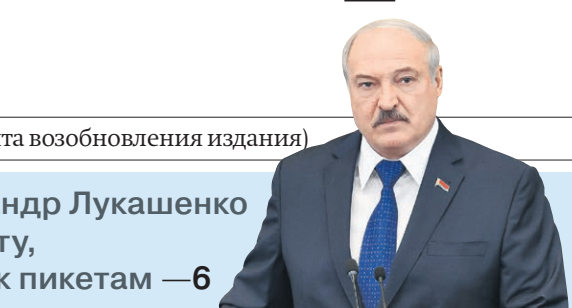


Коммерсантъ



4 601865 000240



Четверг 27 мая 2021 №89 (7051 с момента возобновления издания)

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издаётся с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

мировая политика | Александр Лукашенко призвал оппонентов к ответу, оппозиция — сторонников к пикетам — 6

новости | Принят в первом чтении законопроект, позволяющий направлять владельцев оружия на внеочередное медобследование — 4

07 Слабой тяге нашли ответственных
ОАО РЖД не устраивают локомотивы «Трансмашхолдинга»

07 Бензин проложил путь наверх
Майский рост цен обсудят в Белом доме

07 Твит государственной важности
Госкомпании увеличили расходы на рекламу в соцсетях

08 Банки подставились под льготы
За заемщиков по ипотечной госпрограмме обострилась ценовая конкуренция

08 Другие сберега
Стабильный приток депозитов будет восстанавливаться медленно

09 Автокредиты пошли к деньгам
Состоятельные клиенты занимают на новые машины

По широкому кругу знакомства

Что могут обсудить в Женеве президенты России и США

После того как в Кремле и Белом доме официально подтвердили дату и место встречи Владимира Путина и Джо Байдена, ключевым становится вопрос о повестке и возможных практических итогах саммита президентов РФ и США. В Кремле вчера призвали «не предаваться чрезмерным ожиданиям» от предстоящих контактов в верхах, уточнив, что пока никаких документов в Женеве подписывать не планируется. Между тем источники „Ъ“ в госструктурах РФ говорят о как минимум двух сферах, в которых по итогам саммита может наметиться прогресс.

«Очень важное событие»

Об ожиданиях Кремля от намеченного на 16 июня российско-американского саммита журналистам рассказал пресс-секретарь Владимира Путина Дмитрий Песков. По его словам, о новой «перезагрузке» речи не идет, поскольку и предыдущий подобный опыт был, с точки зрения Москвы, неудачным, и негатива в двусторонних отношениях накопилось слишком много. «Поэтому, конечно, ожидать того, что в ходе одной первой встречи удастся выйти на понимание по вопросам глубокого сотрудничества, вряд ли приходится, но и умалять значение этой встречи тоже было бы неверным. Она очень важна», — подчеркнул представитель Кремля.

По мнению Дмитрия Пескова, ценно, что президенты получат возможность сверить позиции по вопросам, которые представляют интерес для двух стран, а также по темам, интересующим весь мир: прежде всего, стратегической стабильности и контроле над вооружениями. «Я бы предложил не предаваться каким-то чрезмерным ожиданиям по результатам этой встречи, но все-таки исходить из того, что в конкретном прикладном плане это очень важное событие», — отметил он. При этом Дмитрий Песков уточнил, что пока никаких документов в Женеве подписывать не планируется.

Принятие совместного заявления считается одним из признаков успешной первой встречи лидеров государств, но это не обязательный атрибут. По итогам первого очного контакта Владимира Путина с Биллом Клинтонем в 2000 году было принято совместное заявление и подписан меморандум; о договоренностях саммита 2001 года с Джорджем Бушем-младшим Владимир Путин рассказал устно; в 2009-м тогдашний президент РФ Дмитрий Медведев и Барак Обама согласовали два совместных заявления; первый полноценный саммит Владимира Путина и Дональда Трампа в 2018 году завершился без коммюнике. При этом, как сообщал тогда „Ъ“ (см. номер от 9 июля 2018 года), российская сторона подготови-



Первая официальная встреча Владимира Путина и Джо Байдена произошла 10 марта 2011 года, когда первый был премьер-министром РФ, а второй — вице-президентом США. ФОТО ДМИТРИЯ АЗАРОВА

ла к встрече в Хельсинки двухсторонний проект заявления двух президентов, но американцы его забраковали.

Ожиданиями Вашингтона от предстоящей встречи двух лидеров поделилась накануне и пресс-секретарь Белого дома Джен Псаки: «Мы не предполагаем, что после него (саммита. — „Ъ“) все станет легко и безоблачно, напротив, мы ожидаем, что у нас по-прежнему будет трудные беседы и продолжится конфронтация в областях, где у нас есть разногласия, но это возможность продвижения к более стабильным и предсказуемым отношениям с Россией. Это демонстрирует то, что президент США не боится встать перед противником и использовать возможность личной дипломатии, чтобы указать на свои озабоченности и области, где есть возможность для сотрудничества, где в этом есть взаимная заинтересованность».

Похоже, Москва и Вашингтон подходят к предстоящему саммиту с наиболее скромными ожиданиями за последние 30 лет. Власти РФ тянули с ответом на предложение американской стороны провести саммит, опасаясь, что дело сведется к нравоучениям со стороны Джо Байдена, в том числе публичным. В Москве хотели заранее знать, о чем будут говорить президенты и каким может быть практический «выхлоп». Администрация США же изначально предлагала провести встречу без заранее обговоренной повестки, с тем чтобы лидеры просто установили очный контакт и в свободной форме поговорили о наблевшем.

В итоге, однако, было решено, что повестка нужна. 19 мая ее в Рейкьявике обсудили главы внешнеполитических ведомств РФ и США Сергей Лавров и Энтони Блинкен. 24 мая на этой же теме сконцентрировались в ходе переговоров в Женеве секретарь Совета безопасности РФ Николай Патрушев и помощник президента США по национальной безопасности Джейк Салливан. На ближайшее время запланированы переговоры по линии МИДа и Госдепартамента (на уровне глав профильных департаментов) и дальнейшие контакты по линии Кремля и Белого

дома. В ходе этой подготовительной работы предполагается (помимо вопросов логистики и эпидемиологической безопасности) согласовать повестку беседы двух делегаций в расширенном составе, в то время как для свободной беседы у президентов будет время в ходе переговоров в узком составе.

«Локальное потепление»

Собеседники „Ъ“ в госструктурах РФ говорят, что, хоть никакой «перезагрузки» не намечается, к позитивным практическим подвижкам саммит все же может привести. Один из них назвал это «локальным потеплением». Наиболее вероятны договоренности в двух сферах: стратегической стабильности и условиях работы дипломатов. Они обязательно будут зафиксированы на бумаге, речь идет о выработке общей позиции, которая может быть изложена устно.

Свои предложения по сотрудничеству в области стратегической стабильности и контролю над вооружениями Москва в письменном виде передала Вашингтону еще при администрации Дональда Трампа.

мировая политика — 6

И COVID, сын ошибок трудных. И Путин, парадоксов друг

Стоило ли президенту выступать с новым обращением к нации

26 мая президент России Владимир Путин в Сочи провел в режиме видео-конференц-связи совещание по экономическим вопросам, в ходе которого пообещал, что обязательной вакцинации не будет, но при этом, отмечает специальный корреспондент „Ъ“ Андрей Колесников, пообещал, что, если вакцинацию не начнут делать те, кто до сих пор размышляет об этом, проблемы у них будут. Нет, не с властью, а с COVID. По сути, это было новое обращение к нации.

Совещание по экономическим вопросам в Сочи началось поздно, ближе к вечеру (в конце концов, в Сочи есть чем заняться днем).

Президент был оптимистичен, когда говорил о влиянии коронавируса на экономику России. То есть не то чтобы он оказывает на нее благотворное влияние, но «экономика России, несмотря на все сложности, все-таки постепенно восстанавливается, преодолевает последствия эпидемии коронавируса».

Можно даже сказать, что Владимир Путин проговорился: он и правда считает, что перелом в борьбе с коронавирусом наступил и что эпидемия уже больше не вернется в том виде, в каком пришла к нам в самом начале из Уханя.

Это хорошо бы констатировать отдельно: сразу захочется жить. Сглазить, конечно, страшно. Хотя и правда трудно представить себе, что на страну, да и на планету снова может обрушиться февраль — май прошлого года.

— Так, — добавил господин Путин, — ВВП России за январь — март текущего года лишь на 1% ниже, чем в предкризисном первом квартале прошлого года. А тогда, напомню, и глобальная, и российская экономики работали в обычном, стабильном режиме, без повсеместных ограничений, вызванных эпидемией... Сохраняется устойчивая тенденция на снижение безработицы, на восстановление рынка труда...

Из Сочи все вообще видится оптимистичней, чем не только из Москвы, а откуда бы то ни было.

— Перейдем сейчас к повестке дня, — обнадеежил президент членов правительства и ответственных работников своей администрации, — но прежде всего хотел бы сказать следующее, и это связано напрямую, безусловно, с экономикой... Мы это давно все понимаем: эпидемия коронавируса подчеркнула безусловную важность и значимость нашей главной задачи — защитить людей, обеспечить жизнь и здоровье наших граждан.

Курсы государственного программирования

Правительство утвердило новые принципы управления госпрограммами

В правительстве принято решение о новой постоянно действующей системе управления государственными программами. После переходного периода 2021 года все они, кроме оборонной, будут подчинены, как и нацпроекты, национальным целям развития, в них будет выделена проектная и процессная часть, каждая получит куратора — вице-преьера, целевые показатели, ответственных за каждую составляющую госпрограмм чиновников и санкции за недостижение целей. Регионам рекомендован переход на аналогичные принципы. Подготовка к реформе заняла несколько лет, после 2022 года система должна позволять создавать долгосрочные программы с измеримыми целями.

Правительство своим постановлением утвердило «Положение о системе управления госпрограммами» — документ, распространяющийся на все госпрограммы федерального бюджета и вводящий единый для десятков действующих и всех будущих госпрограмм порядок их разработки, реализации и закрытия. Документ разрабатывался Минэкономки, которое последние четыре года отработывало новый порядок на пилотных госпрограммах, одновременно занимаясь реформатированием федеральных целевых программ (ФЦП) и части ведомственных целевых программ и раз-

работкой инструментария нацпроектов. Параллельно шел и процесс структурирования стратегических документов Белого дома верхнего уровня. Новое положение по госпрограммам будет вводиться в действие в течение 2021 года, бюджетный процесс с 2023 года уже будет строиться только на новом порядке, распространяющемся на все правительство, включая его «силовую» и «гражданскую» части — кроме отдельной госпрограммы вооружений.

Новый порядок реализует давнее намерение правительства выделить в бюджетных расходах проектную (ограниченную во времени и достижением заранее заданной цели) и процессную (реализующуюся на постоянной основе и повторяющуюся) части — собственно, госпрограммы в свое время были созданы как своеобразная альтернатива нацпроектам, содержащим только проектную часть и составленным из федеральных проектов (ФП).

Согласно «положению о системе», ФП с их проектными комитетами могут рассматриваться как часть госпрограмм, в выделенной проектной части госпрограмм будут работать аналогичные проектным комитетам управляющие структуры (которые могут быть и проектным комитетом существующего ФП).

Стандартный пакет для участия в ПМЭФ в этом году для компаний стоит 840 тыс. руб., премиальный — 960 тыс. руб. на одного делегата. В 2019 году эти показатели были на уровне 350 тыс. и 410 тыс. руб. соответственно.

Один из участников форума пояснил „Ъ“, что в личной беседе организаторы объяснили такой рост стоимости инфляцией и небольшим количеством участников. Гендиректор InterMedia Евгений Сафронов называет установленные организаторами цены «заградительными в условиях пандемии»: на форуме традиционно большое скопление участников. «Затраты на ПМЭФ гигантские, вполне логично желание переложить их на тех, кто готов приехать ради делового общения», — добавляет он.

деловые новости — 8

RADIO MONTE CARLO GOLF CUP*



RADIO MONTE CARLO
102,1 FM*



ПМЭФ'21
ПЕТЕРБУРГСКИЙ
МЕЖДУНАРОДНЫЙ
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ
ФОРУМ

РОСКОНГРЕСС
Пространство доверия

RMG

РУССКАЯ МЕДИАГРУППА

CREATIVE & BUSINESS*

СПЕЦИАЛЬНЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ

29.05 | **RADIO MONTE CARLO GOLF CUP***

Гольф-клуб Agalarov Golf & Country Club*
(Московская обл., Истринский район, д. Захарово)

02.06 | **CREATIVE BUSINESS FORUM***

С УЧАСТИЕМ СПИКЕРОВ «РУССКОЙ МЕДИАГРУППЫ»

03.06 | **PUBLIC TALK***

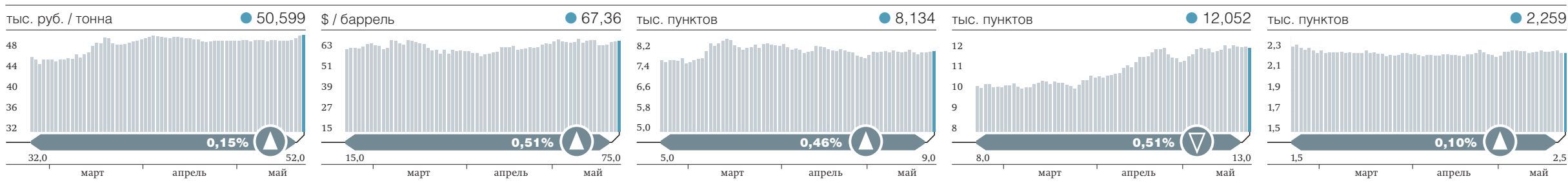
«РУССКАЯ МЕДИАГРУППА»: CREATIVE & BUSINESS*

КАПИТАЛИЗИРУЕМ МУЗЫКУ

*Турнир по гольфу Радио Монте Карло, ФМ, Агаларов Гольф и Кантри Клуб,
Креативный Бизнес Форум, Паблик ток, Креатив и Бизнес

12+ Реклама

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ



Shell поставили перед трудным выбором

На добычу компании давит экология

Климатические активисты одержали знаменательную победу в суде над англо-голландской Shell, фактически вынудив компанию ускорить планы по сокращению выбросов углерода и снизить их на 45% уже к 2030 году. Достижение этих целей может оказать давление на новые добычные проекты компании, в том числе и в России, где Shell остается одним из немногих крупных западных инвесторов в нефтегазовую отрасль.



Добыча нефти будет снижаться на 1–2% в год, и мы не будем проводить геологоразведку на новых активах после 2025 года — Бен ван Берден, главный исполнительный директор Shell, о программе сокращения выбросов CO2, 18 мая

26 мая голландский суд обязал Shell, одну из крупнейших нефтегазовых компаний и самого крупного трейдера нефти и газа в мире, ускорить планы по сокращению выбросов. Согласно постановлению суда, Shell теперь обязана сократить выбросы углерода на 45% к 2030 году по сравнению с уровнем 2019 года. Несмотря на то что у Shell пока сохраняется шанс оспорить решение суда, оно может стать важным прецедентом: анало-

гичные иски от экологов могут начать поступать и к другим крупнейшим европейским энергокомпаниям. Иск «Люди против Shell» был подан в 2019 году семью организациями,

включая Greenpeace и Friends of the Earth Netherlands, а также 17 тыс. граждан Нидерландов. По мнению истцов, Shell угрожает правам человека, поскольку продолжает инвестировать в производство ископаемого топлива. Собственная стратегия Shell предполагала снижение выбросов CO2 (в том числе тех, что образуются от продаваемого компанией топлива) от уровня 2016 года на 6% к 2023 году, на 20% к 2030 году, на 45% к 2035 году и полную углеродную нейтральность к 2050 году. В рамках этой стратегии Shell была готова уже на первом этапе сокращать добычу нефти на 1–2% в год, что означало, в сущности, отказ от новых проектов в нефти. Теперь англо-голландской компании придется ускоренно выходить из углеводородных проектов по всему миру. Это может иметь последствия для России, где Shell вместе с Total остаются единственными западными мейджорами, которые рассматривают новые крупные проекты. В России у Shell

уже есть 27,5% в СПГ-проекте «Сахалин-2» и совместное нефтяное предприятие с «Газпром нефтью» — «Салым Петролеум». Даже после событий 2014 года и введения секторальных санкций против российской нефтяной отрасли Shell думала о расширении «Сахалина-2», а также об участии в другом СПГ-проекте «Газпрома» «Балтийский СПГ». Однако первый проект поставлен на долгую паузу, а на Балтике «Газпром» предпочел строить завод в партнерстве с «Русгаздобычей». У Shell еще недавно сохранялись планы совместных проектов с «Газпром нефтью» на Ямале (компания отказалась от них в апреле 2020 года), также обсуждалась возможность вхождения Shell в сахалинские шельфовые проекты — «Нептун» и «Трифон». Впрочем, 26 мая глава Shell в России Седекри Кермерс заявил, что обсуждения новых проектов с «Газпром нефтью» могут возобновиться. Дмитрий Маринченко из Fitch отмечает, что европейские нефтяные

мейджоры несколько лет назад начали формулировать свои стратегии по «энергетическому переходу» и решение суда может стать важным прецедентом, который вынудит компании быстрее двигаться к намеченным целям по снижению выбросов. «Возможно, это будет означать, что крупные компании постепенно будут выходить из каких-то проектов за рубежом, причем в первую очередь это касается нефти с высокими издержками по добыче», — полагает он. При этом российскийские проекты, особенно газовые, выглядят достаточно неплохо с точки зрения выбросов, поэтому само по себе решение суда вряд ли приведет к прекращению кооперации между Shell и «Газпром», считает он. Согласно оценке Никиты Зотова из Yugon Consulting, если Shell откажется от ввода новых нефтегазовых проектов, то и так снизят выбросы от производства и конечного потребления своей продукции на 35% к 2030 году за счет естественного падения добычи

нефти на 1–2% в год, высадки лесов, нулевых утечек метана и промышленных проектов по улавливанию и хранению углерода. При этом приоритеты компании сейчас — развитие газового бизнеса, поскольку он менее углеродоемкий, а также сохранение в портфеле наиболее высокомаржинальных проектов, напоминает аналитик. В контексте этого, по его мнению, партнерство с «Газпром» является логичным, так как ресурсная база российской компании отвечает бизнес-интересам Shell. Что касается нефтяных проектов, то, по мнению Никиты Зотова, их запуск в большей степени будет зависеть от маржинальности при крайне волатильных ценах на нефть и в меньшей степени от углеродного следа, так как, по оценке Rystad Energy, выбросы при нефтедобыче у российских нефтяников — 12–15 кг CO2 на баррель нефтяного эквивалента, что ниже средних по отрасли 19 кг.

Татьяна Дятел

Саратовскую нефть обменивают на пиастры

Zoltav продает часть активов «Корсарнефти»

Как стало известно, «Ъ», нефтекомпания Zoltav, крупнейшим акционером которой является сын бизнесмена Романа Абрамовича Аркадий, стремится продать существенную часть добычных площадей в Саратовской области. Отчуждаемые лицензии входили в «Корсарнефть» — Zoltav приобрела ее активы в прошлом году, сделка оценивалась в \$20 млн. Свое решение нефтекомпания объясняет оптимизацией портфеля активов. Zoltav испытывала в прошлом году финансовые трудности и искала источники финансирования для освоения своих месторождений.

ше-Чалыклинских (1-й и 4-й) и двух Пугачевских (3-й и 5-й) участках. Больше-Чалыклинский-1 включает Сакмовское месторождение, Больше-Чалыклинский-4 — Наумовское

200 миллионов тонн нефти составляют ресурсы активов, выставленных Zoltav на продажу

и Успенское месторождения. Общая площадь — 4,2 тыс. кв. км. Суммарные извлекаемые запасы нефти на предлагаемых месторождениях по категориям C1+C2 — 5,5 млн тонн, но все отчуждаемые объемы требуют дальнейшего геологического изучения. Добыча пока не ведется. Геологические ресурсы нефти и газа

компания оценивает в 200 млн тонн и 18 млрд кубометров. На шести лицензионных участках пробурено 19 скважин, четыре на месторождениях. Продажу в Zoltav объясняют «принятой стратегией по оптимизации портфеля активов», хотя они были куплены только в прошлом году в рамках сделки по приобретению активов «Корсарнефти» Леонида Шнайдермана. Тогда были приобретены лицензии с извлекаемыми запасами 6,4 млн тонн нефти и годовой добычей в 20 тыс. тонн, покупка оценивалась более чем в \$20 млн (см. «Ъ» 25 декабря 2020 года). «Портфель реализуемых активов представлен перспективной ресурсной базой в идеальной для РФ географии с точки зрения инфраструктуры, рынков сбыта, присутствия нефтесервисных компаний и стратегических инвесторов», — говорит Карен Дашьян из Advance Capital, которая является инвестконсультантом по сделке. — Активы могут быть

интересны как ВИНКом для реализации синергий с собственными близлежащими участками, так и частным нефтепользователям региона. На фоне резкого падения цен на нефть в прошлом году Zoltav испытывала финансовые проблемы. Она привлекла заем на \$9 млн от структур крупнейшего акционера, из-за недостатка ликвидности его пришлось пролонгировать. Кроме того, Zoltav пыталась договориться с банками о выделении проектного финансирования для того, чтобы иметь средства на разработку месторождений. Основными владельцами Zoltav являются сын крупнейшего акционера Evgaz Романа Абрамовича Аркадий (49,8% акций) и бывший совладелец «Сибуглемета» Валентин Бухтояров (38,4%). В конце декабря прошлого года Zoltav сообщила о том, что Аркадий Абрамович собирается выкупить пакет у своего партнера. Компания приобрела свой крупнейший актив — Бортвой участок (запасы 22 млрд кубометров газа и около 1 млн тонн нефти) в 2013 году за \$180 млн у своего акционера Валентина Бухтоярова. Также нефтекомпания владеет Колтогор-

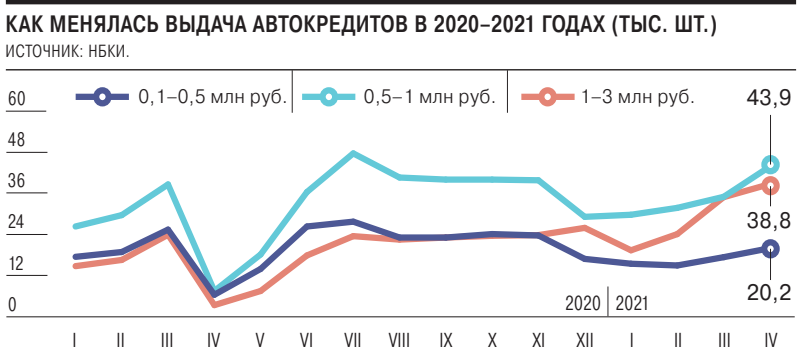
ским участком в ХМАО. Ресурсная база еще нуждается в подтверждении, чтобы начать разрабатывать месторождения, считает Андрей Полищук из Райффайзенбанка, но с учетом уже открытых запасов логичнее выглядит покупка таких активов небольшими компаниями. Стратегия таких игроков часто заключается в том, чтобы купить подобные активы на ранней стадии, консолидировать их с другими участками и уже после дополнительной геологоразведки продать крупным компаниям, отмечает эксперт.

Дмитрий Козлов

Автокредиты пошли к деньгам

Состоятельные клиенты занимают на новые машины

В апреле объем выдачи автокредитов обновил исторический максимум, составив 105,8 тыс. на 108,3 млрд руб. Самый быстрый рост наблюдался в категориях кредитов от 500 тыс. руб. до 3 млн руб. Эксперты отмечают, что за деньгами стали приходить более состоятельные россияне, предпочитающие приобретать новые автомобили. Продолжают подогревать рынок опасения дальнейшего роста цен и риск дефицита популярных моделей.



В ВТБ выдачи автокредитов размером 1–3 млн руб. выросли с января по апрель 2021 года на 60% по сравнению с аналогичным периодом 2020 года. Это связано с изменением рыночной ситуации, а также с увеличением лимита по стоимости транспортных средств в рамках господдержки до 1,5 млн руб., поясняет вице-президент ВТБ Владимир Высоцкий. За четыре месяца 2021 года рост числа выданных кредитов на новые автомобили составил 34% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, тогда как на поддержанные автомобили — всего 6%, продолжает он. В РНКБ по итогам апреля 2021 года доля выданных автокредитов на новые автомобили составила 86,5% от общего количества выданных. В апреле сегмент новых автомобилей показал рост на 3–5%, причем средний размер автокредита на новый автомобиль снизился на 7–8% за счет увеличения спроса на автомобили массового сегмента, отмечает начальник управления продуктовой политики «Росбанк Авто» Алексей Бессонов.

Рынок подержанных автомобилей в России всегда был значительно больше по объемам, чем рынок новых автомобилей и сейчас продолжает расти (см. «Ъ» от 19 мая). Однако сейчас на рынке действительно наблюдается заметный рост выдачи кредитов на новые автомобили, говорит партнер Deloitte Татьяна Кофанова. «На рын-

ке существует огромный нереализованный спрос. И в таких ажиотажных условиях найти качественный автомобиль с пробегом становится все труднее, и люди чаще принимают решение о приобретении в кредит нового автомобиля», — поясняет госпожа Кофанова. Дилеры согласны, что автокредитование во многом стимулируется опасением сохранения дефицита популярных моделей. В условиях дефицита кредит позволяет купить автомобиль, не дожидаясь дальнейшего роста цен, отмечает директор департамента финансовых услуг «Автоспеццентра» Дмитрий Мольков. Директор «Ауди Авилон» Ренат Туктеев добавляет, что интерес к кредиту стимулировали и сами производители, которые анонсировали низкие ставки по некоторым моделям. Как ситуация в сегменте будет развиваться дальше, банки пока прогнозировать опасаются. Не исключено, что стоит ждать снижения спроса. По оценкам господина Григорьева, уже в мае он может вернуться к традиционным сезонным значениям — минус 10%. Возобновление программы льготного кредитования может оказать влияние на увеличение выдачи кредитов на покупку новых автомобилей, но многое будет зависеть от объема субсидии, добавляют в РНКБ.

Полина Трифонова, Ольга Никитина

