

РБК

ЕЖЕДНЕВНАЯ
ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА
25 августа 2017
Пятница
№ 139 (2636)



Василий Жарков,
историк

Почему США будут лишь усиливать давление на РФ

МНЕНИЕ, с. 5 →
ФОТО: из личного архива

ПОЛИТИКА ЭКОНОМИКА ЛЮДИ БИЗНЕС ДЕНЬГИ

www.rbc.ru

Индекс РТС
Московская биржа, 24.08.2017

1049,96 ↑
пункта

Цена нефти BRENT
Bloomberg, 24.08.2017, 20.00 мск

\$51,71 ↓
за баррель

Международные резервы
России ЦБ, 18.08.2017

\$419,9 ↓
млрд

Курсы
валют ЦБ
25.08.2017

\$1= ↑
₽59,14

€1= ↑
₽69,74

ФАРМАЦЕВТИКА «Нацимбио» претендует на производителя димедрола

«Ростеху» требуются новые лекарства

ПОЛИНА ЗВЕЗДИНА

«Дочка» «Ростеха» компания «Нацимбио» может получить контроль над фармацевтическим концерном «Мосхимфармпрепараты», владеющим недвижимостью в центре Москвы. Инициативу госкорпорации обсуждают в правительстве.

Одно из крупнейших российских государственных фармацевтических предприятий «Мосхимфармпрепараты» им. Н.А. Семашко может войти в состав Национальной иммунобиологической компании («Нацимбио», дочка «Ростеха»).

Соответствующая инициатива «Ростеха» обсуждается в правительстве, рассказали РБК два источника на фармацевтическом рынке и подтвердили в пресс-службе «Нацимбио».

В правительстве получили соответствующее обращение госкорпорации, уточнила РБК помощник профильного вице-преьера Аркадия Дворковича Алия Самигулина.

Письмо было направлено на рассмотрение в Министерство промышленности и торговли. Пока ведомство не сообщало о своем решении, рассказала Самигулина. РБК ожидает ответа от Минпромторга.

«Мосхимфармпрепараты» сами обратились к «дочке» «Ростеха» с просьбой войти в состав компании, рассказали РБК в «Нацимбио».

Площадку «Ростех» сможет использовать для производства «широкого ассортимента лекарственных препаратов», а условия сделки станут понятны в случае положительного решения правительства, уточнили в компании. «Вхождение «Мосхимфармпрепаратов» в «Нацимбио» позволит оптимально и быстро модернизировать площадку с учетом производств, которые есть у него в активе, и оптимизировать портфель. Кроме того, они поставляют по госзаказу те препараты, которые мы производим», — заявил



«Ростех» сможет использовать «Мосхимфармпрепараты» для производства «широкого ассортимента лекарственных препаратов». На фото: гендиректор корпорации «Ростех» Сергей Чemezov

РБК гендиректор «Мосхимфармпрепаратов» Евгений Маковский.

В портфеле «Мосхимфармпрепаратов» более 100 различных препаратов, в том числе антибиотиков, лекарства от туберкулеза, транквилизаторы, витамины, обезболивающие и т.д. Среди наиболее известных препаратов дротаверин форте, димедрол, парацетамол, глицин-МХФП и др.

Старейшее российское фармацевтическое предприятие основано в 1882 году. В 2016 году продажи «Мосхимфармпрепаратов» составили около 850 млн руб. (в оптовых ценах с НДС), увеличившись по сравнению с 2015 годом на 28%, зафиксировали в аналитическом агентстве RNC Pharma. По данным «СПАРК-Интерфакса», предприятие убыточно — 203,7 млн руб.

убытка в 2016 году и 340,1 млн руб. убытка в 2015 году.

«Ростех» создал «Нацимбио» в 2013 году. В 2014 году компания стала единственным поставщиком препаратов от туберкулеза для Федеральной службы исполнения наказаний, в 2015 году — российских вакцин, а в 2016 году — препаратов крови для госзаказчиков.

ОКОНЧАНИЕ НА С. 9 →

БЕЗОПАСНОСТЬ

Иностранный след в российском реестре

МАРИЯ КОЛОМЫЧЕНКО

Hewlett-Packard Enterprise оповестила контрагентов о появлении «русской» версии своего софта в реестре отечественного ПО, что позволит госорганам закупать его. Продукт производит компания «Газинформсервис» — подрядчик «Газпрома».

Компания Hewlett-Packard Enterprise (HPE) сообщила своим клиентам и контрагентам в России о том, что «русская» версия ее популярного программного обеспечения HP ArcSight появилась в реестре отечественного ПО, который ведет Минкомсвязь. В письме (есть в распоряжении РБК) от имени старшего коммерческого представителя HPE Игоря Бажина говорится о том, что «официально появилась «русская» версия HP ArcSight», она внесена в реестр отечественного ПО, ее можно предлагать заказчикам и использовать для взаимодействия с Государственной системой обнаружения, предупреждения и ликвидации последствий компьютерных атак (ГосСОПКА), которая создается ФСБ. Подлинность письма подтвердили два топ-менеджера компаний из IT-сферы.

HP ArcSight — это платформа для мониторинга и контроля инцидентов в сфере информационной безопасности (данные по объему продаж не раскрываются). Его попадание в реестр отечественного ПО дает преференции при госзакупках. С 1 января 2016 года российские госорганы обязаны закупать софт только из этого реестра или при отсутствии там необходимых программ вправе приобрести иностранную разработку.

ОКОНЧАНИЕ НА С. 6 →



ПОДПИСКА: (495) 363 1101

РБК

ежедневная
деловая
газета

16+

ЕЖЕДНЕВНАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА РБК
И.о. главного редактора:
Игорь Игоревич Тросников
Арт-директор: **Дмитрий Девичвили**
Выпуск: **Игорь Климов**
Руководитель фотослужбы:
Алексей Зотов
Фоторедактор: **Александра Николаева**
Верстка: **Константин Кузниченко**
Корректура: **Марина Колчак**
Информационно-аналитический центр:
Михаил Харламов
Инфографика: **Илья Жериков**

ОБЪЕДИНЕННАЯ РЕДАКЦИЯ РБК
Соруководители редакции РБК:
Игорь Тросников, Елизавета Голикова
Главный редактор rbc.ru
и ИА РосБизнесКонсалтинг:
вакансия
Главный редактор журнала РБК:
Валерий Игуменов
Руководитель фотослужбы:
Игорь Бурмакин
Первый заместитель главного редактора:
Кирилл Вишнепольский
Заместители главного редактора:
Светлана Дементьева, Дмитрий Ловягин,
Ирина Парфентьева

РЕДАКТОРЫ ОТДЕЛОВ
Банки и финансы: **Марина Божко**
Индустрия и энергоресурсы:
Тимофей Дзядко
Политика и общество: **Вячеслав Козлов**
Международная политика:
Полина Химшиашивили
Спецпроекты: **Денис Пузырев**
Медиа и телеком: **Анна Балашова**
Мнения: **Андрей Литвинов**
Потребительский рынок: **Дмитрий Крюков**
Свой бизнес: **Николай Гришин**
Экономика: **Иван Ткачев**

Адрес редакции: 117393, г. Москва,
ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
Телефон редакции: (495) 363-1111, доб. 1177
Факс: (495) 363-1127. E-mail: daily@rbc.ru
Адрес для жалоб: complaint@rbc.ru

Учредитель газеты: **ООО «БизнесПресс»**
Газета зарегистрирована в Федеральной
службе по надзору в сфере связи,
информационных технологий и массовых
коммуникаций.
Свидетельство о регистрации средства
массовой информации ПИ № ФС77-63851
от 09.12.2015.

Издатель: **ООО «БизнесПресс»**
117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78,
стр. 1
E-mail: business_press@rbc.ru
Директор издательского дома «РБК»:
Ирина Митрофанова

Корпоративный коммерческий директор:
Людмила Гурей
Коммерческий директор
издательского дома «РБК»:
Анна Брук
Директор по рекламе
товаров группы люкс:
Виктория Ермакова
Директор по рекламе сегмента авто:
Мария Железнова

Директор по маркетингу:
Андрей Сикорский
Директор по распространению:
Анатолий Новгородов
Директор по производству:
Надежда Фомина

Подписка по каталогам:
«Роспечать», «Пресса России»,
подписной индекс: 19781
«Почта России», подписной индекс: 24698

Подписка в редакции:
Телефон: (495) 363-1101
Факс: (495) 363-1159

Этот номер отпечатан
в ОАО «Московская газетная типография»
123995, г. Москва, ул. 1905 года, д. 7, стр. 1
Заказ № 1768
Тираж: 80 000

Номер подписан в печать в 22.00
Свободная цена

Перепечатка редакционных материалов
допускается только по согласованию
с редакцией. При цитировании ссылка
на газету РБК обязательна.

© «БизнесПресс», 2017

Материалы на таком фоне опубликованы
на коммерческой основе.



По данным МЧС Ростовской области, в результате пожара один человек погиб, девять — госпитализированы. Всего же пострадавшими признаны более 600 человек

Как живет после пожара столица Южного федерального округа

Ростов-на-пепелище

ДЕНИС ПУЗЫРЕВ

Пожар в центре столицы юга России на этой неделе сровнял с землей целый район частных домов. Корреспондент РБК провел три дня с погорельцами и посетил другие «шанхай» центра города, который скоро примет матчи ЧМ-2018.

«Шанхай»-на-Говнярке

«У нас сейчас в центре пробки, как у вас в Москве, можно надолго застрять. Видишь, как все перекопано — плитку новую укладывают, бордюры. Перенимаем столичный опыт, — водитель Виктор, взявшийся подкинуть меня до Театрального спуска, места пожара, уничтожившего целый район в центре Ростова-на-Дону, явно иронизирует. — Только все, как обычно, через одно место. Платную парковку в центре, как в Москве, сделали, кто-то даже платил, но потом выяснилось, что у нашего ГИБДД нет прав выписывать штрафы за нарушение правил парковки, ну и все забыли на это дело. А теперь вот реновацией занялись — вот Говнярку расселили».

«Такое название действительно существовало в советские годы — тут неподалеку был гараж для мусоровозов и ассенизаторских машин,

но в последнее время его почти никто не употреблял. Чаше говорили Театральный спуск или Шанхай, но «шанхайями» здесь многие участки с частной застройкой называют», — рассказывает местный житель Артем, живущий по соседству с пожарищем. Ему звучный топоним, воскресший усилиями СМИ и соцсетей, не по душе: «Вот сейчас все пишут: Говнярка сгорела — ну и как бы хрен с ней. Чего жалеть о месте с таким названием и о людях, что там жили? Специально пытаются изобразить, что это такое место с бомжами и наркоманами, вот только это совсем не так».

Это действительно самый центр Ростова. Район застроен одноэтажными частными домиками, многие из которых явно нежилые — покосившиеся, с выбитыми стеклами. А в нескольких метрах проходит Большая Садовая — главная ростовская улица с модными магазинами, вэйп-барами, ресторанами, барбершопами и прочими признаками постмиллиенальной цивилизации. Большая Садовая упирается в Театральную площадь, не слишком уютную, сделанную с узнаваемым советским размахом. Здесь уже меньше чем через год будет расположена официальная фан-зона чемпионата мира по футболу 2018 года, который пройдет в том числе и в Росто-

ве. На площади разместят огромный экран, по периметру расставят павильоны спонсоров. Организаторы рассчитывают, что во время чемпионата на этой площади будут собираться тысячи фанатов из разных стран мира.

Непрезентабельная Говнярка, начинающаяся сразу за площадью, в концепцию международного спортивного праздника явно не вписывалась. «Еще год назад ростовские СМИ писали, что у нас на спуске хотели сделать «рекреационную зону» для фанатов — жителей расселят, на месте домов поставят шатры для болельщиков», — рассказывает РБК жительница частного дома на Театральном спуске Валентина Лившиц. — Но никаких активных действий для расселения района власти не предпринимали».

В центре Ростова немало районов с частными домами. Риелтор Марк Котляр объясняет это отсутствием концепции развития города: Ростов-на-Дону с самого своего основания в 1749 году развивался стихийно, а общее направление развития было направлено от донского берега. «Это сейчас здесь есть набережная с дорогами ресторанами, строятся дома стоимостью квадратного метра до 100 тыс. руб. и выше, — рассказывает он. — Но еще во времена пе-

рестройки на берегу Дона в черте города везде были такие «шанхай», туда было опасно заходить: можно было нарваться на гопстоп. И они много где еще остались: Театральный спуск — далеко не единственное такое место вдоль донского берега».

По словам Котляра, программа расселения ветхого жилья в Ростове существовала с 1970-х годов, но никогда не реализовывалась комплексно. Всегда было недостаточно муниципального жилья, чтобы расселить частный сектор, и так продолжается до сих пор. Риелтор говорит, что из-за этой проблемы центр остается не слишком привлекательным местом для богатых клиентов. «Состоятельные люди не хотят здесь жить, — поясняет Котляр. — Я, как риелтор, знаю спрос. Здесь есть красивые старые дома с красивыми фасадами. Теоретически можно их отремонтировать, но это никому не нужно, потому что спроса на эти дома все равно не будет: здесь во дворе большая свалка, а в нескольких сотнях метров такие вот «шанхай».

Палатки на пепелище

Сутки спустя после пожара выжженный Театральный спуск выглядит как место, где недавно сбросили бомбу. Узкие улочки пе-



ФОТО: Сергей Пивоваров для РБК

Вторым фактором, позволившим избежать жертв, стало то, что большинство сгоревших домов уже несколько лет стояли бесхозные. «С середины 2000-х годов московская компания «Мегаполис» выкупала у жителей Театрального спуска дома с участками, причем по рыночной стоимости, — рассказала РБК местная жительница Наталья. — Люди и по пять, и даже по 10 млн руб. получали на руки, за такие деньги можно купить хорошую квартиру в многоквартирном доме. В итоге они расселили около 70% домов. Говорили, что они хотят тут построить большой торговый центр. Но в 2011 году что-то у них случилось, и выкупать участки они перестали. Торговый центр так и не построили, выкупленные дома стояли бесхозными и разрушались, а по соседству с домами-призраками оставались жить люди».

По данным МЧС Ростовской области, пострадавшими в результате пожара уже признаны 602 человека. Их количество может вырасти — заявления на выплату компенсации к утру среды поступили от 686 человек.

После ликвидации пожара ростовские власти объявили, что в близлежащих школах открыты пункты временного размещения для погорельцев на 700 человек. Однако в итоге все лишившиеся жилья уместились в одной школе № 5, имеющей здесь репутацию элитной. «Большинство забрали родственники, знакомые, в итоге нас тут человек 50», — рассказала РБК вечером 22 августа Валентина Кашеева, которая жила вместе с семьей другими членами своей семьи в одном из сгоревших домов.

Мы встретились с ней тем же вечером у школьных ворот — в руках женщины были большие пакеты гуманитарки. «Ростовчане молодцы, спасибо им, откликнулись, сдавали все необходимое», — говорит Кашеева.

По отношению к местным властям она не столь благодарна. Первую ночь, по словам Кашеевой, ей с семьей пришлось провести на раскладушках в школьном коридоре. Но не эти неудобства смущали ее больше всего, а неопределенность с будущим. «Нам уже сказали, что до 1 сентября мы из школы должны съехать», — говорит она. — Предлагают перебраться на окраину Ростова, в Каменку, при этом разместить в комнате 30 кв. м всей семьей из восьми человек и жить в одной трехкомнатной квартире еще с двумя семьями. Да мы лучше палатки купим и на своем пепелище поставим, пусть государству будет стыдно!»

«Снимайте галстук, езжайте на места...»

Государство будто услышало призыв Валентины Кашеевой. Утром у школы, где разместились жители сгоревших домов, собрались телекамеры всех федеральных и местных телеканалов. Навестить погорельцев приехало высокое начальство — глава МЧС Владимир Пучков, губернатор области Василий Голубев и ростовский си-ти-менеджер Виталий Кушнарев.

Федеральный министр решительно проследовал внутрь школы, где выяснил, что все социальные службы работают идеально, а у пострадавших нет никаких жалоб и особых пожеланий к чиновникам. «Что девчонки, есть тут у вас интернет, Wi-Fi?» — спрашивал министр, ласково приобнимая молодых женщин в школьной столовой. Те уверяли, что все это у них правда есть. Осмотрев по очереди обустроенную в школе детскую комнату, столики, где со-

новники отправились в мобильный экстренный центр для оказания помощи пострадавшим, развернутый на базе МФЦ прямо у границы участка, где двумя днями ранее начался пожар. За ночь до этого визита место преобразилось — волшебным образом выровнялась еще вчера богатая колдобинами дорога и появилась большая полевая палатка МЧС.

Здесь был организован прием заявлений на восстановление паспортов от тех, чьи документы погибли в огне. Уже на выходе из МФЦ чиновников, торопившихся в областное правительство, остановили жители домов с Театрального спуска, которые каким-то чудом уцелели в пожаре. Люди жаловались, что им страшно — по их словам, они не сомневаются, что был совершен поджог и их дома могут оказаться следующими.

«У нас тут пять домов несгоревших осталось. Кто будет нас охранять?» — со слезами в голосе спрашивала губернатора и мини-

По плану (пока не утвержденному), если пострадавшая семья откажется от прав собственности на участок на Театральном спуске в пользу города, она получит жилищный сертификат из расчета 45 850 руб. за 1 кв. м жилой площади

трудники соцзащиты принимали заявления на компенсации, столовую, классы, оборудованные под места ночлега, министр на каждом пункте остановки говорил о самом важном — что деньги на выплаты компенсаций всем пострадавшим будут выделены в «полном размере». Собственно, этого от министра здесь и ждали: компенсации в 50 тыс. руб. на пострадавшего от местных властей погорельцам казалось явно недостаточно.

В одном из классов министр и губернатор встретили и Валентину Кашееву, которую «переселили» из коридора в более комфортные условия. Выяснив, что и у нее все тоже в порядке, и поручив министру социальной защиты Ростовской области Елене Елисейевой взять женщину на заметку как представителя большой семьи, чиновники отправились дальше. «Что же вы не сказали про Каменку, про то, что восемь человек обещают в одну комнату отправить?» — спросил ее я. «Ну тут все-таки губернатор, пресса, как-то неловко было», — отвечает Кашеева.

Проверив пункт временного содержания, глава МЧС и другие чи-

стра пожилая женщина, представившаяся Валентиной Ивановной.

Губернатор был настроен конструктивно. «Виталий Васильевич, — обратился он к Кушнареву. — Возьмите у всех людей телефоны, запишите все проблемы и направьте заместителей, чтобы они на месте все решили». И тут с инициативой решил выступить министр. «Не надо телефоны, — заявил Пучков, обращаясь к главе городской администрации. — Снимайте галстук, забирайте людей, езжайте на места, чтоб с каждым домом разобрались».

Этот поворот, очевидно, был импровизацией. Кушнарев на какое-то время застыл, но в итоге обошелся без снятия униформы. Уже несколько минут спустя вся высокая делегация отправилась в Дом правительства.

После заседания губернатор Голубев сделал заявление, коснувшись самого главного вопроса, волнующего погорельцев с Театрального спуска, — придется ли им переезжать в другой конец Ростова или они смогут рассчитывать на жилье в привычном месте. Как и в случае с московской реновацией, донской

губернатор заверил, что все будут решать сами люди. «С каждым поработаем индивидуально и спросим мнение: хотят люди восстанавливать свои дома либо согласятся переехать, — заявил Голубев. — У них будет право выбора. Если человек пожелает восстанавливать это жилье, он сможет это сделать. Если решит, что место непригодно для проживания, будем рассматривать возможность предоставления ему другого жилья. Решение будет приниматься жителями, и власти будут на это ориентироваться».

Помощь из центра

Чуть позже стали известны детали предложения погорельцам, над которым работают местные власти. По плану (пока не утвержденному), если пострадавшая семья откажется от прав собственности на участок на Театральном спуске в пользу города, она получит жилищный сертификат из расчета 45 850 руб. за 1 кв. м жилой площади. Объем сертификата будет рассчитываться по такой формуле: 35 кв. м на одного человека, 42 кв. м — на семью из двух и плюс 18 кв. м на последующего. Правда, скорее всего, это будет многоквартирный дом в одном из отдаленных спальных районов. Да и средства на эту программу еще предстоит выбить из федерального центра: 24 августа стало известно, что губернатор Василий Голубев направил премьеру Дмитрию Медведеву просьбу выделить более 605 млн руб. на ликвидацию последствий пожара.

Жители сгоревшего района с интересом ждут, представители каких еще сил появятся на пепелище и с какими интересами. По городу продолжают ходить слухи, что пожар устроили некие девелоперы с тем, чтобы расчистить площадку под строительные проекты. «За несколько недель до пожара ко мне приходил человек, сказавший, что действует по поручению городской администрации, — рассказала РБК Валентина Лившиц. — Он предложил мне за дом 350 кв. м с участком 2,4 млн руб., а когда я отказалась — ведь за такие деньги я смогу рассчитывать только на квартиру в 35 кв. м в новостройке в нашем же районе, — сказал, что вопрос о расселении якобы решен и если я откажусь, то меня по суду выселят в общежитие».

Риелтор Марк Котляр не верит в версию об умышленном поджоге. По его словам, в центре Ростова пожары в старом фонде — обычное дело. «Вот мы сейчас в самом центре, и вот сгоревший дом, — указывает Котляр на остов, стыдливо прикрытый пленкой. — Давно стоит заброшенный, не первый год. И что — построили тут что-нибудь? Ничего не построили...» Проезжаем дальше. «Две недели назад все сгорело тут, и не было никакой реакции, — показывает Котляр на некое пепелище, укрывшееся в неглубоком овраге в двух шагах от престижной набережной Дона. — Тут были какие-то склады и частные дома. А рядом две новостройки, клубный дом, а дальше был такой же «шанхай». Он сгорел полностью за две недели до пожара на Театральном спуске — и ни гу-гу». ■

регорезены пожарными машинами. Полиция оцепила район по периметру, охраняя пепелище от мародеров, но, по словам местных жителей, даже если бы таковые и нашлись, особой добычи им бы не досталось: большинство жилых домов сгорели дотла, спасать было особенно и нечего.

Если не считать уничтоженно-го имущества, грандиозный пожар не привел к большим жертвам. По данным МЧС Ростовской области, в госпитали из сгоревшего района доставили девять пострадавших. Из них ожоги получили лишь пять местных жителей и один сотрудник МЧС. Один человек погиб — им оказался местный житель-инвалид, который не смог выбраться из горящего здания.

Жители Театрального спуска объясняют небольшое число пострадавших двумя причинами. Во-первых, пожар начался днем, в районе 12 часов, когда большинство людей были на работе. «У нас в основном тут жили интеллигентные работающие люди — учителя, врачи, большинства просто не было дома, когда все началось, — рассказывает Валентина Лившиц. — Если вам будут рассказывать, что у нас тут были сплошь алкоголики и наркоманы и божжи, не верьте, мы за порядком в районе следили».

Одна беда на 100 домов

Вспыхнувший в понедельник, 21 августа, в частном секторе Ростова-на-Дону пожар тушили более суток, общая площадь возгорания составила около 10 тыс. кв. м, уничтожено более 100 частных домов. В тушении огня приняли участие две с лиш-

ним тысячи пожарных и 231 единица техники, в том числе из соседних регионов, а также семь вертолетов МЧС, Минобороны и Росгвардии, которые сбросили на горящие дома 915 т воды. 23 августа Следственный комитет объявил о возбуждении после

пожара в Ростове уголовного дела по признакам преступления, предусмотренного ч. 2 ст. 293 Уголовного кодекса (халатность). В сообщении ведомства отмечается, что дело возбуждено по факту ненадлежащего исполнения обязанностей чинов-

никами и должностными лицами коммунальных служб, а также высокопоставленными сотрудниками служб, ответственных за пожарную безопасность и ликвидацию последствий ЧП.

ДИПЛОМАТИЯ Зачем министр обороны США приезжал в Киев

Парадный визит

ПОЛИНА ХИМШИАШВИЛИ

Министр обороны США впервые за десять лет посетил Украину. Генерал Джеймс Мэттис пообещал Киеву поддержку, но не оружие. Тем не менее до этого вскоре может дойти, полагают эксперты.

24 августа Украина праздновала День независимости. Его центральным событием стал военный парад, прошедший в Киеве на Крещатике и площади Независимости. Впервые в параде (он прошел без техники) приняли участие иностранные военные части, которые представляли восемь стран НАТО (США, Великобританию, Канаду, Литву, Польшу, Латвию, Румынию и Эстонию), а также Молдавию и Грузию. На параде присутствовал министр обороны США Джеймс Мэттис, а также министры обороны Литвы, Латвии, Польши, Черногории, Эстонии, Грузии, Молдавии и замминистра обороны Великобритании.

Президент Украины в своей торжественной речи напомнил о заключении Соглашения об ассоциации с ЕС и Соглашения о безвизовых поездках. Эти документы, по словам Петра Порошенко, являются «самым убедительным свидетельством окончательно — де-факто и де-юре — разрыва [Украины] с империей, с той, которую еще Рональд Рейган назвал империей зла». Значительную часть выступления он посвятил конфликту в Донбассе. «В целом более 10 тыс. украинских жизней на совести агрессора. Вовек не забудем и не простим никогда никому», — пообещал президент Украины. Он заявил, что страна в случае необходимости готова дать жесткий военный отпор, но при этом исходит из «приоритетности мирного, дипломатического, политико-правового пути возвращения Донбасса и Крыма». При этом через мобилизацию прошли 200 тыс. украинцев, почти 100 тыс. служат сейчас по контракту, а 130 тыс. находятся в резерве, сообщил Порошенко.

Визит без решений

После парада Порошенко провел переговоры с министром обороны США Джеймсом Мэттисом, с которым уже встречался весной в Вашингтоне. Украинскую столицу глава Пентагона посетил впервые за последние десять лет.

Взрыв в центре Киева

Днем 24 августа на улице Грушевского в центре Киева взорвался неизвестный предмет. Пострадали три человека, сообщила Нацполиция Украины. Секретарь Совета национальной безопасности и обороны Украины Александр Турчинов не исключил, что взрыв был «спланированным терактом».



В Киеве остались довольны итогами первого за десять лет визита главы Пентагона. На фото: министры обороны США и Украины Джеймс Мэттис (справа) и Степан Полторак

«Визит Мэттиса дает США еще одну возможность скорректировать политику по Украине и предоставлять помощь в плане оборонительного смертоносного оружия», — заявил накануне визита сенатор-республиканец Джон Маккейн. Вопрос о поставке в страну тяжелых летальных вооружений обсуждается с самого начала конфликта на востоке Украины в 2014 году, однако за рамки обсуждения он так и не вышел. Не было объявлено о поставках и после киевских переговоров Мэттиса и Порошенко. «Я сейчас вернусь к себе, и, исходя из того, что я увидел и что я узнал, я буду, конечно же, информировать руководство страны об очень конкретных вещах, которые я буду рекомендовать осуществить», — ответил Мэттис на вопрос о том, начнутся ли такие поставки. «Я сегодня не хотел бы комментировать эти вопросы, но могу сказать, что обсуждением

я как президент Украины доволен», — добавил Порошенко.

В конце июля газета The Wall Street Journal сообщала, что Госдепартамент и Пентагон США разработали план поставки вооружений украинским властям. В него включены противотанковые комплексы и другие системы, призванные «сдерживать российскую агрессию». По данным издания, власти США обсуждали возможность поставок переносных противотанковых комплексов (ПТРК) Javelin и средств ПВО, которые могут быть переданы в части, не стоящие на линии соприкосновения в Донбассе.

Мэттис пообещал продолжение поддержки Украины. «Мы не принимаем и никогда не примем аннексию Крыма Российской Федерацией и также подрывание со стороны России международных установленных границ», — заявил министр обороны США. Порошенко рассказал, что обсуждал с Мэттисом необходимость ввода в Донбасс миротворческой миссии, например ООН, которая могла бы встать на границе России и Украины.

В Москве к высказываниям о поставках оружия и миротворческой миссии, как и раньше, отнеслись негативно. Киевские инициативы являются очевидными попытками в очередной раз «замотать» процесс реализации

минских соглашений, заявила на брифинге официальный представитель МИД России Мария Захарова. По мнению председателя международного комитета Госдумы Леонида Слуцкого, поставки американского оружия на Украину вряд ли будут способствовать установлению мира в Донбассе. Возможная поставка летального оружия Украине из США говорит о том, что делается ставка на военное решение конфликта в Донбассе, тогда как урегулирования можно достичь только путем переговоров, заявил «Интерфаксу» председатель комитета Совета Федерации по международным делам Константин Косачев.

План без перспектив

Вопрос о поставках Украине американского летального оружия сдвинулся с мертвой точки, считает руководитель центра прикладных политических исследований «Пента» Владимир Фесенко. Если во время президентства Барака Обамы «за» выступала лишь часть политической элиты, то теперь поставку оружия поддерживают представители двух таких влиятельных американских ведомств, как Министерство обороны и Госдепартамент.

Кроме того, публичную поддержку этой идее выразил спецпредставитель США по Укра-

ине Курт Волкер, говорит эксперт. Фесенко считает, что поставка летального оружия на Украину зависит прежде всего от того, пойдет ли Россия на эскалацию конфликта или нет. «Пока даже обсуждение этого вопроса выполняет сдерживающую функцию по отношению к России. А предоставление Украине современного оборонительного оружия будет мощнейшим сдерживающим фактором агрессии», — уверен Фесенко.

Вашингтон посылает Москве сигнал, когда заявляет о возможных поставках оружия на Украину, сказал РБК профессор политологии в Университете Род-Айленда Николай Петро. Однако конкретные действия могут и не последовать, так как в Вашингтоне есть консенсус: этот шаг приведет только к дальнейшей эскалации конфликта, объясняет Петро. Поставка вооружений будет иметь психологический эффект и даст карт-бланш украинским «ястребам», уверен он. «Ополченцы могут нанести превентивный удар, превосхитив подобный сценарий. Российские военные в данной ситуации тоже могут мобилизоваться и вмешаться в войну, если это потребует. В результате ситуация может выйти из-под контроля», — заключает Петро. ■

При участии Павла Кошкина, Ксении Безвиконной

МНЕНИЕ

Почему США будут лишь усиливать давление на РФ



Василий Жарков,
историк

Вопреки иллюзиям российских чиновников новый американский курс в отношении нашей страны уже существует, и он связан только с дальнейшим ужесточением санкций. По сути это война, бьющая в первую очередь по обычным гражданам.

Приостановка выдачи американских неиммиграционных виз российским гражданам, как и последующее неизбежное усложнение процедуры их получения для большинства россиян, — еще одно знаковое действие на фоне усиливающейся конфронтации США и РФ. Ситуация весьма досадная, и не только потому, что планы многих обычных людей нарушены вторжением большой политики. Российские ученые, которые не имели ранее открытой американской визы, но собирались на академические конференции, традиционно проводимые в Штатах в начале осени, теперь рискуют туда не поехать. Скорее всего, в дальнейшем о получении визы США придется беспокоиться минимум за полгода. Однако это лишь детали общей картины постоянного ухудшения отношений между двумя ядерными державами. По сути, речь о дипломатической войне, где у каждой из сторон еще достаточно возможных ответов, вплоть до всем известной последней черты.

Российские иллюзии

Надо отдать должное упорству российской стороны. Администрация Трампа у власти уже больше полугода, скоро минует четверть президентского срока, а в Москве, кажется, до сих пор не оставляют надежды на разворот в отношениях с американцами. Вот и министр Лавров, комментируя последние действия Вашингтона, упомянул об инерции курса администрации Обамы в отношении России. Тем самым Москва в очередной раз посылает месседж о готовности к восстановлению и нормализации отношений на основании признания некоего нового баланса сил. Однако западные партнеры видят этот баланс совершенно иначе: на востоке Европы появился серьезный вызов безопасности евроатлантических союзников. Этот вызов не может быть решен молниеносно, поэтому для начала он требует политики адаптации. Одновременно необходимо усилить сдерживание, выражающееся в давлении, преимущественно невоенном, с целью постепенного сокращения мощи противоположной стороны, ее ослабления как с точки зрения роли в международном сообществе, так и в плане устойчивости внутренней структуры.

Теперь давайте зададимся вопросом: какое отношение это имеет к бывшему президенту Обаме? Последний, как извест-

но, пытался начинать с перезагрузки, а в последние годы был резко упрекаем республиканскими оппонентами в мягкотелости и нерешительности, в том числе по отношению к России. Теперь в Белом доме республиканский президент. Не так важно, как его зовут и с кем из правителей мира его люди имели связи. Куда важнее, как понимает международную политику и интересы Америки та часть правой американской элиты, которая сделала на Трампа ставку. А понимание это предельно простое: Америка должна оставаться цитаделью свободы, устойчивости и безопасности, остальной мир не так важен, но тем, кто бросает вызов американской силе и нарушает американские интересы, нужно давать жесткий ответ с демонстративным результатом.

Кто-то может возразить тому, что администрация Трампа не так давно исключила из своего внешнеполитического курса содействие борьбе за демократию в других странах мира. Казалось бы, сбылась мечта всех, кто во имя личной власти апеллирует к «особому пути» своих стран. На самом деле это, скорее всего, означает совсем другое.

Интересы вместо ценностей

Проигравшие последние выборы американские либералы с их верой в глобальное гражданское общество принципиально раз-

личают правительства и общества той или иной страны. В их политике давление на власти и элиты по возможности должно минимально затрагивать рядовых граждан страны, нуждающихся в освобождении. Но для политиков типа Трампа такой взгляд, конечно, слишком сложен. В оптике правых каждая страна есть нация, по сути представляющая бильярдный шар, цельный изнутри. Если этот шар катится не туда, куда нужно Америке, по нему надо просто ударить, исходя, конечно, из существующих ресурсов и возможностей и имея в виду вероятный ответ. Что там при этом будет с сотней тысяч граждан страны-противника, симпатизирующих ценностям свободы и демократии, стремящихся к западному образу жизни, никого уже не волнует. Не поедут преподаватели Высшей школы экономики на симпозиум искусствоведов в Чикаго, это их проблемы, а не Соединенных Штатов. Точнее, проблемы, конечно, наши — тех, кто, продолжая жить в России, врагом Америки себя вопреки всему не считают. Но санкции теперь бьют по нам — по нашим жизням, нашему достатку и будущему. Это наша плата за чужие геополитические игры.

При этом нельзя не признать, что существующий в РФ политический режим, на который давят и будут продолжать давить американцы, обладает достаточным потенциалом силы и прочности.

По крайней мере, нет никаких расчетов, способных доказать обратное. Более того, администрация Трампа, усиливая давление не только на Россию, но и в отношении ее соседей — Ирана, Северной Кореи и отчасти Китая — создает предпосылки для складывания нового периферийного альянса, который может оказаться еще более устойчивым, чем каждая из этих стран в отдельности. Собственно, от такого опасного для американских интересов сценария предостерегал еще Збигнев Бжезинский. Кто, однако, в правореспубликанском окружении нового президента США должен помнить советы покойного эксперта-демократа?

Если не правительству, то остаткам гражданского общества в России пора уже увидеть очевидное: новый американский курс в отношении нашей страны уже существует, и он связан только с дальнейшим ужесточением. Если угодно, это — война, иррациональная и бессмысленная, как все войны, бьющая по обычным гражданам в первую очередь. Хочется верить, что война будет только холодной и не такой долгой, как предыдущая. В любом случае ближайшая и среднесрочная перспектива обещает со всех точек зрения тяжелые времена.

Точка зрения авторов, статьи которых публикуются в разделе «Мнения», может не совпадать с мнением редакции.



Департамент
культуры
города Москвы

26 и 27
августа

mos.ru/cinemanight

#ночькино

#cinemanight



Российский рынок программного обеспечения в цифрах

Около
412,6
млрд руб.

— совокупная
выручка в 2016 году
100 крупнейших
отечественных IT-
компаний от разработки
и продажи ПО

503
млн
руб.

потратил
департамент
информационных
технологий Москвы
на российский софт
в 2016 году, рост
к 2015-му составил

30,6%

75% составляет
доля иностранных
продуктов на российском
IT-рынке, по оценке
экспертов

500 тыс.
программистов
работают в России, по данным главы
Минкомсвязи Николая Никифорова

3,9 тыс.
российских программ
содержится в реестре
отечественного ПО

До 10%

к 2024 году должна снизиться доля иностранного
ПО, закупаемого госорганами, согласно программе
«Цифровая экономика»

Источник: АРПП, kremlin.ru, CNews, данные РБК

БЕЗОПАСНОСТЬ Hewlett-Packard Enterprise нашла возможность поставлять софт госорганизациям

Иностранный след в российском реестре

→ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО НА С. 1

Приведенная в письме HPE ссылка на «русскую» версию HP ArcSight ведет на сайт реестра Минкомсвязи с информацией о программном комплексе Ankey SIEM, принадлежащем компании «Газинформсервис». «Исключительное право на программный комплекс Ankey SIEM и все входящие в его состав компоненты принадлежит ООО «Газинформсервис», — утверждает на сайте.

Российско-американский альянс

ООО «Газинформсервис» на 100% принадлежит основателю и гендиректору компании Валерию Пустарнакову. Ключевые заказчики компании — предприятия «Газпрома». По данным «СПАРК-Интерфакса», в 2016 году

объем госконтрактов компании составил почти 1,2 млрд руб.; контракты на сумму 6,5 млн руб. не имели отношения к предприятиям «Газпрома». За первую половину 2017 года компания заключила с ПАО «Газпром» и его «дочками» контракты еще на 1,28 млрд руб.

Ankey SIEM решает задачу выявления атак и инцидентов, анализирует и управляет событиями информационной безопасности всей IT-инфраструктуры, говорится на сайте «Газинформсервиса». Какого-либо упоминания о том, что продукт основан на HP ArcSight, на сайте российской компании нет. Информация об этом была найдена РБК в отраслевом издании CRN, где директор по продажам HPE Security Russia Артем Медведев в конце 2016 года упомянул о создании «локализованного OEM-производства про-

дукта Ankey SIEM на базе технологий HPE ArcSight».

OEM-производство — это процесс создания компанией конечного продукта на основе компонентов, приобретаемых у других производителей. При этом, согласно постановлению прави-

Брешь в защите

В реестре отечественного ПО содержится 3,9 тыс. российских программных продуктов. Единичные случаи попадания в реестр продуктов с иностранными компонентами уже происходили. Так, в июне 2016 года из реестра исчезли продукты «Логика ECM ASL.СЭД» и «Логика ECM ASL. Электронный архив» компании-разработчика «Логика бизнеса», а также «Карельская медицинская информационная система» компании К-МИС и «M1: ECM Платформа» разработки «Мета-модель групп». Поводом послужили «новые выяснившиеся сведения о специфике работы данного ПО», которые указывали на то, что ключевые свойства этих программ базируются на платформах зарубежных вендоров — IBM и EMC, сообщало издание CNews.

тельства, в реестр отечественного софта не может включаться софт, созданный российской компанией из иностранных компонентов, если объем лицензионных отчислений за них в сторону зарубежного партнера составляет более 30% от оборота.

Опрошенные РБК эксперты выразили сомнение, что в «Газинформсервисе» смогли за короткий срок создать полноценную отечественную SIEM-систему. По словам директора по развитию НПО «Эшелон» Александра Дорофеева, на разработку решения, отвечающего жестким требованиям заказчиков к производительности и функциональному наполнению, обычно уходит несколько лет.

«Если иностранная компания заявляет, что в реестр отечественного ПО включена русская версия ее софта, на мой взгляд, это повод для повторной проверки указанного продукта. Соответствующие полномочия у Минкомсвязи есть», — сообщила РБК исполнительный директор ассоциации «Отечественный софт» и член экспертного совета по российскому ПО (рассматривает заявки на

включение в реестр Минкомсвязи) Евгения Василенко. Гендиректор компании RuSIEM Олеся Шелестова отметила, что при включении софта в реестр отечественного ПО исходный код продукта не проверяют, поэтому лазейка, позволяющая выдать иностранный продукт за российский, существует.

Представитель Минкомсвязи заявил РБК, что министерство попросило у «Газинформсервиса» дополнительные пояснения в связи с распространением сообщений в прессе. «Компания представляет документы неохотно и

за 2016 год увеличился на 5,8%, до \$230 млн, ранее сообщил РБК старший аналитик IDC Денис Масленников. Согласно информации Frost & Sullivan, в 2015 году объем сегмента SIEM в России составлял \$24 млн, говорит директор центра противодействия кибератакам «Информзащиты» Павел Таратынов. Данных по этому сегменту за 2016 год нет.

«Современные кибератаки сложны и проводятся в несколько этапов, часто с использованием легитимных программ и инструментов администрирования. Каждый из этих этапов может не

Согласно постановлению правительства, в реестр отечественного софта не может включаться софт, созданный российской компанией из иностранных компонентов, если объем лицензионных отчислений за них в сторону зарубежного партнера составляет более 30% от оборота

не дает конкретных объяснений. Поскольку у Минкомсвязи есть право самостоятельно исключать продукты из реестра, в случае отсутствия надлежащих оснований, министерство может воспользоваться этим правом», — заявил представитель Минкомсвязи.

Официальный представитель НРЕ и Игорь Бажин не ответили на запросы РБК.

Представитель «Газинформсервиса» Анастасия Тунык в ответ на запрос РБК пояснила, что Ankey SIEM разработан компанией «Газинформсервис» и он полностью соответствует требованиям для включения его в единый реестр российских программ для электронных вычислительных машин и баз данных. По ее словам, для разработки действительно были взяты отдельные элементы НРЕ ArcSight в качестве ядра. «Вместе с тем «Газинформсервис» при создании продукта разработал большой объем различных компонентов. В дальнейших версиях продукта «Газинформсервис» намерен последовательно замещать компоненты НР на компоненты собственной разработки», — рассказала Тунык.

Она также рассказала, что отчисления в НР от выручки по реализации продукта Ankey SIEM не превышают 30%. «Следует отметить, что использование внешних модулей и библиотек, в том числе на платной основе, является достаточно распространенной практикой среди компаний-разработчиков», — резюмировала представитель «Газинформсервиса».

Курс на импортозамещение

Объем всего рынка программных решений в сфере информационной безопасности в России

вызывать подозрений службы информационной безопасности, кроме того, количество таких событий может исчисляться тысячами. Системы типа SIEM позволяют автоматизировать процесс анализа журналов безопасности и коррелировать события информационной безопасности, поступающие из разных источников. Это позволяет службе информационной безопасности на предприятии видеть общую картину и оперативно реагировать на инциденты», — объясняет Павел Таратынов.

Основные иностранные игроки на российском рынке SIEM — компании HPE, IBM, McAfee, Splunk, EMC, Trustwave, а российские — НПО «Эшелон», Positive Technologies, RuSIEM, говорит Александр Дорофеев. «Западные решения используются в крупных коммерческих организациях, например в банках, у сотых операторов и нефтяных компаний. Отечественные решения сейчас активно проникают на рынок, особенно в регионах. Этому способствует их невысокая в сравнении с западными продуктами стоимость и принятая в стране политика импортозамещения», — говорит Дорофеев. О продукте Ankey SIEM ни в НПО «Эшелон», ни в RuSIEM не слышали.

НР ArcSight используется на ряде предприятий «Газпрома», обращает внимание топ-менеджер крупной IT-компании. Так, согласно тендерной документации предприятия, НР ArcSight используется в «Газпром нефти». «Учитывая государственный курс на импортозамещение, в дальнейшем НР ArcSight на предприятиях «Газпрома» могут заменить на «российский» Ankey SIEM, в то время как суть не меняется», — отмечает собеседник РБК. ■

ПРОЦЕСС В Москве судят взломщиков транспортной карты Хакеры на «Тройку»

МАРИЯ КОЛОМЫЧЕНКО

Останкинский районный суд завершил рассмотрение дела группы хакеров, которые обвиняются во взломе защиты карты «Тройка» и других проездных билетов. Это редкое киберпреступление стоило городу примерно 2 млн руб.

В Останкинском районном суде Москвы 24 августа прошло итоговое судебное заседание по делу о создании организованной группой вредоносного софта для мошенничества с картой «Тройка» и другими транспортными картами Москвы и Московской области. На скамье подсудимых — Денис Казьмин, Юрий Путин и Павел Андрюшин, которым инкриминируют причинение имущественного ущерба (ст. 165 УК РФ) ГУП «Мосгортранс» и Центральной пригородной пассажирской компании (ЦППК). Их суммарные потери, согласно обвинительному заключению, составили более 2 млн руб. Казьмина и Путина обвиняют также в неправомерном доступе к компьютерной информации (ст. 272 УК РФ) и создании и использовании вредоносных компьютерных программ (ст. 273 УК РФ).

Обвиняемые свою вину не признали, приговор будет вынесен 31 августа.

Проникновение в периметр

Представитель «Мосгортранса» Дмитрий Глухов сообщил РБК, что в 2016–2017 годах было возбуждено три уголовных дела о мошенничестве с транспортными картами, одно из которых в настоящее время и рассматривается в суде. «Контролеры ГУП «Мосгортранс» регулярно проводят проверку правильности оплаты проезда в наземном городском транспорте Москвы. При выявлении случаев использования нелегитимной билетной продукции полученные сведения направляются в правоохранительные органы для принятия процессуального решения», — говорит Глухов.

Представитель ЦППК от комментариев отказался.

Согласно материалам обвинения, хакеры осуществили доступ к локальной сети ЦППК с помощью заранее созданной и внедренной вредоносной программы. Она предназначалась для несанкционированного копирования информации ЦППК, нейтрализации средства защиты данных, находящихся в памяти плат турникетов на станции Москва-5. Так обвиняемые получили доступ к охраняемой законом информации, в том числе ключам шифрования, и произвели ее копирование, сообщил государственный обвинитель в ходе заседания. Для несанкционированного доступа использовался бэкдор (программа, с помощью которой злоумышленник может получить скрытый доступ к устрой-

ству), который якобы был заранее загружен на плату турникета.

В дальнейшем, утверждает обвинение, используя полученные данные, обвиняемые самостоятельно пополняли проездные билеты (в ходе следствия было изъято более 200 бесконтактных смарт-карт), которые затем продавали, а также использовали сами. В частности, значительная часть билетов была сделана для проезда по Горьковскому и Ярославскому направлениям, где живут двое из обвиняемых.

«Кроме того, доказательством наличия у обвиняемых прямого умысла на совершение указанных преступлений является информация по проведению оперативно-разыскного мероприятия по прослушиванию телефонных переговоров, где зафиксированы неоднократные факты обсуждения абонента Казьмина с абонентами Путиным и Андрюшиным и неустановленными следствием лицами технических особенностей создания вредоносных программ, получения несанкционированного доступа к охраняемой законом информации, фактов реализации бесконтактных карт и распределения полученных преступным путем денежных средств», — заявил государственный обвинитель.

При этом один из адвокатов подсудимых указал, что в материалах уголовного дела отсутствует судебное решение о прослушивании телефонных переговоров.

Много не заработать

Эксперты отмечают, что мошенничество с транспортными картами — редкость, так как много на нем не заработать. «Принцип работы транспортных карт отличается от банковских, плюс к тому на них не хранятся значительные

Представитель НИИ молекулярной электроники Алексей Дианов говорит, что стандартный способ программно-аппаратной защиты информации, применяемый в транспортных приложениях, — использование уникального ключа, то есть генерируемой случайной последовательности чисел. «Ключ, определяющий права доступа к информации на чипе, хранится у оператора сервиса и применяется в оборудовании для авторизации доступа. Для изменения информации на чипе, например для увеличения количества поездок, необходимо каким-либо способом получить этот ключ — непосредственно от оператора или из самой системы», — говорит Дианов. Он отмечает, что в картах «Тройка» используется чип Mifare. «Старые алгоритмы шифрования, которые до сих пор применяются иностранным производителем, были скомпрометированы еще в 2008 году», — сообщил Дианов. Тогда исследовательской группой голландского университета Radboud были опубликованы три статьи, касающиеся взлома карт Mifare Classic.

«Манипуляции с транспортными картами не слишком доходны: средств на них хранится немного, злоумышленников выявляют быстро. Кроме того, шифрование данных на транспортных картах и применение защищенных каналов передачи данных все-таки затрудняют для мошенников доступ. В общем, мошеннические операции с картами делятся на два типа: атака на клиентскую часть, то есть саму транспортную карту, или на серверную часть предприятия», — говорит аналитик центра мониторинга угроз информационной безопасности Solar JSOC Алексей Павлов.

Эксперты отмечают, что мошенничество с транспортными картами — редкость, так как много на нем не заработать

денежные средства. Попытаться похитить деньги с «Тройки» или других подобных карт технически сложно и дорого, и все это приводит к тому, что злоумышленникам выгоднее работать с банковскими картами. Что касается подделок числа поездок и абонементов, то их защита — это прерогатива и ответственность производителей карт. Обычно в них как минимум используется шифрование — так что, учитывая затраты на взлом защиты и производство, это тоже не самый выгодный криминальный бизнес», — говорит ведущий антивирусный эксперт «Лаборатории Касперского» Сергей Голованов.

Согласно данным на сайте «Тройки», к настоящему времени карту приобрели 12,8 млн пассажиров. ■

ПРОДАЖИ Иностранные автоконцерны ищут новых дилеров

Бренды выкруливают на регионы

ВАЛЕРИЯ КОМАРОВА

Крупные иностранные автопроизводители в связи с оживлением продаж в России начали поиски новых региональных дилеров. Эксперты, впрочем, считают, что в стране по-прежнему избыток автосалонов.

Двузначный рост продаж новых автомобилей в России на протяжении трех месяцев (в мае продажи выросли на 14,7% год к году, в июне — на 15%, в июле — на 18,6%) вернул интерес импортеров к развитию своих дилерских сетей. Сразу несколько международных брендов начали поиск новых контрагентов, сделав ставку на регионы.

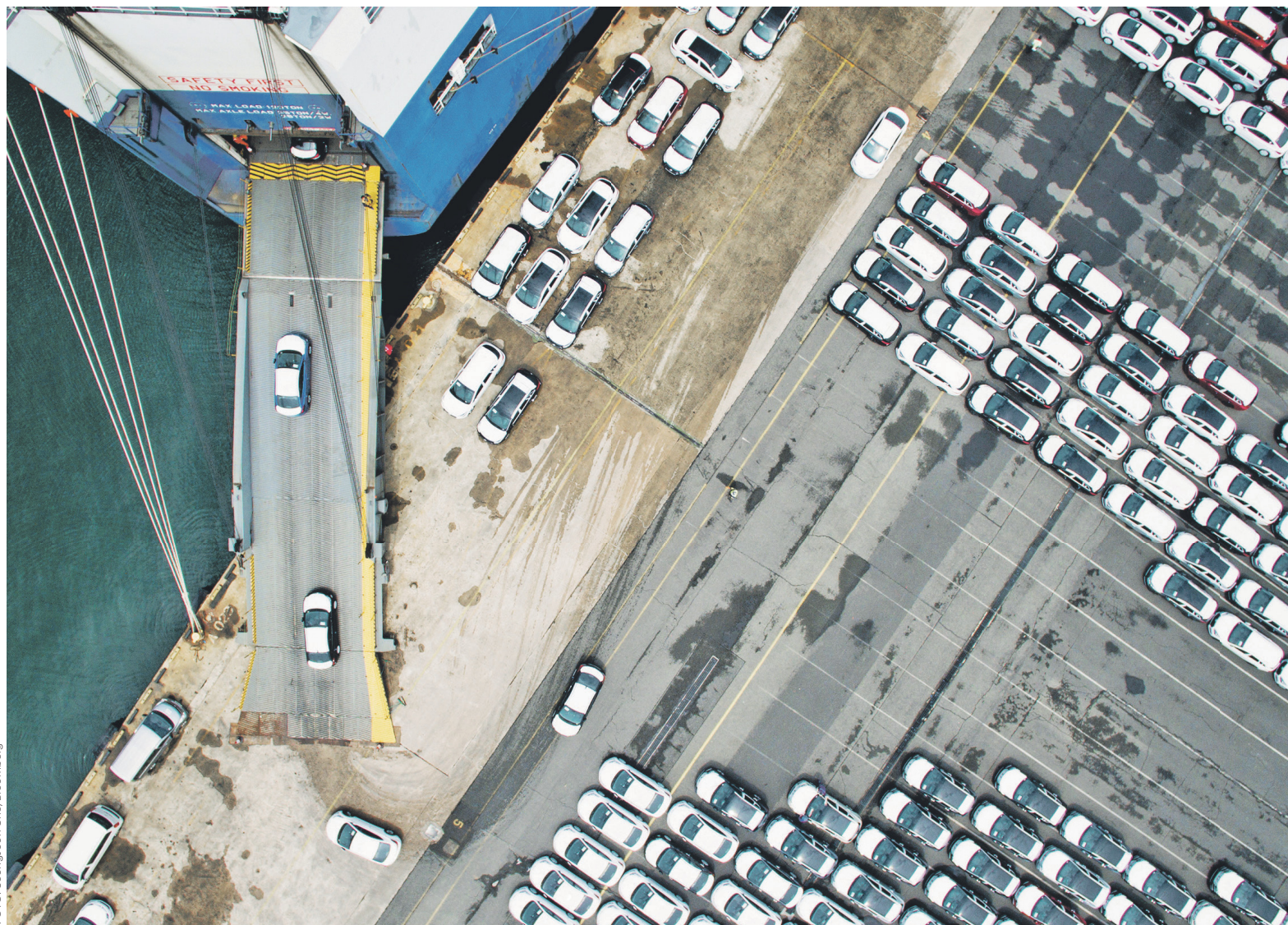
Официальный импортер японского Suzuki компания «Сузуки Мотор Рус» объявила о приеме до 1 ноября заявок от потенциальных партнеров в России. Среди приоритетов — Новосибирск и Южный федеральный округ, поиск дилеров ведется еще в 16 городах. «Мы ищем новых игроков с целью усиления присутствия в стратегически важных для нас регионах и в связи с планами марки по наращиванию объемов продаж», — сообщил РБК представитель бренда.

До конца сентября планирует определиться с дилерами в Новосибирске и Барнауле дистрибьютор Toyota. Toyota уже второй раз в этом году объявляет тендер на дилера в Барнауле: итоги первого были подведены в мае 2017 года, но дилер так и не начал работу. Поиск дилера обусловлен банкротством новосибирской группы «СЛК-Моторс», которая еще в 2016 году прекратила продажи машин в регионе.

Дистрибьютор другого японского бренда Nissan «Ниссан Мэнэфэкчуринг Рус» до 1 сентября принимает заявки на тендер, ища новых партнеров в России. В планах открыть новые дилерские центры Nissan в четырех городах.

14 новых центров продаж планирует запустить и «Форд Соллерс Холдинг» — официальный дистрибьютор Ford. «Основная цель — увеличение доли присутствия в регионах», — сообщила РБК представитель Ford.

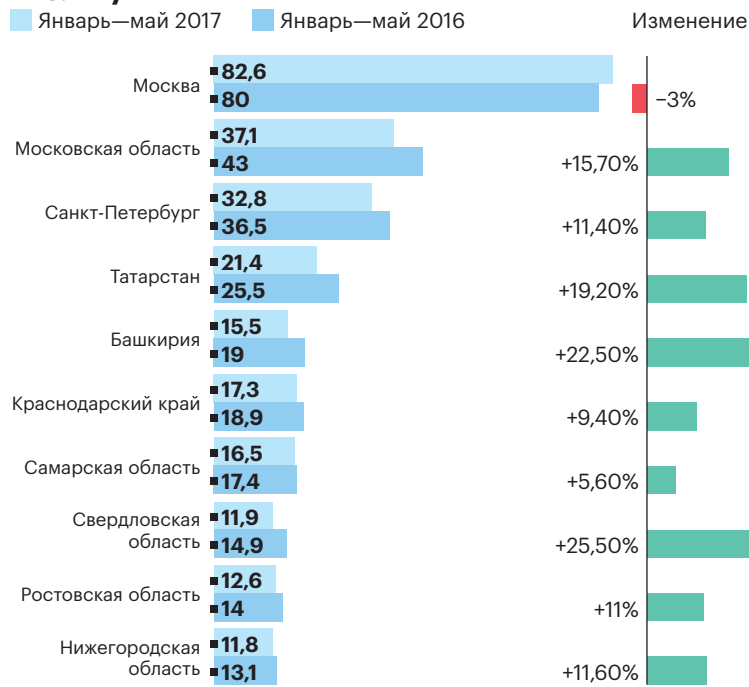
О поиске дилеров на бренд DS в Москве и Санкт-Петербурге 18 августа объявила группа PSA (представляет также марки Peugeot и Citroen). «Предпочтительнее отдаем компаниям, которые имеют опыт работы в премиальном сегменте автобизнеса, устойчивое финансовое положение и квалифицированную команду менеджмента, нацеленную на продвижение бренда DS на региональном рынке», — при-



Интерес импортеров к развитию дилерских сетей связан с ростом продаж новых автомобилей в России. Оборот автосалонов за январь—июнь 2017 года вырос на 10,6%

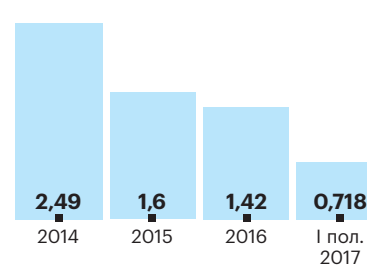
Автомобильный рынок России

Продажи новых легковых автомобилей по регионам, тыс. штук



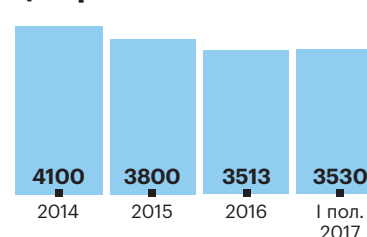
Источник: аналитическое агентство «Автостат»

Продажи новых легковых и коммерческих автомобилей в России, млн штук



Источник: АЕБ

Количество дилерских центров



Источник: ассоциация «Российские автомобильные дилеры»

водятся слова директора по качеству и развитию бизнеса Peugeot, Citroen и DS в России Владимира Казначевского в сообщении компании.

Долгосрочные планы по расширению присутствия в России есть у китайской Chery, которая к концу 2018 года хочет увеличить дилерскую сеть почти на треть, до 115 автосалонов, и у Volvo, который планирует открыть в ближайшие пару лет еще 11 точек.

Продолжает поиск новых партнеров Mercedes. В восьми городах ведет поиск дилера Audi. О поиске дополнительных партнеров в регионах заявил также бренд Hyundai.

Правильная тактика

С 2014 года российский рынок потерял 750 автосалонов, большая их часть закрылась в 2015–2016 годах. Однако рост продаж в первые шесть месяцев 2017 года и общая стабилизация экономики возрождают дилерский рынок. По итогам первого полугодия, по данным ассоциации «Российские автомобильные дилеры», в России общее число дилерских цен-

тров увеличилось на 17, до 3530 салонов.

Оборот автосалонов за январь—июнь 2017-го составил почти 892 млн руб. (+10,6%). Как ранее отмечал глава ассоциации «Российские автомобильные дилеры» Олег Мосеев, до конца года в России может открыться еще 30–40 автосалонов.

Аналитик «ВТБ Капитала» Владимир Беспалов считает, что развитие региональных дилерских сетей — правильная тактика для иностранных автопроизводителей. «Уровень автомобилизации в регионах ниже, поэтому они могут стать точками роста. К тому же из-за ухода неэффективных дилеров бренды получили возможность пересмотреть свои схемы работы в регионах и увеличить долю на местном рынке», — сказал он.

Руководитель группы операционного и стратегического консультирования KPMG в России и СНГ Алексей Назаров отмечает, что средний уровень проникновения автомобилей в стране (около 300 шт. на 1 тыс. человек) в два раза ниже европейского, а в регионах этот показатель еще меньше. «Региональные центры в большей степени были подвержены рискам падения рынка, и поэтому сейчас в отдельных регионах обрелись возможности для роста и открытия новых центров», — добавляет он.

Скромные ожидания

Но эксперты сдержанны в оценке перспектив. «Мы говорим не об экспансии, а о возможности возврата части потерянных позиций», — поясняет аналитик компании «Алор Брокер» Алексей Антонов. По его словам, число автосалонов по-прежнему избыточно и нынешнее оживление продаж не приведет к их росту. О том, что финансовое положение дилеров все еще оставляет желать лучшего, говорил управляющий директор Kia в России Алексей Мойнов на Московском международном форуме автомобилирования. Одной из их главных проблем, по его словам, является недостаток оборотного капитала.

Заместитель председателя правления группы компаний «АвтоСпецЦентр» Александр Зиновьев отмечает, что нынешний рост продаж обусловлен очень низкой базой прошлого года и докризисного уровня еще очень далеко. По его словам, потребности в массовом открытии новых дилерских центров в России сейчас нет. «Возможно, открытие новых автосалонов массовых брендов будет оправдано в тех регионах, где бренды представлены неравномерно. В Москве же появление новых дилерских центров не прибавит покупателей, а только негативно отразится на продажах существующих компаний», — уверен он. ■

ФАРМАЦЕВТИКА «Нацимбио» претендует на производителя димедрола «Ростеху» требуются новые лекарства

→ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО НА С. 1

Последние два года компания ведет переговоры о статусе единственного поставщика препаратов для ВИЧ, рассказали РБК источники в министерстве и в «Нацимбио». В состав холдинга входят два предприятия по производству вакцин — «Микроген» и «Форт», а также завод «Синтез» в Кургане.

В августе «Ростех» сообщил, что в состав акционеров «Нацимбио» войдет фармацевтическая компания «Марафон Групп» (принадлежит бизнесмену Александру Винокурову). Стороны планируют закрыть сделку до конца года. В состав «Марафон Групп» помимо «Форты» и «Синтеза», которыми компания совместно владела еще до слияния, входит дистрибьютор лекарств «СИА Интернейшнл».

Фармацевтический бизнес «Мосхимфармпрепаратов» стоит от 2,5 млрд до 3 млрд руб., оценивает директор по развитию RNC Pharma Николай Беспалов. Он обращает внимание, что производ-

ственные мощности компании находятся в центре Москвы — в районе Таганки и «Площади Ильича». «Стоимость земли и возможность ее реновации с последующим

В 2016 году продажи «Мосхимфармпрепаратов» составили около 850 млн руб. (в оптовых ценах с НДС), увеличившись по сравнению с 2015 годом на 28%

строительством торгово-развлекательного центра или жилья — отдельная история, которая к фармрынку отношения не имеет», — заметил эксперт.

Если речь идет об объединении фармацевтических активов и их

последующей модернизации, присоединение «Мосхимфармпрепаратов» к «Нацимбио» — это логичное завершение консолидации отрасли, которая началась примерно 15 лет назад, заметил Беспалов.

«В 2002 году, когда только формировался холдинг «Микроген», уже тогда в правительстве обсуждалась принципиальная возможность создания госпредприятия из разрозненных активов, которые по тем или иным причинам не были приватизированы», — напомнил Беспалов. По его мнению, производственный портфель «Мосхимфармпрепаратов» сможет дополнить линейку «Нацимбио». «Производитель активно работает с ампулированной продукцией и аэрозолями — данные формы в продуктовой портфеле того же «Синтеза» представлены скромнее. Плюс за счет географии «Мосхимфармпрепаратов» можно оптимизировать логистику», — резюмировал директор по развитию RNC Pharma. ■

Не знаете, куда пойти?

moscow870.rbc.ru

Ваш гид по Дню города
Москва 2017

Сколько приносит астраханская бахча

Полосатый прайс

ВАЛЕРИЯ ЖИТКОВА

Когда у Дмитрия Калинкина не задалась актерская карьера в Москве, он вернулся в родное село в Астраханской области и начал выращивать арбузы сорта «продюсер». Сейчас бахча приносит ему около 20 млн руб. выручки за сезон.

Летнего отпуска у Дмитрия Калинкина нет уже третий год подряд: с мая по октябрь он с братом вкалывает на собственной бахче. «Сами грузим фуры, на поле помогаем, приходим убитые, спим по четыре часа», — жалуется он. Арбузный бизнес — сезонный и непредсказуемый, выручка зависит от погоды. Зато на заработанные за три урожайных месяца деньги можно жить весь оставшийся год.

На бахчу со съемочной площадки

В арбузное дело Дмитрия Калинкина привел случай. Он родился в поселке Новогеоргиевск Астраханской области, окончил физико-математический факультет Астраханского государственного университета и уехал в Москву. «Хотел покорить столицу и стать киноактером», — улыбается он. Полтора года он пробовал себя в массовках, снялся в паре отечественных сериалов, но быстро разочаровался. «Я был молодым подкачанным парнем, и возле меня все время крутились какие-то мальчишки — операторы, актеры, продюсеры, — вспоминает Калинкин. — Я думал, просто добрые люди, но в какой-то момент мне стали прозрачно намекать, что именно нужно делать, чтобы продвинуться в индустрии».

Делать карьеру через постель Дмитрию не хотелось, он оставил попытки стать звездой экрана и решил написать собственный сценарий. Стучался в десятки кинокомпаний, но везде получал отказ. Тогда Калинкин собрал группу единомышленников, арендовал площадку, технику и сам приступил к съемкам. Но фильм «о любви и спорте», как говорит сам автор, так и не был снят. «В какой-то момент у меня наступила переоценка ценностей: я понял, что кино — это не дело моей жизни», — констатировал Калинкин. Он бросил съемки и уехал в родное село. На оплату труда команды и аренду ушли все его накопления — несколько сотен тысяч рублей.

Дома Дмитрий попал в серьезную аварию: врезался на мотоцикле в бетонную стену. «Провалился долго в больнице, чудом остался жив», — вспоминает Калинкин. После выписки сразу начал искать работу, чтобы накопить на новый мотоцикл: «Я болел спортивными мотоциклами с детства. Именно



ФОТО: Екатерина Левина

В прошлом году Дмитрий Калинкин заключил договоры на поставки арбузов с несколькими московскими сетями, но до 20% своего урожая он продает на местных рынках

они и стали моим мотиватором начать бизнес».

В 2015 году вместе с братом он начал скупать у местных жителей яблоки и продавать их на местных рынках. Наценка была копеечной, и Калинкин решил расширяться — стучался в московские сети с предложением поставлять натуральные фрукты и овощи из Астрахани. «Я писал длинные полные страсти послания, но мне никто не отвечал. Я отчаялся и решил бросить это дело», — вспоминает Калинкин. В этот момент ему все-таки повезло: откликнулся основатель сети продуктов здорового питания «ВкусВилл» Андрей Кривенко.

«Мы второе лето работали без арбузов, технологи не могли найти урожай без химии, — рассказывает Кривенко. — Дмитрий написал искреннее письмо и убедил, что найти качественную бахчу сложно, но можно». Калинкин утверждал, что астраханские арбузы выращены без всяких добавок, только на воде и солнце. «Фермеры у нас в деревнях бедные, у них просто денег нет на удобрения», — поясняет он. Предприниматель купил несколько арбузов у знакомых фермеров в Лиманском районе Астраханской области и отдал их на проверку в астраханскую лабораторию. Результаты «ВкусВилл» устроили.

Получив добро от сети, Калинкин договорился о закупке уже 20 т арбузов и нанял фуру. «Я даже представить себе не мог, как этот бизнес устроен, но перед заказчиком держал марку. Это как с девушками, главное — уверенность в себе», — уверяет бизнесмен.

Чтобы соответствовать требованиям «ВкусВилла», товар пришлось грузить не навалом, как принято на бахчевом рынке, а расфасовывать в деревянные ящики — это стало настоящей головной болью. «Местные слыхом не слыхивали ни о каких ящиках — я искал подходящие по всем окрестным деревням. Рабочие капризничали, требовали до-

платы за нестандартную погрузку», — вспоминает Калинкин.

На закупку арбузов, коробов, погрузку товара и доставку до Москвы он потратил около 400 тыс. руб. собственных и занятых у друзей средств. «Меня все отговаривали — родители просили бросить это дело и пойти работать, друзья рассказывали страшилки о том, как московские сети кидают фермеров, — рассказывает Дмитрий. — Я поставил на кон все: или я отбиваю эти деньги, или еще глубже влезаю в долги и возвращаюсь в Москву на заработки». Риск оправдал себя: первая партия разлетелась с прилавков «ВкусВилла» за два дня. Заказы от сети стали поступать регулярно.

Арбузы продавались почти четыре месяца — с конца июля по середину октября. За сезон 2015 года оборот бизнеса составил почти 8 млн руб. Калинкин смог раздать долги и оставить немного на жизнь. К следующему сезону он решил сам стать фермером — арендовал 50 га земли в Камызякском районе Астраханской области. На аренду участка, техники, закупку семян, оплату труда рабочих и охраны на поле он потратил почти 2,5 млн руб. собственных и кредитных средств.

«Не манна небесная»

Чтобы разобраться в тонкостях производства, Калинкин нанял в консультанты местного агронома, а вечера проводил за просмотром обучающих роликов на YouTube: «Многим кажется, что арбузы — это манна небесная: бросил зернышко в землю, жди урожай и считай прибыль. На самом деле это сложная наука и рискованный бизнес».

Калинкин выращивает популярный на юге сорт «продюсер» с ранним (середина июля) и поздним (середина октября) сроком сбора. Ранний арбуз более капризный: его семена сначала проращивают в теплице в специальных рассадных кассетах. Например, чтобы засадить 20 га земли этим видом арбуза, Калинкин готовит 180 тыс. корешков рассады. После высадки в землю есть риск потерять большую часть урожая — из богатого микроэлементами грунта в кассетах рассада попадает в неудобренную землю и начинает желтеть. На этом этапе многие производители используют удобрения. «Мы не поливаем ростки селитрой, как делают хозяйства, которые работают на большие объемы. Поэтому оберегаем рассаду, как можем: пропалываем, гремим на поле металлическими предметами, чтобы отпугивать саранчу и грызунов», — говорит фермер.

Качество урожая сильно зависит от погоды: чем больше солнечного света получают арбузы, тем

они слаще, а вот обильные дожди делают их водянистыми. Климат Астрахани подходит для арбузного бизнеса идеально — это один из самых теплых и солнечных районов страны. Но иногда жара играет с фермерами злую шутку. «Выходит из строя техника и люди — рабочие падают в обморок прямо на поле. Целый день под палящим солнцем — серьезное испытание», — вздыхает Калинин. На поле и погрузке работают жители местных деревень и сам Дмитрий с братом: «Это своего рода экстремальный спорт: десятикилограммовый арбуз при погрузке может прилететь в грудь или в голову так, что мало не покажется».

Арбузный сезон совпадает с сезоном продажи картофеля, из-за чего в транспортных компаниях нет свободных фур, а частные водители ломают высокие цены. «Их тоже понять можно — рост цен на топливо и «Платон» (система взимания платы с водителей грузовых машин с массой свыше 12 т. — РБК) сильно ударили по их кошельку, — рассуждает Калинин. — Но цена — это полбеды: водители иногда просто пропадают перед самой погрузкой, и я в панике еду по стоянкам, выискиваю свободные машины». Многие водители не соблюдают предписанный температурный режим, едут быстро и неаккуратно — товар бьется, мнется и портится.

Несмотря на все препятствия, в 2016 году Калинин увеличил оборот в два с половиной раза — выручка его бизнеса, по расчетам РБК, составила примерно 20 млн руб., прибыль — около 5 млн руб. На заработанные деньги он арендовал уже 90 га земли, подлатал технику и нанял еще рабочих. Попробовал даже выращивать дыни и томаты, но отказался от идеи после первой поставки — эти нежные культуры плохо переносят дорогу. Большую часть товара пришлось списать как брак да еще и заплатить за его утилизацию в Москве.

Арбузный расклад

По данным генерального директора экспертно-аналитического центра агробизнеса «АБ-Центр» Алексея Плугова, в 2016 году в России было выращено 924 тыс. т арбузов, в 2015-м — больше миллиона тонн. Самым плодотворным регионом России на протяжении многих лет остается Астраханская область (241 тыс. т за сезон 2016 года), за ней следуют Волгоградская, Оренбургская, Саратовская, Ростовская области, Дагестан и Краснодарский край. «Астраханский арбуз — это сильный бренд, — говорит Дмитрий Калинин.

— Погодные условия делают его мякоть очень красной и сладкой, и многие продавцы выдают свой арбуз за астраханский, накручивая цену». Можно найти в России и иностранные арбузы — из Испании, Ирана, Бразилии, Коста-Рики, Таиланда, Казахстана и Узбекистана. Но доля импорта ничтожна — в 2015 году она составляла чуть больше 1%.

Московская бахча

В Москве уличную торговлю арбузами контролирует город: в 2015 году правительство запретило

привычные бахчевые развалы и выделило около 300 разрешенных мест для нестационарной торговли (в 2014 году мест было около 900). Деревянные островки по 4–10 кв. м разыгрывались на электронных аукционах, стоимость за место в 2016 году составляла от 20 тыс. до 240 тыс. руб. По подсчетам телеканала «Дождь», с учетом затрат на аренду, установку торговой палатки, логистику и зарплату продавцов расходы реализатора за сезон составляют около 500 тыс. руб. Все это существенно повысило розничные цены на арбу-

зы — если до реформы они стоили 15–20 руб. за 1 кг, то сейчас — 22–35 руб. за 1 кг.

Ягоды в розницу

Также арбузы продаются практически во всех крупных сетях и многих небольших продуктовых магазинах. «Бахчевые развалы — это некая дань традиции, советскому прошлому, когда торговые сети не справлялись с объемами и арбузы массово продавались на развалах», — говорил начальник департамента торговли и услуг Москвы Алексей Немерюк. Но да-

леко не все региональные фермеры могут выйти на крупные московские магазины, а наценка в три–пять раз, которую делают сети, заставляет производителей урезать свою маржинальность до минимума. По словам Дмитрия Шиманова из консалтинговой компании MAR CONSULT, производство 1 кг арбуза обходится фермерам около 6 руб., оптовики покупают ягоду по 7–12 руб. за 1 кг, а в сетях арбузы продаются до 35 руб. за 1 кг.

Сочная экономика

История Калинин — скорее исключение из правил: для сельского хозяйства в целом и бахчевого дела в частности характерны серьезные стартовые вложения, считает генеральный директор исследовательской компании MAR CONSULT Дмитрий Шиманов. «Бизнес приятный: пятиграммовая семечка дает арбуз весом 6–12 кг, основную работу делает сама земля, добровольно и безвозмездно», — говорит он. Однако фермеру понадобятся ощутимые оборотные средства, отмечает Шиманов: тратиться на посев, уход за арбузом, его сбор и отправку приходится здесь и сейчас, а доход предприниматель получает только после реализации товара. Драйвером роста для бизнеса Калинин стал контракт со «ВкусВиллом» — сеть сразу стала закупать и быстро реализовывать большие объемы, а у предпринимателя появились оборотные средства. При этом он стартовал

как посредник и своими бахчами обзавелся только на следующий год, уже точно понимая, где сможет продать товар.

Текущий сезон для Калинин выдался непростым — подвела погода. «Сначала холодный май

кими московскими сетями (основная — «Мираторг» с 50 магазинами в столице), половину собранных арбузов по-прежнему выкупает «ВкусВилл», до 20% урожая продается на местных рынках. «Астраханские арбузы становятся

тели пишут сотни благодарностей за то, что мы напомнили им вкус настоящих арбузов».

В среднем чистая прибыль фермера с учетом затрат на подготовку к следующему году составляет 15–20% от оборота, говорит Калинин. Но делать ставку только на бахчу довольно рискованно: непогода могут лишить фермера прибыли и вогнать в серьезные долги. Дмитрий Калинин грезит о собственной большой ферме и парке из десяти грузовых машин. «Выкупить бы гектаров 900, засеять арбузами, дынями, томатами, картошкой и возить все это самому, без сюрпризов от подрядчиков», — мечтает предприниматель.

Диверсифицировать бизнес он планирует уже в следующем году — хочет засадить 20 га картофелем, который в отличие от арбуза хранится до середины зимы и не так подвержен влиянию погоды. «Арбузы — вещь такая: можно сорвать куш, а можно все потерять», — рассуждает предприниматель. ■

В 2016 году Дмитрий Калинин увеличил оборот в два с половиной раза — выручка его бизнеса, по расчетам РБК, составила примерно 20 млн руб., прибыль — около 5 млн руб. На заработанные деньги он арендовал 90 га земли, подлатал технику и нанял еще рабочих

заморозил рассаду, потом аномально жаркий июль пожег половину полей», — жалуется предприниматель. Вряд ли продажи превысят прошлогодний уровень. Спрос есть: в прошлом году он заключил договоры с несколь-

у нас хитом каждого лета, — уверяет Евгений Щепин, управляющий по коммуникациям компании «ВкусВилл». — Они действительно отличаются по вкусу и аромату от того, что продается на московских развалах и в киосках. Покупа-



Тематические приложения к газете РБК

Подробная аналитика, актуальные исследования, интервью лидеров отраслей, тренды экономики России и мира

Реклама 18+



Сколько стоит получить престижную профессию

Драгоценный гранит науки

ЛЮДМИЛА ПЕТУХОВА

Стоимость обучения в российском вузе зависит от множества факторов, которые включают в себя даже затраты на электроэнергию. Как формируется цена на высшее образование и сколько стоит получить профессию мечты?

Согласно данным Министерства образования и науки, с 2000 по 2017 год общее количество бюджетных мест в российских вузах сократилось на 32%, до 575 тыс. Эксперты, опрошенные РБК, считают, что эта тенденция продолжится. «Количество студентов-платников, по нашим наблюдениям, только увеличивается», — говорит директор Института развития образования НИУ ВШЭ Ирина Абанкина.

Выборочная проверка РБК показала, что в ряде столичных вузов из рейтинга агентства «Эксперт РА» за 2017 год количество платных мест в бакалавриате превагирует над бюджетными. Так, во время приемной кампании 2017 года в бакалавриат МГИМО 449 мест приема были бюджетными и 656 мест — на договорной основе. В НИУ ВШЭ в этом году, по данным на 23 августа, поступили на все направления подготовки 2953 бюджетника и 4880 платников. В РАНХиГС также подтвердили, что на договорной основе в академии учиться больше человек, чем «на бюджете». В 2017 году на очное отделение бакалавриата и специалитета в вуз взяли 2060 бюджетников и 8300 платников.

РБК разобрался, как именно формируется стоимость на образовательные услуги российских вузов и сколько сейчас стоит получить профессию своей мечты.

Как формируется стоимость образования

Для расчета стоимости образовательных услуг в России существует специальная методология, утвержденная Министерством образования и науки. Ежегодно ведомство рассчитывает базовые нормативы затрат на обучение одного студента — тот ценовой порог, ниже которого стоимость образовательных услуг опускаться не может. Для бакалавриата предусмотрено три базовых норматива — в зависимости от группы специальностей, рассказывает начальник планово-финансового управления РАНХиГС Александр Ефремов.

К первой группе, например, относятся такие направления подготовки, как статистика, экономика, социология, юриспруденция, педагогическое образование, филология, история и философия. Ко второй группе причисляют химию, архитектуру, радиотехнику, машиностроение, сестринское дело и психологию. К третьей — ядерную энергетику и теплофизику, физическую культуру и спорт, искусствознание и драматургию.



Иллюстрация: Водигейк для РБК

В 2018 году базовый норматив для первой группы бакалавриата составит 89,3 тыс. руб., для второй — 102 тыс. руб., для третьей — 153 тыс. руб. Это на 7,6% больше показателей 2017 года и на 30% — показателей 2016 года, следует из данных Минобрнауки.

Однако если базовый норматив является нижним порогом стоимости коммерческого образования в государственных вузах, то верхняя ценовая граница никак не регламентирована, напоминает Ирина Абанкина из НИУ ВШЭ. Полная стоимость обучения рассчитывается с учетом множества специальных коэффициентов, список и размер которых также утверждает Минобрнауки.

Финальную стоимость обучения обосновывает сам университет. Чем больше затрат на организацию учебной программы, тем выше будет и цена на нее. Однако фактор престижа специальности также играет существенную роль: за счет этого учебные программы по экономике зачастую оказываются дороже, чем по ядер-

ной физике, хотя, в соответствии с базовыми нормативами, должно быть наоборот.

Сколько стоит профессия мечты

По данным опроса «ВЦИОМ-Спутник», проведенного в марте этого года и охватившего 1800 респондентов возрастом от 18 лет, с семьей и детьми, большинство россиян хотели бы, чтобы их дети и внуки пошли работать в медицинскую сферу. На втором месте по популярности находится военная служба, на третьем месте — профессия юриста. Также респонденты указывали, что их привлекают такие профессии, как машинист и механик, преподаватель и финансист.

Таким образом, среди гражданских специальностей, по которым есть и бюджетные, и контрактные формы обучения, самыми популярными оказались врач, юрист, инженер, преподаватель или тренер, экономист, программист, представитель творческих профес-

сий (актер, дизайнер, журналист), строитель и менеджер.

Представления родителей об идеальной профессии и реальный спрос на образовательные услуги совпадают далеко не всегда. Опрошенные РБК эксперты самыми прибыльными и поэтому самыми дорогими называют специальности, связанные с юриспруденцией, международными отношениями, иностранными языками, а также внешней торговлей и менеджментом.

Проректор РАНХиГС Сергей Мясоедов напоминает, что в сфере образовательных услуг действуют обычные законы рынка. Если на направлении есть платежеспособный спрос, то программа продается по высокой цене. Если его нет, то и стоимость низкая. «Именно поэтому программы по юриспруденции, международным отношениям, менеджменту и торговле — там, где люди ориентированы на карьерный скачок и высокие заработки в будущем, — могут продаваться. А вот программы для библиотекарей — нет», — подчеркивает Мясоедов.

Мнение экспертов подтверждают и цифры. РБК изучил стоимость платных программ в лучших московских и петербургских вузах из рейтинга «Эксперт РА». По данным с официальных сайтов ведущих гуманитарных вузов (МГУ, СПбГУ, МГИМО, ВШЭ, МГЮА), в 2017 году по направлению подготовки «Юриспруденция» стоимость обучения составляет от 300 тыс. руб. Дороже всего — в 476 тыс. руб. — обойдется обучение на международно-правовом факультете МГИМО.

Дорогим можно назвать и обучение на экономиста и менеджера. Например, тем, кто захочет изучать финансы и кредит в МГУ, придется платить в год по 380 тыс. руб. Наименее затратным вариантом среди топовых российских вузов окажется СПбГУ, где учеба на экономическом факультете обойдется в 239 тыс. руб. в год. Дорогостоящими являются и программы ведущих вузов по менеджменту: в РАНХиГС бакалавриат по международному менеджменту обойдется в 448 тыс. руб., а в МГИМО аналогичная программа стоит 540 тыс. руб. в год.

Подготовка медиков также обходится недешево. В МГУ, например, стоимость обучения по специальности «Лечебное дело» в этом году составляет 400 тыс. руб. В профильных вузах, таких как МГМУ им. Сеченова и РНИМУ им. Пирогова, цены варьируются в диапазоне от 200 тыс. до 300 тыс. руб. в зависимости от программы. Цена подготовки по техническим специальностям в среднем чуть меньше. В МФТИ обучение в бакалавриате и магистратуре стоит 250 тыс. руб. за год, а в МИФИ самое дорогое направление обучения для бакалавров стоит около 150 тыс. руб. в год.

Самыми доступными можно назвать направления подготовки педагогов (в московских вузах стоимость обучения составляет от 130 тыс. до 180 тыс. руб.) и прикладные профессии, связанные с механикой и машиностроением. Так, в МИФИ электронику и радиотехнику можно изучать за 110 тыс. руб. в год, а машиностроение в МАДИ — за 147 тыс. руб. в год. ■

Стоимость обучения в престижных вузах* (бакалавриат)

Направление	Вузы	Диапазон цен, тыс. руб./год
Медицина	МГУ, СПбГУ, МГМУ им. Сеченова, ПСПбГМУ им. Павлова, РУДН	210–400
Юриспруденция	МГУ, СПбГУ, ВШЭ, МГИМО, РАНХиГС, МГЮА	307–476
Прикладные профессии (в т.ч. Инженер)	МГТУ им. Баумана, МИФИ, СПбГУ, МАДИ	76–214
Педагогика (в т.ч. Тренер)	РУДН, РГПУ им. Герцена, МПГУ	107–182
Экономист	МГУ, СПбГУ, ВШЭ, Финансовый Университет при Правительстве РФ, РАНХиГС	239–500
Программист	МФТИ, МИФИ, МГУ, СПбГУ	164–310
Творческие профессии (в т.ч. дизайн, журналистика)	МГУ, ВШЭ, МИЭТ	136–350
Строительство	МГСУ, СПбГАСУ, РУДН, РУТ (МИИТ)	79–192
Менеджмент	МГУ, ВШЭ, МГИМО, СПбГУ, РАНХиГС	290–540

*В выборку попали московские и петербургские вузы из «Рейтинга лучших вузов России-2017» агентства «Эксперт РА»
Источник: пресс-службы и сайты вузов, «Эксперт РА»