФРИИ) подписали соглашение об инвестициях в размере 210 млн руб. Но пока ФРИИ так

и не вложилась в компанию. Сейчас Group-IB находится в процессе переговоров с фондом и другими инвесторами, говорит Сачков. Всего с момента существования его компания раскрыла более 100 киберпреступлений в России и Европе, утверждает предприниматель. В 2015 году она подписала соглашение о сотрудничестве с Европоллом: организации будут обмениваться информацией для борьбы с различными формами преступлений в области высоких технологий.

Попасть в список Forbes для Сачкова, по его словам, было «приятной неожиданностью». «Наша штаб-квартира находится в России, и без всякой политики мы попадаем в этот список, где не так много людей из России, а из сферы информационной безопасности — мы единственные», — заявил он РБК.

СТИКЕРЫ ДЛЯ FORBES

В категорию «Промышленность» Forbes включил 28-летнего Дмитрия Самойловских, который основал компанию Tesla Amazing. Эта компания выпускает стикеры, которые благодаря технологии заряженной статикой полипропиленовой пленки приклеиваются к любой поверхности без клея.

Tesla Amazing Самойловских создал в феврале 2015 года вме-

сте со своим двоюродным братом Алексеем Брагиным, который не вошел в список Forbes, так как ему исполнилось 30 лет незадолго до публикации рейтинга. Идея названия Tesla Amazing принадлежала как раз Брагину. Самому Дмитрию Самойловских сейчас 28 лет. Идею производства стикеров братья разрабатывали в течение нескольких лет совместно со своими друзьями — инженерами и экспертами по материалам из Финляндии. В 2015 году молодые предприниматели запустили кампанию по сбору средств на площадке для коллективного финансирования Kickstarter, где за месяц собрали \$240 тыс.

До работы над собственным проектом Самойловских был сотрудником компании «Тройка-Диалог» (сейчас Sberbank CIB), где занимался обслуживанием частных крупных клиентов в сфере управления активов. По образованию Самойловских экономист, он окончил Высшую школу экономики.

Сейчас Tesla Amazing развивается на средства в том числе от оборота компании — она продает стикеры на пяти континентах более чем в 30 странах — США, Перу, Чили, Японии, Южной Корее, Новой Зеландии и других — через дистрибьюторов.

РОБОТЫ В ПОМОЩЬ

В категорию «Промышленность» также попал 24-летний Олег Кивокурцев. Он учился на старших курсах Пермского национального исследовательского политехнического университета (ПНИПУ), когда обратил внимание на то, что каждый пятый пылесос в Европе роботизирован. Кивокурцев загорелся робототехникой и вскоре вместе с двумя партнерами из ПНИПУ занялся созданием роботов-снегоуборщиков. В 2013 году на одной из конференций он познакомился с бизнес-ангелом и серийным предпринимателем Алексеем Южаковым. Тот посоветовал начинающим предпринимателям обратить внимание на сегмент роботов-помощников, которые в тот момент уже набирали популярность по всему миру: такие устройства способны отвечать на вопросы людей в публичных местах, презентовать товары, собирать информацию о клиентах и т.д. В том же году Южаков вложил в созданную Кивокурцевым и его друзьями компанию Promobot 200 тыс. руб. и нашел первых клиентов, которым продал первые десять роботов-помощников по цене 300 тыс. руб. Сейчас по миру «работают» 94 робота-помощника от Promobot, у компании есть заказы еще на 52 робота. В конце прошлого года Promobot заключил контракт с китайской фирмой на оснащение бизнес-центра в Шанхае: в ближайшее время пять роботов отправятся в Поднебесную, отметил Кивокурцев в разговоре с РБК.

Promobot собирает роботов в Перми — компания арендует площадь в 200 кв. м на территории бывшего лакокрасочного завода. В организации сейчас работают 20 человек. Попадание в список Forbes позволит ей выйти на зарубежные рынки, рассчитывает Кивокурцев. ■

МЕДИА News Media запускает новый сайт

Buzzfeed от Габрелянова

ЕЛИЗАВЕТА СУРГАНОВА

В холдинге News Media Арама Габрелянова появится новый головной сайт — Life.ru. В новой концепции прокремлевского холдинга главной платформой будет интернет, а не телевидение.

ВСЕ НА ОДНОМ САЙТЕ

О запуске нового сайта Life.ru РБК рассказал генеральный директор News Media Арам Габрелянов. По его словам, запуск запланирован на середину февраля. На портале будет несколько разделов: новости, большие статьи про политику, экономику и бизнес, светское направление, а также вирусные материалы (например, новости про котиков). «Это будет огромный портал о жизни — если брать западные аналоги, что-то типа BuzzFeed», — объяснил Габрелянов.

Помимо редакционных материалов нового портала в Life.ru будет интегрирован контент LifeNews (телеканал, входящий в News Media) и Super.ru (сайт со светскими новостями и слухами). У сайта Life.ru также будет 15 региональных версий — они будут созданы на базе существующих корпунктов холдинга, которые сейчас в основном работают с «Известиями» и LifeNews. Петербургская версия будет создана на базе сайта Life78.ru. Одними из первых запустятся сайты в Екатеринбурге и Новосибирске.

Новый сайт не потребует больших инвестиций или но-

что на новом сайте будет интегрирован контент всех СМИ, входящих в News Media.

КОНТРАКТ НА «ИЗВЕСТИЯ»

18 января стало известно и о других перестановках в холдинге — главный редактор LifeNews Анатолий Сулейманов стал заместителем Габрелянова по творчеству, а его место занял Андрей Михеев, руководивший креативным отделом канала.

Ранее источник, близкий к администрации президента, и источник, близкий к холдингу News Media, рассказывали РБК, что Габрелянов может лишиться контракта на управление «Известиями». Газета была передана ему в управление в 2011 году Национальной медиа группой (НМГ), которую ранее связывали со структурами Юрия Ковальчука.

Однако, по словам самого Габрелянова, контракт на управление с НМГ у него действует до 1 июня, и никто его досрочно не разрывал. «Заберут [газету], не заберут — это не от нас зависит, но я об этом ничего не слышал, — заявил он РБК. — Контракт действует, никто [ни о каких изменениях] не предупреждал». Он добавил, что планирует развивать газету и дальше.

В пресс-службе НМГ не ответили на запрос РБК. Гендиректор НМГ Александр Орджоникидзе заявил, что ничего не знает об окончании контракта на управление «Известиями» и переадресовал вопрос Габрелянову.

ТЕЛЕКАНАЛ КАК ПРИЛОЖЕНИЕ

«Год назад мы приняли решение, что будем больше ориентироваться на интернет. По сути, раньше главным у нас был телек — LifeNews. Теперь главным будет Life.ru, а телеканал будет

как бы приложением к нему», — объясняет глава холдинга грядущие перемены.

Газета «Известия» и LifeNews были ключевыми активами в холдинге News Media. Телеканал LifeNews был запущен на базе одноименного сайта осенью 2013 года, инвестиции в его запуск оценивались в \$20–30 млн. Реклама должна была стать одним из основных источников дохода.

Руководил запуском генеральный директор LifeNews и младший сын Габрелянова Ашот Габрелянов. В интервью «Ленте.ру», приуроченном к запуску, он говорил, что хотел «создать четкую ассоциацию бренда LifeNews с самыми срочными новостями в прямом эфире». Не-

посетителей. В сентябре 2013-го, перед запуском канала, среднесуточная аудитория сайта составляла около 300 тыс. посетителей.

РАСТЕТ ТОЛЬКО ИНТЕРНЕТ

Конкуренция в поле медиа-порталов, которые агрегируют контент из разных источников, достаточно большая, заметил в комментарии РБК заместитель генерального директора Rambler&Co Максим Тадевосян, это в первую очередь крупные интернет-компании с большим накопленным опытом: Rambler&Co, Mail.Ru, «Яндекс». При этом, как отмечает Тадевосян, основную выручку таким порталам приносит медийная

Конкуренция в поле медиапорталов, которые агрегируют контент из разных источников, достаточно большая, это в первую очередь крупные интернет-компании с большим накопленным опытом: Rambler&Co, Mail.Ru, «Яндекс». Основную выручку таким порталам приносит медийная реклама, которая сегодня находится не в очень хорошем состоянии

смотря на то что канал сравнивали и с «Россией 24», и с «Дождем», Ашот Габрелянов схожесть между этими каналами отрицал, отмечая, что эти каналы показывают много записанных блогов и передач, тогда как у LifeNews в приоритете прямой эфир и эксклюзивное видео. При запуске Габрелянов ориентировался на бренд британского новостного канала SkyNews.

За два года LifeNews вышел на первое место по цитируемости среди российских телеканалов («Россия 24» — на втором, а «Дождь» — на восьмом). Его сайт находится на шестом месте по цитируемости среди российских интернет-СМИ (данные «Медиалогии» за ноябрь 2015 года). Среднемесячный охват телеканала LifeNews в четвертом квартале 2015 года составил 12,6 млн человек (за тот же период в 2014 году — 8,7 млн человек, данные «TNS Россия»). Согласно данным LiveInternet, среднесуточная аудитория LifeNews.ru в декабре 2015 года составила 866 тыс. уникальных

реклама, которая сегодня находится не в очень хорошем состоянии. «Вероятно, здесь стоит другая задача, которая не относится к коммерческим. Например, перевести «Известия» в цифровой формат (поскольку бумага тоже переживает тяжелые времена) и за счет размещения на одном портале с сильными активами типа LifeNews укрепить позиции газеты в интернете», — говорит Тадевосян.

По данным Ассоциации коммуникационных агентств России (АКАР), в январе — сентябре 2015 года интернет был единственной медиасредой, где объем рекламных продаж продолжал расти. За восемь месяцев прошлого года рынок рекламы в интернете вырос на 12%, до 66,6 млрд руб. Однако этот рост был обеспечен контекстной рекламой — объем рынка медийной рекламы за тот же период сократился на 6%, до 12,3 млрд руб. Продажи рекламы на телевидении за первые восемь месяцев года упали на 19%, до 90,8 млрд руб. ■

Холдинг на миллиард

В холдинг News Media входят газеты «Известия», «Жизнь» и «Твой день», телеканал LifeNews, сайты Super.ru и Marker.ru. НМГ также передала в управление Габрелянову радиостанцию «Русская служба новостей». Кроме того, Габрелянов возглавляет с начала 2015 года Балтийскую меди-

агруппу (телеканал «100 ТВ», радиостанции «Балтика» и «Зенит»), тесно связанную с НМГ. В декабре 2015 года стало известно, что холдинг в связи с кризисом на 30% сокращает фонд оплаты труда. Руководители подразделений, входящих в холдинг, должны были решить — сокращать

зарплаты или сотрудников. Годом ранее LifeNews в связи с оптимизацией расходов уже сократил сотрудников — с 480 до 410 человек. Выручка ООО «Айньос» (основное юрлицо News Media) в 2014 году составила 1,38 млрд руб., чистая прибыль — 14,6 млн руб. (данные базы СПАРК).

Могут ли сторонние юристы помочь должнику уладить отношения с банком

Спасите от коллекторов

ЕКАТЕРИНА АЛИКИНА

Из-за роста просроченной задолженности перед банками в России активизировались юристы, предлагающие гражданам помочь с возвратом долга. Что обещают так называемые антиколлекторы и насколько выполнимы их обещания?

По данным Объединенного кредитного бюро, просроченная задолженность от одного дня и более есть свыше чем у 11 млн россиян. В таких условиях выросло число юристов, обещающих заемщикам решить проблемы с долгами. Спрос на их услуги растет последние два-три года, рассказывает первый вице-президент Национальной ассоциации профессиональных коллекторских агентств (НАПКА) Александр Морозов.

Оценить масштаб их бизнеса сложно, так как нет четкого законодательного определения, кто такой антиколлектор. «В этой роли могут выступать и правозащитные организации, и юристы, и мошенники», — поясняет Морозов.

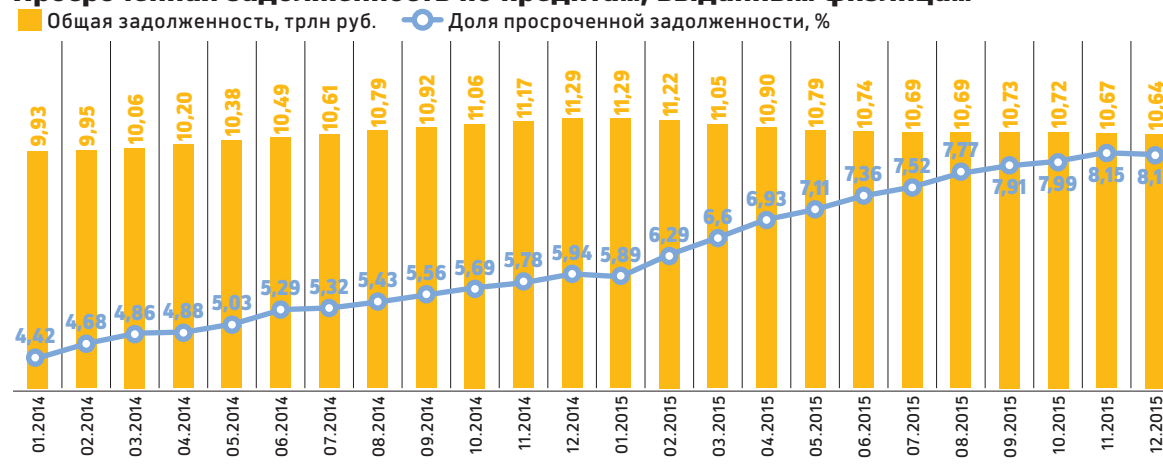
По словам банкиров, обращения от антиколлекторов поступают к ним регулярно. «В банк периодически обращаются организации, с которыми у клиентов заключены договоры на представление интересов в переговорах о задолженности», — отмечает глава управления риск-менеджмента физлиц Райффайзенбанка Станислав Тывес. По словам директора департамента правового обеспечения банка «Хоум Кредит» Александра Гонтаренко, за год банк получает около 10 тыс. судебных исков.

В 2015 году в большинстве исков содержалось требование об аннулировании кредитной задолженности, в связи с тем что у человека изменились жизненные обстоятельства, рассказывает Гонтаренко. «Обычно человек заявляет, что если бы он знал, что его обстоятельства так поменяются, он бы кредит не брал. По всем таким искам почти в 100% случаях выигрывают банки», — поясняет он. Зампредправления коллекторского агентства «СентинелКредитМенеджмент» (учредитель — Альфа-банк) Александр Савинов отмечает, что в 95% случаев обращения касаются несогласия с суммой долга, а именно — со штрафами.

МОГУТ ЛИ ПОМОЧЬ АНТИКОЛЛЕКТОРЫ?

Если гражданин, не обращаясь в банк, сразу идет к юристам, он рискует зря потратить время и деньги. «Человек не только теряет деньги от такой помощи, но и упускает время, когда с банком можно было бы договориться», — считает замглавы блока рисков Бинбанка Евгений Новиков.

Просроченная задолженность по кредитам, выданным физлицам



Источник: Банк России

Большинство банков готовы решать вопрос непосредственно с заемщиками. «Если гражданин обратился вовремя, мы даем возможность пропустить какое-то количество ежемесячных платежей», — Александр объясняет Гонтаренко. — Например, если он потерял работу, а на другую не вышел, платежи можно перенести». По крупным кредитам у граждан есть возможность увеличить срок кредита, чтобы снизить ежемесячный платеж, отмечает он.

Банкиры признают, что среди антиколлекторов попадаются юристы, дающие адекватные консультации. «Главный признак таких компаний — они не обещают помочь «законно не платить кредит», то есть не помогают гражданам уклоняться от задолженности и нарушать закон», — считает Александр Морозов из НАПКА

Еще одна уступка банков — аннулирование штрафов и пени, которые банк требует с заемщика при нарушении условий договора. «Это возможно, если человек говорит, что он готов вернуться в график погашения и дальше нормально платить», — поясняет Гонтаренко.

Банкиры признают, что среди антиколлекторов попадаются юристы, дающие адекватные консультации. «Главный признак таких компаний — они не обещают помочь «законно не платить кредит», то есть не помогают гражданам уклоняться от задолженности и нарушать закон», — считает Морозов из НАПКА.

ЧТО ПРЕДЛАГАЮТ АНТИКОЛЛЕКТОРЫ

РБК выбрал шесть самых распространенных услуг антиколлекторов и попросил юристов рассказать, насколько их реально оказать.

1. Уменьшение числа звонков коллекторов

Суть услуги. Сотрудник компании «Стоп кредит» рассказал РБК, что если службы взыскания постоянно

звонят клиентам, то фирма ставит переадресацию с номера клиента на свой номер. Для этого оформляется доверенность, по которой фирма назначается представителем заемщика. Если коллекторы угрожают клиенту, то юристы обращаются в полицию, прокуратуру, Роспотребнадзор, ЦБ.

Стоимость. От 4 тыс. руб. ежемесячно.

Реальность исполнения. «Закон дает коллекторским компаниям возможность общаться с заемщи-

ками, банкротства возможна при долге от 500 тыс. руб. Если долг меньше этой суммы, суд не должен возбуждать дело о банкротстве».

Процедура банкротства стоит дорого — в среднем 100–250 тыс. руб., а основная масса должников — люди, у которых нет денег, подчеркивает управляющий партнер компании «Кредитный советник» Евгений Рязкин. Поэтому говорит о том, что это хороший выход из ситуации, не приходится, уверен он.

3. Уменьшение ежемесячных платежей по кредитам или снижение процентной ставки

Суть услуги. Этих результатов юристы обещают добиться преимущественно в суде. Как рассказал РБК сотрудник компании «Стоп кредит», для уменьшения платежей фирма сначала ведет переговоры с банком. Если договориться не удастся, следует обращение в суд.

Стоимость. Цена этой услуги зависит от количества банков и суммы долга. Если кредиты оформлены в двух банках, а общая сумма долга — 500 тыс. руб., стоимость составит около 8 тыс. руб. в месяц, уточнил сотрудник «Стоп кредита».

Реальность исполнения. «Все перечисленное может предоставить только кредитор», — комментирует Гонтаренко. — Что касается снижения процентной ставки, то это сомнительные обещания, так как полная стоимость потребкредита не может превышать более чем на треть средней стоимости, рассчитанной ЦБ, — и банки на эти цифры ориентируются. Поэтому снижение возможно, если ставка выше требуемой по закону».

4. Кредитные каникулы — период, в течение которого заемщик платит только проценты

Суть услуги. Сотрудник «Современной защиты» рассказал, что юристы инициируют судебный процесс и добиваются кредитных каникул у банка на срок от полугода до года. «В досудебном порядке на сегодняшний день это невозможно», — пояснил он.

Стоимость. Плата взимается ежемесячно — в течение всего времени, пока длится процесс, а также непосредственно в течение «каникул». Если речь идет о кредитах в двух банках, то это будет стоить 6 тыс. руб. в месяц, уточнил собеседник РБК.

Реальность исполнения. «Кредитные каникулы даются в среднем на три месяца — полгода», — рассказывает Евгений Рязкин. — Но даются они с одобрения банка и в досудебном порядке. Добиться кредитных каникул через суд невозможно».

5. Снижение или полное списание пени и штрафов

Суть услуги. Если заемщик считает начисленные пени и штрафы завышенными, компания «Анти-банкиры» рекомендует сначала написать претензию в банк. Если ситуация трудная, юристы готовы помочь в составлении этого документа.

Стоимость. Такая помощь обойдется в 2,9 тыс. руб. Если заемщик решил действовать самостоятельно, юристы готовы дать устный совет, как составить документ самому. В случае отказа банка неустойку можно попытаться уменьшить через суд. Выездная консультация юриста с подготовкой документов будет стоить 10 тыс. руб., отметил сотрудник фирмы.

Реальность исполнения. «Это возможно на основании статьи 333 ГК», — согласен Рязкин. — Если банк начислил большую неустойку, которую суд посчитал несоразмерной и ответчик доказал, что она несоразмерна, ее можно снизить». По словам Гонтаренко из банка «Хоум Кредит», снижение возможно, если у банка штрафы и пени выше, чем это разрешено в законе о потребительском кредите. В противном случае шансы невелики. «Суд может снизить штрафные санкции, если сочтет, что они слишком высоки, но в нашей практике такого не было», — отмечает он.

6. Защита имущества от конфискации судебными приставами

Суть услуги. Рассказывать об этой услуге в call-центрах юрфирм, как правило, отказываются и предлагают сразу прийти на консультацию к юристу.

Реальность исполнения. По словам Евгения Рязкина, подобное предложение балансирует на грани нарушения закона. «Все имущество переписывается на родственников до суда или им же продается», — поясняет он механизм. — Чаще всего это касается автомобилей». По словам Рязкина, обычно банк понимает, что произошло, и может подать в суд, чтобы признать сделку мнимой. «Но если это большие федеральные банки, массово раздающие кредиты, они не будут запрашивать о каждом человеке данные о его имуществе или о том, когда он его продал», — говорит он. ■